



**Electrolux
Professional
Group**

Delårsrapport Q1

Första kvartalet, januari–mars 2024

- > Nettoomsättningen uppgick till 3 055 Mkr (2 968), en ökning med 2,9%. Organiskt minskade försäljningen med 4,3%. TOSEI bidrog med 8,1%. Valutaeffekter hade en negativ effekt om 0,9%.
- > EBITA uppgick till 326 Mkr (340), motsvarande en marginal om 10,7% (11,4). EBITA inkluderar integrationsrelaterade kostnader för TOSEI om 38 Mkr. Exklusive dessa integrationsrelaterade kostnader skulle den underliggande EBITA ha varit 364 Mkr och EBITA-marginalen 11,9%.
- > Rörelseresultatet uppgick till 271 Mkr (301), motsvarande en marginal om 8,9% (10,1).
- > Periodens resultat uppgick till 171 Mkr (190), och resultat per aktie till 0,60 kr (0,66).
- > Operativt kassaflöde efter investeringar uppgick till 183 Mkr (87).
- > Den 10 januari 2024 förvärvades TOSEI Corporation, ett ledande företag inom professionell tvätt- och vakuumpförpackning i Japan, till en total köpeskilling om 1 620 Mkr.

Nyckeltal

Mkr	jan–mar 2024	jan–mar 2023	Förändring, %
Nettoomsättning	3 055	2 968	2,9
EBITA*	326	340	-4,1
EBITA marginal, %*	10,7	11,4	
Rörelseresultat*	271	301	-9,9
Rörelsemarginal, %*	8,9	10,1	
Resultat efter finansiella poster	237	262	-9,3
Periodens resultat	171	190	-10,1
Resultat per aktie, kr ¹	0,60	0,66	
Operativt kassaflöde efter investeringar*	183	87	
Operativt rörelsekapital i procent av nettoomsättningen*	17,7	17,4	

*) Definitioner av alternativa nyckeltal som används i denna rapport finns på sidorna 21–22.

1) Före utspädning.



” Vår ambition är att förbättra vår marginal genom kostnads-effektivitet, mix, volym och realiserande av synergier från förvärv. Den förbättrade jämförbara vinsten visar att kvartalet var ytterligare ett steg i rätt riktning. ”

Alberto Zanata, VD och koncernchef

VD ord

Jämförbar vinst ökade

Under det första kvartalet förbättrades jämförbar lönsamhet drivet av Storkök och dryck trots en svagare organisk försäljningsutveckling.

Organiskt minskade försäljningen med 4,3%, jämfört med den starka försäljningen föregående år. Försäljningen ökade totalt med 2,9% inklusive förvärvet av TOSEI och uppgick till 326 Mkr (340) inklusive integrationsrelaterade kostnader för TOSEI på 38 Mkr, vilket resulterade i en EBITA-marginal på 10,7% (11,4). Exklusive integrationsrelaterade kostnader skulle jämförbar EBITA ha varit 364 Mkr och EBITA-marginalen 11,9%.

Försäljningen inom Storkök och dryck minskade organiskt med 3,1% jämfört med föregående år. EBITA förbättrades, vilket resulterade i en EBITA-marginal på 10,9% (9,6). EBITA inkluderar integrationsrelaterade kostnader på 11 Mkr. Exklusive integrationskostnader skulle den jämförbara marginalen ha varit 11,4%. Försäljningen på vår största marknad, Europa förblev oförändrad, medan USA minskade med 9% och APAC-MEA med 2%. Vi fortsätter se tecken på återhämtning i USA. Ordergången var högre än för ett år sedan i både Nordamerika och Europa.

Försäljningen inom Tvätt minskade organiskt med 5,9% jämfört med förra årets starka försäljning under motsvarande kvartal. EBITA-marginalen uppgick till 13,7% (18,1). Marginalminskningen beror på lägre volymer, delvis på grund av försenade leveranser och kostnader om 26 Mkr relaterade till integrationen av TOSEI. Exklusive integrationskostnader skulle den jämförbara marginalen ha varit 15,9%. Ordergången var betydligt högre än för ett år sedan.

Integrationen av TOSEI, som förvärvades den 10 januari 2024, fortskrider i enlighet med plan. TOSEI tillförde försäljning om 240 Mkr

under kvartalet. Försäljningen minskade jämfört med förra året på grund av en svag utveckling på tvättmarknaden. Jämförbar lönsamhet (exklusive integrationsrelaterade kostnader) bidrar dock till koncernens marginal.

Det operativa kassaflödet efter investeringar förbättrades och uppgick till 183 Mkr (87). Under kvartalet förvärvade vi TOSEI för 1 620 Mkr. I mars lanserade vi ett MTN-program (medium-term note) i Sverige med en ram på 5 Mdrkr, och vi emitterade våra första obligationer om 900 Mkr. Marknadens respons var mycket positiv.

Relaterat till hållbarhet visade Electrolux Professional Group återigen att vi är branschledare. Vi har behållit vårt B-betyg i Carbon Disclosure Program (CDP), fått betyget låg risk-ESG i Sustainalytics och fått Ecovadis Silver-betyg (top 15%), vilket gör att vi kan betraktas som en föredragen leverantör. Dessutom har CO₂-utsläppen från vår verksamhet minskat med 17% jämfört med förra året.

Vår ambition är att förbättra vår marginal genom kostnadseffektivitet, mix, volym och realiserande av synergier från förvärv. Den förbättrade jämförbara vinsten visar att kvartalet var ytterligare ett steg i rätt riktning.

Alberto Zanata,
President and CEO

Finansiell översikt

Utveckling under första kvartalet

Nettoomsättning

Nettoomsättningen för det första kvartalet uppgick till 3 055 Mkr (2 968), en ökning med 2,9% jämfört med samma period föregående år. Organiskt minskade försäljningen med 4,3%. Förvärvet av TOSEI bidrog med 8,1%. Valutaeffekter hade en negativ effekt om 0,9% .

Försäljningen inom Storkök och dryck minskade organiskt med 3,4% och försäljningen inom Tvätt minskade organiskt med 5,9%. Organiskt minskade försäljningen i Europa med cirka 1%, med cirka 11% i Amerika och med cirka 6% i Asien-Stillhavsområdet, Mellanöstern och Afrika.

Förändring i nettoomsättning, %	jan-mar 2024	jan-mar 2023
Organisk tillväxt*	-4,3	12,7
Förvärv*	8,1	-
Avyttringar*	-	-0,6
Valutaeffekter	-0,9	7,3
 Totalt 	 2,9 	 19,5

*) Definitioner av alternativa nyckeltal som används i denna rapport finns på sidornas 21-22.

Rörelseresultat och EBITA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på immateriella tillgångar (EBITA) uppgick till 326 Mkr (340), vilket motsvarar en marginal om 10,7% (11,4). EBITA inkluderar integrationsrelaterade kostnader för TOSEI om 38 Mkr. Exklusive integrationsrelaterade kostnader skulle jämförbart EBITA ha uppgått till 364 Mkr och EBITA-marginalen till 11,9%. Rörelseresultatet uppgick till 271 Mkr (301), motsvarande en marginal om 8,9% (10,1).

Finansnetto

Finansnettot uppgick till -33 Mkr (-39).

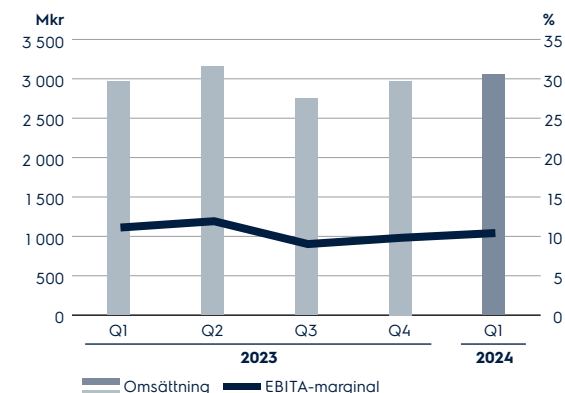
Periodens resultat

Periodens resultat för det första kvartalet uppgick till 171 Mkr (190), motsvarande ett resultat per aktie om 0,60 kr (0,66). Periodens skatt uppgick till -66 Mkr (-71). Den effektiva skattesatsen för första kvartalet var 27,9% (27,3).

Koncerngemensamma kostnader

Koncerngemensamma kostnader uppgick till -40 Mkr (-38).

Omsättning och EBITA-marginal



Omsättning per segment, januari-mars 2024

Storkök och Dryck

Tvätt

61%

39%

Omsättning per region, januari-mars 2024

Europa

Amerika

Asien-Stillhavsområdet, Mellanöstern och Afrika

59%

22%

19%

Segment Storkök och dryck

Nettoomsättningen inom Storkök och dryck under det första kvartalet uppgick till 1 852 Mkr (1 878), en minskning med 1,4% jämfört med samma period föregående år. Organiskt minskade försäljningen med 3,4%. Förvärvet av TOSEI bidrog med 3,1% medan valutaeffekter hade en negativ effekt om 1,0%.

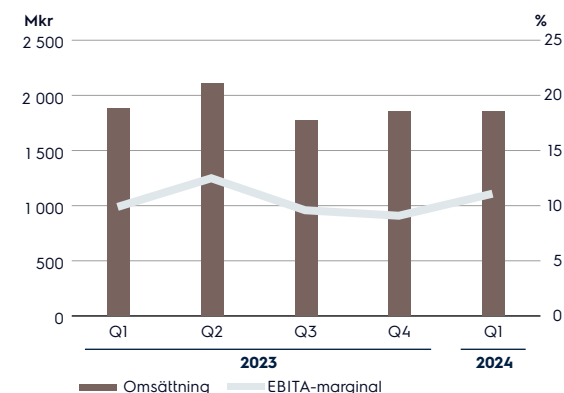
Försäljningen var oförändrad i Europa men minskade med 9% i Amerika och med 2% Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika. Försäljningen i USA fortsätter att påverkas av att ordrar skjuts upp.

Rörelseresultatet exklusive avskrivningar på immateriella tillgångar (EBITA) uppgick till 201 Mkr (180), vilket motsvarar en marginal om 10,9% (9,6). EBITA inkluderar integrationsrelaterade kostnader för TOSEI på 11 Mkr. Exklusive integrationsrelaterade kostnader skulle jämförbart EBITA ha uppgått till 212 Mkr och EBITA-marginalen 11,4%.

Rörelseresultatet uppgick till 162 Mkr (145), motsvarande en marginal om 8,7% (7,7).

Mkr	jan-mar 2024	jan-mar 2023	Förändring, %	Helår 2023
Nettoomsättning	1 852	1 878	-1,4	7 616
Organisk tillväxt, %	-3,4	9,1		-1,0
Förvärv, %	3,1	-		-
Avyttringar, %	-	-0,5		-0,1
Förändringar av valutakurser, %	-1,0	9,0		5,6
EBITA	201	180	11,7	766
EBITA marginal, %	10,9	9,6		10,1
Rörelseresultat	162	145	11,4	620
Rörelsemarginal, %	8,7	7,7		8,1

Nettoomsättning och EBITA-marginal



Segment Tvätt

Nettoomsättningen inom Tvätt uppgick till 1 203 Mkr (1 090) under det första kvartalet, en ökning med 10,3% jämfört med samma period föregående år. Organiskt minskade försäljningen med 5,9%. Förvärvet av TOSEI bidrog med 16,9% och valutaeffekter hade en negativ effekt om 0,6%.

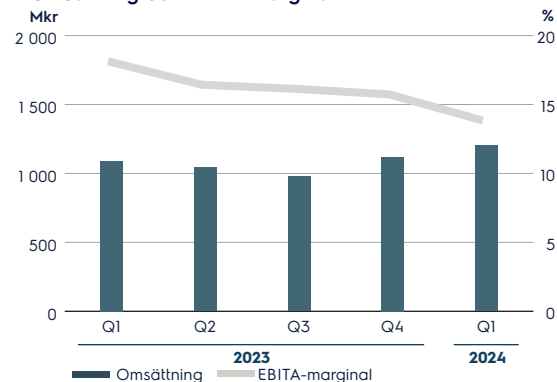
Försäljningen minskade organiskt i Europa med 3%, med 16% i Amerika och med 10% i Asien-Stillahavs-området, Mellan-östern och Afrika.

Rörelseresultatet exklusive avskrivningar på immateriella tillgångar (EBITA) uppgick till 165 Mkr (198), motsvarande en marginal om 13,7% (18,1). Den lägre marginalen beror på lägre volymer, delvis på grund av försenade leveranser och 26 Mkr i integrationsrelaterade kostnader för TOSEI. Exklusive dessa kostnader skulle jämförbart EBITA ha uppgått till 191 Mkr och EBITA-marginalen till 15,9%.

Rörelseresultatet uppgick till 150 Mkr (194), motsvarande en marginal om 12,4% (17,8).

Mkr	jan-mar 2024	jan-mar 2023	Förändring, %	Helår 2023
Nettoomsättning	1 203	1 090	10,3	4 231
Organisk tillväxt, %	-5,9	19,6		9,7
Förvärv, %	16,9	-		
Avyttringar, %	-	-0,7		-0,3
Förändringar av valutakurser, %	-0,6	4,0		3,5
EBITA	165	198	-16,6	702
EBITA-marginal, %	13,7	18,1		16,6
Rörelseresultat	150	194	-22,7	686
Rörelsemarginal, %	12,4	17,8		16,2

Omsättning och EBITA-marginal



Nettoomsättning, EBITA och rörelseresultat per segment

Mkr	jan-mar 2024	jan-mar 2023	Helår 2023
Storkök och dryck			
Nettoomsättning	1 852	1 878	7 616
EBITA	201	180	766
Amortering av immateriella anläggningstillgångar	-39	-35	-145
Rörelseresultat	162	145	620
Tvätt			
Nettoomsättning	1 203	1 090	4 231
EBITA	165	198	702
Amortering av immateriella anläggningstillgångar	-15	-4	-17
Rörelseresultat	150	194	686
Koncerngemensamma poster			
EBITA	-40	-38	-151
Amortering av immateriella anläggningstillgångar	-0	-0	-1
Rörelseresultat	-40	-38	-152
Totalt koncernen			
Nettoomsättning	3 055	2 968	11 848
EBITA	326	340	1 317
Amortering av immateriella anläggningstillgångar	-55	-39	-163
Rörelseresultat	271	301	1 154
Finansiella poster, netto	-33	-39	-121
Resultat efter finansiella poster	237	262	1 033
Skatter	-66	-71	-259
Periodens resultat	171	190	775

Kassaflöde

Operativt kassaflöde efter investeringar uppgick till 183 Mkr (87) under kvartalet. Kassagenereringen fortsätter att vara bra.

Operativt kassaflöde efter investeringar

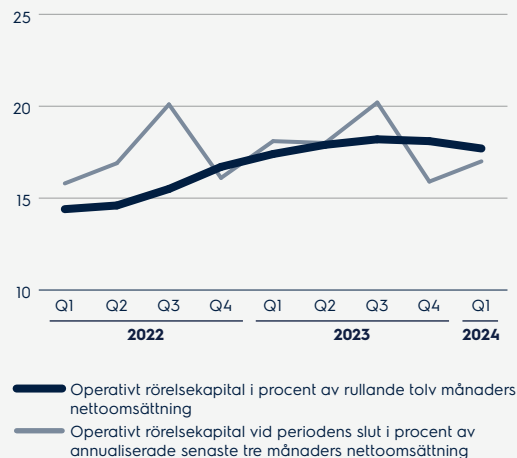


Mkr	jan-mar 2024	jan-mar 2023	Helår 2023
Rörelseresultat	271	301	1 154
Avskrivningar, anläggningstillgångar	79	64	264
Avskrivningar, immateriella tillgångar	55	39	163
Övriga ej kassapåverkande poster	-9	8	36
Rörelseresultat efter ej kassapåverkande poster	396	411	1 616
Förändring av varulager	-27	-109	260
Förändring av kundfordringar	-149	-98	96
Förändring av leverantörsskulder	131	29	-269
Förändring av övrigt rörelsekapital och avsättningar	-138	-128	-62
Operativt kassaflöde	213	105	1 641
Investeringar i materiella och immateriella tillgångar	-29	-18	-191
Förändringar i övriga investeringar	-1	0	3
Operativt kassaflöde efter investeringar	183	87	1 453

Operativt rörelsekapital

Lagernivån har börjat att minska, men är fortfarande på en hög nivå. Operativt rörelsekapital i procent av rullande 12 månaders nettoomsättning uppgick till 17,7% under det första kvartalet jämfört med 17,4% under det första kvartalet 2023.

Operativt rörelsekapital i procent av nettoomsättning



Finansiell ställning

Nettoskuld

Per den 31 mars 2024 hade Electrolux Professional Group en finansiell nettoskuld (exklusive leasingkulder och pensionsavsättningar) om 2 448 Mkr jämfört med 973 Mkr per den 31 december 2023. Leasingkulder uppgick till 382 Mkr och nettoavsättningar för pensioner och liknande förpliktelser uppgick till 145 Mkr.

Totalt uppgick nettoskulden till 2 976 Mkr per den 31 mars 2024, jämfört med 1 390 Mkr per den 31 december 2023. Långfristiga lån uppgick till 2 815 Mkr och kortfristiga lån till 522 Mkr. Total upplåning uppgick till 3 387 Mkr jämfört med 1 963 Mkr per den 31 december 2023.

Likvida medel per den 31 mars 2024 uppgick till 877 Mkr jämfört med 959 Mkr per den 31 december 2023.

Förändringar i kreditfaciliteter och lån

Under kvartalet lanserade koncernen framgångsrikt ett MTN-program (medium-term note) med ett rambelopp på 5 000 Mkr. Per den 31 mars 2024 hade koncernen emitterat 900 Mkr under sitt MTN-program och ett bryggglån om 700 Mkr för att finansiera förvärvet av TOSEL. I slutet av det första kvartalet var den revolverande kreditfaciliteten om 200 MEur outnyttjad och under koncernens företagscertifikatsprogram om 2 000 Mkr var 450 Mkr emitterat. Ingen av lånen eller kreditfaciliteterna innehåller några finansiella kovenanter.

Nettoskuld

Mkr	31 mars 2024	31 mars 2023	31 december 2023
Kortfristiga lån	445	6	642
Kortfristig del av långfristiga lån	77	-	74
Kortfristig upplåning	522	6	716
Finansiella derivatskulder	20	35	40
Upplupna räntekostnader och förutbetalda ränteintäkter	31	14	14
Total kortfristig upplåning	573	56	771
Total långfristig upplåning	2 815	2 461	1 192
Total upplåning¹	3 387	2 517	1 963
Kassa och bank	877	614	959
Kortfristiga placeringar	-	213	-
Likvida medel	877	827	959
Finansiella derivattillgångar	60	42	29
Förutbetalda räntekostnader och upplupna ränteintäkter	2	2	1
Likvida medel och övrigt	939	871	989
Finansiell nettoskuld (total upplåning minus likvida medel och övrigt)	2 448	1 646	973
Leasingkulder	382	299	319
Nettoavsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	145	106	98
Nettoskuld*	2 976	2 051	1 390
Nettoskuld i förhållande till EBITDA*	1,9	1,4	0,9
EBITDA* ²	1 582	1 471	1 581

*) Definitioner av alternativa nyckeltal som används i denna rapport finns på sidorna 21-22.

1) Varav räntebärande skulder uppgick till 3 336 Mkr per den 31 mars 2024, 2 468 Mkr per den 31 mars 2023 och 1 908 Mkr per den 31 december 2023.

2) Rullande fyra kvartal.

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet innefattar huvudkon-
ter, produktion och försäljning i och från Sverige.

Moderbolagets nettoomsättning och finansiella ställning

Nettoomsättningen för moderbolaget Electrolux
Professional AB, för perioden 1 januari – 31 mars
2024 uppgick till 748 Mkr (820) av vilket 317 Mkr
(330) är hänförliga till försäljning till koncernbolag
och 431 Mkr (490) till externa kunder. Resultat
efter finansiella poster var 162 Mkr (68). Periodens
resultat uppgick till 135 Mkr (52).

Investeringar i materiella och immateriella
anläggningstillgångar uppgick till 3 Mkr (4).

Kassa och bank, inklusive kortfristiga place-
ringar, uppgick till 565 Mkr vid periodens utgång,
jämfört med 778 Mkr vid årets början.

Fritt eget kapital i moderbolaget vid periodens
utgång uppgick till 6 885 Mkr jämfört med 6 740
Mkr vid årets ingång.

Resultat- och balansräkning för moderbolaget
presenteras på sidan 16.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Electrolux Professional Group är en interna-
tionell koncern som är geografiskt spridd på
många marknader och är därför exponerad
för ett antal verksamhets- och finansiella risker.
Riskhanteringen för Electrolux Professional Group
syftar till att identifiera, kontrollera och reducera
risker. Riskfaktorerna finns beskrivna i årsredovis-
ningen och omfattar strategiska risker, operativa
risker, branschrisker, hållbarhetsrisker och finan-
siella risker. Jämfört med årsredovisningen som
offentliggjordes den 28 mars 2024 har inga nya
väsentliga risker identifierats.

Övriga upplysningar

Omvandling av aktier

Enligt bolagsordningen för Electrolux Professional
AB har ägare till aktier av serie A rätt att begära
att sådan aktie omvandlas till aktie av serie B.
Omvandling minskar det totala antalet röster i
bolaget. Under det första kvartalet har 393 aktier
omvandlats. Det totala antalet registrerade
aktier i bolaget uppgick den 31 Mars 2024 till
287 397 450 varav 8 031 068 A-aktier och
279 366 382 B-aktier. Det totala antalet röster
i bolaget uppgick till 35 967 706,2.

Medarbetare

Antal anställda vid slutet av kvartalet var 4 329
(3 999). Ökningen beror på förvärvet av TOSEI.

Årsstämma 2024

2024 års årsstämma kommer att hållas den 25
april 2024, klockan 15.00 på hotell Courtyard
by Marriott, Rålambshovsleden 50, Stockholm.
Aktieägare kan också utnyttja sin rösträtt
genom poströstning i enlighet med Electrolux
Professionals bolagsordning.

Ny styrelsesuppleant

Från och med den 19 mars 2024 har fack-
föreningen Unionen utsett Helen Åkerman till
arbetstagaruppleant i styrelsen.

Händelser efter balansdagen

Efter rapportperiodens slut har inga väsentliga
händelser ägt rum som kan påverka företagens
verksamhet

Stockholm 24 april 2024

Electrolux Professional AB (publ)

Alberto Zanata
VD och koncernchef

Uppgifterna i denna delårsrapport har ej granskats av bolagets revisorer.



Hotelex 2024 - Shanghai

För första gången visade Electrolux Professional Group upp Electrolux Professional och Veetsan varumärken tillsammans under ett och samma tak på Hotelex 2024.

Mässan lockar fler än 50 000 besökare och över 400 utställare från hela världen, Shanghais Hotelex är en av de största och mest omfattande mässorna inom besöksnäringen i Kina.



Veetsan kompakt tunneldiskmaskin

- > Optimerar prestanda med kompakt design samt ger vatten- och energibesparing
- > Garanterad hygien med exakt vattentemperaturkontroll



Modulär matlagning XP-serien

- > Shanghai tillverkade XP-serien med modulär matlagingsutrustning
- > Lokalisering för XP-serien för den kinesiska marknaden

Finansiella rapporter

Koncernens rapport över totalresultat

Mkr	jan-mar 2024	jan-mar 2023	Helår 2023
Nettoomsättning	3 055	2 968	11 848
Kostnad för sålda varor	-2 001	-1 938	-7 850
Bruttoresultat	1 054	1 030	3 997
Försäljningskostnader	-504	-503	-1 969
Administrationskostnader	-279	-229	-873
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	-1	2	-1
Rörelseresultat	271	301	1 154
Finansiella poster, netto	-33	-39	-121
Resultat efter finansiella poster	237	262	1 033
Skatt	-66	-71	-259
Periodens resultat	171	190	775
Poster som ej kommer att omklassificeras till periodens resultat:			
Omräkning av avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	-3	-1	4
Inkomstskatt relaterat till poster som ej omklassificeras	1	2	-1
Totalt	-2	1	3
Poster som senare kan komma att omklassificeras till periodens resultat:			
Kassaflödessäkringar	7	-	-15
Säkring av nettoinvesteringar	-1	-	-
Valutakursdifferenser	225	24	-138
Kostnad för säkringar	15	-	-
Inkomstskatt relaterat till poster som kan komma att omklassificeras	-20	-	13
Totalt	226	24	-140
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	224	25	-137
Periodens totalresultat	395	215	638

Mkr	jan-mar 2024	jan-mar 2023	Helår 2023
Periodens resultat hänförligt till:			
Innehavare av aktier i moderbolaget	171	190	775
Totalt	171	190	775
Periodens resultat hänförligt till:			
Innehavare av aktier i moderbolaget	395	215	638
Totalt	395	215	638
Resultat per aktie			
Före utspädning, kr	0,60	0,66	2,70
Efter utspädning, kr	0,60	0,66	2,70
Genomsnittligt antal aktier			
Före utspädning, miljoner	287,4	287,4	287,4
Efter utspädning, miljoner	287,4	287,4	287,4

Koncernens balansräkning

Mkr	31 mars 2024	31 mars 2023	31 december 2023
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Materiella anläggningstillgångar, ägda	1 656	1 560	1 559
Materiella anläggningstillgångar, nyttjanderätt	371	288	309
Goodwill	4 354	3 385	3 290
Övriga immateriella tillgångar	1 446	956	837
Uppskjutna skattefordringar	487	456	427
Tillgångar i pensionsplaner	2	0	2
Övriga anläggningstillgångar	39	19	17
Summa anläggningstillgångar	8 355	6 664	6 441
Omsättningstillgångar			
Varulager	1 954	2 099	1 692
Kundfordringar	2 318	2 139	1 904
Skattefordringar	80	122	166
Övriga omsättningstillgångar	361	316	266
Kortfristiga finansiella tillgångar	-	213	-
Kassa och bank	877	614	959
Summa omsättningstillgångar	5 591	5 503	4 986
Summa tillgångar	13 946	12 167	11 427

Mkr	31 mars 2024	31 mars 2023	31 december 2023
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital som kan hänföras till moderbolagets aktieägare:			
Aktiekapital	29	29	29
Övrigt tillskjutet kapital	5	5	5
Övriga reserver	604	541	378
Balanserade vinstmedel	4 451	3 916	4 293
Eget kapital som kan hänföras till moderbolagets aktieägare	5 088	4 491	4 705
Summa eget kapital	5 088	4 491	4 705
Långfristiga skulder			
Långfristig upplåning	2 815	2 461	1 192
Långfristiga leasingskulder	251	218	221
Uppskjutna skatteskulder	273	131	96
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	148	106	100
Övriga avsättningar	317	312	317
Summa långfristiga skulder	3 803	3 229	1 926
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	2 154	2 088	1 761
Skatteskulder	418	503	440
Övriga skulder	1 704	1 644	1 659
Kortfristig upplåning	522	6	716
Kortfristiga leasingskulder	132	80	98
Övriga avsättningar	126	126	122
Summa kortfristiga skulder	5 055	4 448	4 796
Summa eget kapital och skulder	13 946	12 167	11 427

Förändring av koncernens eget kapital

Mkr	jan-mar 2024	jan-mar 2023	Helår 2023
Ingående balans	4 705	4 270	4 270
Periodens totalresultat	395	215	638
Aktieincitamentsprogram	-12	5	25
Aktieswap avseende aktieincitamentsprogram	-	-	-27
Utdelning till moderbolagets aktieägare	-	-	-201
Totala transaktioner med aktieägare	-12	5	-203
Utgående balans	5 088	4 491	4 705

Koncernens kassaflödesanalys

Mkr	jan-mar 2024	jan-mar 2023	Helår 2023
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat	271	301	1 154
Avskrivningar	134	103	427
Övriga ej kassapåverkande poster	-9	8	36
Betalda finansiella poster, netto ¹	-11	-33	-111
Betald skatt	-43	-49	-355
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	342	329	1 150
Förändringar av rörelsekapital			
Förändring av varulager	-27	-109	260
Förändring av kundfordringar	-149	-98	96
Förändring av leverantörsskulder	131	29	-269
Förändring av övrigt rörelsekapital och avsättningar	-138	-128	-62
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital	-183	-307	24
Kassaflöde från den löpande verksamheten	160	22	1 175
Investeringsverksamheten			
Förvärv av verksamheter	-903	-	-
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-23	-17	-163
Investeringar i produktutveckling	-2	-	-9
Investeringar i övriga immateriella tillgångar	-4	-0	-19
Övrigt	-1	0	3
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-932	-18	-188
Kassaflöde från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten	-773	5	987

Mkr	jan-mar 2024	jan-mar 2023	Helår 2023
Finansieringsverksamheten			
Förändring av kortfristiga placeringar, netto	-	-13	200
Förändring av kortfristiga lån, netto ²	-292	129	766
Långfristig nyupplåning	2 500	-	-
Amortering av långfristiga lån	-1 487	-384	-1 543
Återbetalning av leasingkulder	-31	-20	-86
Utdelning	-	-	-201
Aktieswap avseende aktieincitamentsprogram	-	-	-27
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	689	-288	-892
Periodens kassaflöde	-83	-283	94
Kassa och bank vid periodens början	959	898	898
Kursdifferenser i kassa och bank	2	-1	-34
Kassa och bank vid periodens slut	877	614	959

1) Under perioden 1 januari till 31 mars: uppgick erhållen ränta och liknade poster till 25,7 Mkr (10,2), betald ränta och liknade poster till -31,7 Mkr (-39,4) och övriga erhållna eller betalda finansiella poster till -0,8 Mkr (1,5). Betald ränta för leasingkulder uppgick till -3,9 Mkr (-2,5).

2) Ingen kortfristig upplåning med en löptid längre än 3 månader.

Kvartalsdata

Mkr	Q1 2024	Helår 2023	Q4 2023	Q3 2023	Q2 2023	Q1 2023
Storkök och dryck						
Nettoomsättning	1 852	7 616	1 855	1 775	2 109	1 878
EBITA	201	766	163	165	258	180
EBITA-marginal, %	10,9	10,1	8,8	9,3	12,2	9,6
Avskrivning av immateriella tillgångar	-39	-145	-37	-38	-36	-35
Rörelseresultat	162	620	126	127	222	145
Rörelsemarginal, %	8,7	8,1	6,8	7,2	10,5	7,7
Tvätt						
Nettoomsättning	1 203	4 231	1 120	977	1 044	1 090
EBITA	165	702	176	157	171	198
EBITA-marginal, %	13,7	16,6	15,7	16,1	16,4	18,1
Amortering av immateriella tillgångar	-15	-17	-4	-4	-4	-4
Rörelseresultat	150	686	172	153	167	194
Rörelsemarginal, %	12,4	16,2	15,3	15,7	16,0	17,8
Koncerngemensamma kostnader	-40	-152	-37	-33	-44	-38
Totalt koncernen						
Nettoomsättning	3 055	11 848	2 974	2 752	3 153	2 968
EBITA	326	1 317	302	290	385	340
EBITA-marginal,%	10,7	11,1	10,1	10,5	12,2	11,4
Amortering av immateriella tillgångar	-55	-163	-41	-42	-40	-39
Rörelseresultat	271	1 154	261	247	345	301
Rörelsemarginal, %	8,9	9,7	8,8	9,0	10,9	10,1
Finansiella poster, netto	-33	-121	-24	-33	-24	-39
Resultat efter finansiella poster	237	1 033	236	214	321	262
Periodens resultat	171	775	168	159	257	190
Resultat per aktie, kr ¹	0,60	2,70	0,59	0,55	0,89	0,66

1) Före utspädning.

Alternativa nyckeltal

Mkr om ej annat anges	jan-mar 2024	jan-mar 2023	Helår 2023
Nettoomsättning	3 055	2 968	11 848
Organisk tillväxt, %*	-4,3	12,7	2,6
EBITA*	326	340	1 317
EBITA-marginal, %*	10,7	11,4	11,1
EBITA exkl. jämförelsestörande poster*	326	340	1 317
EBITA-marginal exkl. jämförelsestörande poster, %*	10,7	11,4	11,1
Rörelseresultat*	271	301	1 154
Rörelsemarginal, %*	8,9	10,1	9,7
Rörelseresultat exkl. jämförelsestörande poster*	271	301	1 154
Rörelsemarginal exkl. jämförelsestörande poster, %*	8,9	10,1	9,7
Resultat efter finansiella poster	237	262	1 033
Periodens resultat	171	190	775
Investeringar*	-29	-18	-191
Operativt kassaflöde efter investeringar*	183	87	1 453
Resultat per aktie, kr ¹	0,60	0,66	2,70
Nettoskuld*	2 976	2 051	1 390
EBITDA* ²	1 582	1 471	1 581
Nettoskuld i förhållande till EBITDA*	1,9	1,4	0,9
Operativt rörelsekapital i procent av nettoomsättningen*	17,7	17,4	18,1
Avkastning på nettotillgångar, %*	16,2	16,7	17,6
Operativt rörelsekapital vid periodens slut i procent av annualiserad nettoomsättning*	17,0	18,1	15,9
Genomsnittligt antal aktier, miljoner ¹	287,4	287,4	287,4
Antal anställda, per balansdagen	4 329	3 999	3 978

*) Definitioner av alternativa nyckeltal som används i denna rapport finns på sidorna 21-22.

1) Före utspädning.

2) Rullande fyra kvartal.

Valutakurser

SEK Valutakurs	31 mars 2024		31 mars 2023		31 december 2023	
	Genomsnitt	Balansdag	Genomsnitt	Balansdag	Genomsnitt	Balansdag
CNY	1,44	1,47	1,52	1,51	1,50	1,41
CZK	0,4498	0,4554	0,4724	0,4802	0,4778	0,4488
DKK	1,51	1,55	1,51	1,51	1,54	1,49
EUR	11,28	11,53	11,21	11,28	11,46	11,10
GBP	13,13	13,48	12,72	12,83	13,17	12,77
JPY	0,0702	0,0705	0,0784	0,0779	0,0754	0,0710
NOK	0,99	0,99	1,02	0,99	1,01	0,99
CHF	11,90	11,80	11,27	11,32	11,78	11,98
THB	0,2915	0,2924	0,3046	0,3040	0,3044	0,2922
TRY	0,34	0,33	0,55	0,54	0,46	0,34
USD	10,36	10,66	10,43	10,37	10,59	10,04

Balansdagskurser kommer från den Europeiska centralbanken.

Aktier

Antal aktier	A-aktier	B-aktier	Aktier, totalt
Antal aktier per början av året	8 031 461	279 365 989	287 397 450
Konvertering av aktier	-393	393	-
Antal aktier per slutet av perioden	8 031 068	279 366 382	287 397 450

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

Mkr	jan-mar 2024	jan-mar 2023	Helår 2023
Nettoomsättning	748	820	3 218
Kostnad för sålda varor	-533	-583	-2 264
Bruttoresultat	215	237	954
Försäljningskostnader	-110	-106	-434
Administrationskostnader	-69	-63	-219
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	1	-4	-17
Rörelseresultat	37	64	284
Finansiella intäkter och -kostnader	124	4	304
Nedskrivning av aktier och andelar	1	-	-79
Finansnetto	162	68	509
Bokslutsdispositioner	-	-	10
Resultat före skatt	162	68	519
Skatt	-27	-16	-65
Periodens resultat	135	52	454

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

Mkr	31 mars 2024	31 mars 2023	31 december 2023
TILLGÅNGAR			
Anläggningsstillgångar	9 481	9 089	7 774
Omsättningsstillgångar	2 847	2 218	2 989
Summa tillgångar	12 328	11 307	10 763
Eget kapital och skulder			
Bundet eget kapital	36	39	36
Fritt eget kapital	6 885	6 558	6 740
Summa eget kapital	6 921	6 597	6 776
Obeskattade reserver	88	97	88
Avsättningar	119	109	121
Långfristiga skulder	2 815	2 461	1 192
Kortfristiga skulder	2 385	2 043	2 586
Summa eget kapital och skulder	12 328	11 307	10 763

Noter

NOT 1 REDOVISNINGSPRINCIPER

Electrolux Professional tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS) som de antagits av Europeiska Unionen. Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34, Delårsrapportering.

Electrolux Professionals delårsrapporter innehåller finansiella rapporter i sammandrag. För koncernen innebär detta huvudsakligen att notupplysningarna är begränsade jämfört med de finansiella rapporter som presenteras i årsredovisningen. Redovisade delvärden som presenteras i tabeller och texter kanske inte alltid överensstämmer med den presenterade summan av raderna på grund av avrundningsdifferenser. Målet är att varje rad ska överensstämma med sin källa, varför det kan finnas avrundningsdifferenser som påverkar summan av raderna.

Tillämpade redovisningsprinciper gäller alla perioder och överensstämmer med de redovisningsprinciper som tillämpats i koncernens årsredovisning för 2023. Under första kvartalet har koncernen genomfört säkring av nettoinvesteringar. Förändringar i värde på säkringsinstrumentet, på grund av växelkurser, relaterat till den effektiva delen av säkringen redovisas i övrigt totalresultat och ackumuleras i eget kapital. Övriga förändringar i verkligt värde redovisas också i övrigt totalresultat som kostnad för säkringar. Vinster eller förluster relaterade till den ineffektiva delen redovisas omedelbart i resultaträkningen. Vid avyttring av utländska verksamheter återförs vinsten eller förlusten som ackumulerats i eget kapital via resultaträkningen, vilket ökar eller minskar vinsten eller förlusten vid avyttringen. Kostnaden för säkring representerar realiserade förändringar och kommer att vara noll när säkringsinstrumentet förfaller.

Electrolux Professional har tillämpat undantaget från att redovisa och lämna information om uppskjutna skattefordringar och -skulder relaterade till Pillar two inkomstskatter.

De finansiella rapporterna för moderbolaget presenteras generellt i sammandrag med begränsade upplysningar jämfört med årsredovisningen. Delårsrapporterna för Electrolux Professional AB har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagens 9 kapitel.

Den senaste årsredovisningen för Electrolux Professional AB har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen (1995: 1554) och rekommendationen RFR2, Redovisning för juridiska personer från Rådet för finansiell rapportering. Under första kvartalet implementerades säkring av aktier i dotterbolag (verkligt värde säkring). Förändringen i det säkrade instrumentets verkliga värde redovisas i resultaträkningen, medan förändringar i verkligt värde som är relaterade till kostnaden för säkring redovisas i övrigt totalresultat. Förändringen i verkligt värde med avseende på den säkrade risken (förändring i växelkurser) för aktierna redovisas också i resultaträkningen. Kostnaden för säkring representerar realiserade förändringar och kommer att vara noll när säkringsinstrumentet förfaller.

Rapporterbara segment

Koncernens rapporterbara segment utgörs av Storkök och dryck samt Tvätt.

NOT 2 INTÄKTERNAS FÖRDELNING

Försäljning av produkter intäktsredovisas vid den tidpunkt, när kontrollen över produkterna har överförts. Intäkter från tjänster relaterade till installation av produkter, reparation eller underhåll redovisas när kontroll överförs, vilket innebär över den tid tjänsten tillhandahålls. Försäljning av dessa tjänster utgör inte en väsentlig del av koncernens totala nettoomsättning.

Geografiskt område har bedömts som viktiga i fördelningen av de rapporterbara segmentens intäkter. Tabellen nedan presenterar därför nettoomsättningen uppdelade per i vilket geografiskt område slutkunden finns.

Mkr	jan-mar 2024			jan-mar 2023		
	Storkök & Dryck	Tvätt	Total	Storkök & Dryck	Tvätt	Total
Geografisk region						
Europa	1 081	717	1 798	1 096	734	1 830
Asien, Stillhavsområdet, Mellanöstern och Afrika	230	345	574	182	188	370
Amerika	541	141	682	601	167	768
Totalt	1 852	1 203	3 055	1 878	1 090	2 968

NOT 3 VERKLIGT VÄRDE OCH BOKFÖRT VÄRDE PÅ FINANSIELLA TILLGÅNGAR OCH SKULDER

Electrolux Professional strävar efter att ingå ramavtal om nettning (ISDA) med sina motparter för transaktioner i derivatinstrument och har upprättat ISDA-avtal med de flesta motparter, det vill säga att om en motpart går i konkurs nettas derivat fordringar och skulder. För derivatinstrument redovisas fordringar och skulder brutto i balansräkningen.

Verkligt värdeestimat

Marknadsvärdering av finansiella instrument har utförts med ledning av kvoterade marknadspriser. Nivå 1 instrument som är marknadsnoterade, till exempel på de största obligations- och ränteterminsmarknaderna, är marknadsvärderade med aktuella avista-kurser. Konvertering av marknadsvärdet till SEK har skett till avistakurs.

För nivå 2 instrument där ett tillförlitligt pris inte finns tillgängligt på marknaden har kassaflöden diskonterats med hjälp av deposit/swapkurvan för kassaflödesvalutan. Om det inte finns någon riktig kassaflödesplan, till exempel med forwardrateavtal, har underliggande plan använts för värderingen. I den mån optionsinstrument förekommer har värderingen gjorts enligt Black & Scholes formel.

Bokfört värde minskat med nedskrivningar utgör ett approximativt verkligt värde för kundfordringar och leverantörsskulder. Verkligt värde för skulder är beräknat genom att framtida kassaflöden har diskonterats med aktuella marknadsräntor. Koncernens finansiella tillgångar och skulder är värderade till verkligt värde i enlighet med följande hierarki:

Nivå 1: Noterade priser på en aktiv marknad för identiska tillgångar eller skulder

Nivå 2: Andra observerbara data för tillgångar eller skulder än noterade priser inkluderade i Nivå 1, antingen direkt eller indirekt

Nivå 3: Data för tillgången eller skulden som i sin helhet baseras på ej observerbara marknadsdata.

Mkr	Hierarki nivå	31 mars 2024		31 mars 2023		31 december 2023	
		Verkligt värde	Bokfört värde	Verkligt värde	Bokfört värde	Verkligt värde	Bokfört värde
Per kategori							
Finansiella tillgångar till verkligt värde via resultatet	3	14	14	0	0	0	0
Finansiella tillgångar till verkligt värde via resultatet	1	-	-	213	213	-	-
Finansiella tillgångar till upplupet anskaffningsvärde		3 196	3 196	2 753	2 753	2 863	2 863
Derivat, finansiella tillgångar till verkligt värde via resultatet	2	60	60	42	42	29	29
Finansiella tillgångar totalt		3 269	3 269	3 008	3 008	2 892	2 892
Finansiella skulder till upplupet anskaffningsvärde		5 277	5 490	4 581	4 556	3 696	3 670
Derivat, finansiella skulder till verkligt värde via resultatet	2	20	20	35	35	40	40
Finansiella skulder totalt		5 297	5 510	4 616	4 591	3 736	3 710

NOT 4 EVENTUALFÖRPLIKTELSE

SEKm	31 mars 2024	31 mars 2023	31 december 2023
Koncernen			
Borgensåtaganden och andra förpliktelser	11	11	10

NOT 5 FÖRVÄVADE VERKSAMHETER

Förvärv under 2024

TOSEI Corporation

Den 10 januari 2024 förvärvade Electrolux Professional 100 % av aktierna i TOSEI Corporation i en kontantaffär. Rörelsevärde uppgår till 23 006 miljoner japanska yen motsvarande 1 620 Mkr.

TOSEI, som grundades 1950, hade en försäljning på cirka 940 Mkr under 2023. Efter synergier förväntas EBITA-marginalen vara väl i linje med Electrolux Professionals EBITA-mål på 15%.

Företaget har cirka 340 anställda och är baserat i Tokyo. TOSEI driver en tillverkningsanläggning i Izunokuni, Shizuoka och har sex regionala försäljningskontor i Japan. Bolaget erbjuder tvättmaskiner, torktumlare, kombinerade tvättmaskiner och torktumlare, vakuumpackmaskiner av bänkmödel och stationära vakuumpackmaskiner under huvudvarumärkena TOSEI och TOSPACK.

Förvärvet av TOSEI kommer att göra Electrolux Professional till en större aktör i Japan, vilket är den näst största marknaden inom tvätt och den tredje största marknaden för livsmedelsservice globalt. Dessutom kommer Electrolux Professional att kunna expandera affären för vakuumpackmaskiner som används globalt i det snabbväxande segmentet sous-vidematlagning.

Goodwill representerar i huvudsak värdet av Electrolux Professionals ökade närvaro i Japan. Goodwill kommer inte att vara avdragsgill för inkomstskatt.

TOSEIs nettoomsättning och rörelseresultat från den 1 januari 2024 till slutförandet av affären är oväsentliga och är inkluderade fullt ut i Electrolux Professionals finansiella rapporter under första kvartalet 2024.

Cirka 70 % av verksamheten kommer att ingå i segmentet Tvätt och 30 % i Storkök och dryck.

Transaktionskostnader

Transaktionskostnader under 2023 relaterade till förvärvet uppgick till 7 Mkr och kostnadsfördes löpande i rörelseresultatet under förvärvprocessen inom koncerngemensamma kostnader.

Transaktionskostnader under 2024 uppgår till 4 Mkr och har kostnadsförts inom Storkök och dryck med 1,3 Mkr och inom Tvätt med 2,7 Mkr.

Förvärv

	2024
TOSEI Corporation	
Köpeskilling	
Rörelsevärde	1 620
Minus finansiell skuld	-628
Betalt för förvärvet	992
Redovisade värden av förvärvade tillgångar och övertagna skulder	
Materiella anläggningstillgångar, ägda	88
Materiella anläggningstillgångar, nyttjanderätt	69
Immateriella tillgångar	610
Varulager	177
Kundfordringar ¹	201
Övriga anläggningstillgångar	108
Leverantörsskulder	-208
Övriga rörelseskulder	-337
Förvärvade nettotillgångar, totalt	708

	2024
Kassa och bank	89
Leasingskulder	-69
Upplåning	-624
Förvärvad nettosklud	-603
Goodwill	887
Totalt	992
¹⁾ Kundfordringar	
Kundfordringar, brutto	201
Avsättning för osäkra kundfordringar	0
Totalt	201
Betalningar för förvärv	
	2024
Betalning för årets förvärv	992
Förvärvade kassa och bank tillgodohavanden	-89
Totalt betalat	903

Förvärvsbalansen är preliminär och kan komma att ändras.

Årlig utveckling per segment

Mkr	2023	2022	2021	2020	2019
Storkök och dryck					
Nettoomsättning	7 616	7 290	4 704	4 198	5 895
EBITA*	766	679	299	87	568
EBITA, %*	10,1	9,3	6,4	2,1	9,6
Rörelseresultat*	620	542	244	35	522
Rörelsemarginal, %*	8,1	7,4	5,2	0,8	8,9
Tvätt					
Nettoomsättning	4 231	3 747	3 159	3 065	3 386
EBITA	702	608	492	467	507
EBITA, %	16,6	16,2	15,6	15,2	15,0
Rörelseresultat	686	590	475	452	488
Rörelsemarginal, %	16,2	15,7	15,0	14,7	14,4
Koncerngemensamma kostnader					
Rörelseresultat	-152	-177	-128	-100	-18
Totalt koncernen					
Nettoomsättning	11 848	11 037	7 862	7 263	9 281
EBITA	1 317	1 111	663	456	1 058
EBITA, %	11,1	10,1	8,4	6,3	11,4
Rörelseresultat	1 154	955	592	387	992
Rörelsemarginal, %	9,7	8,7	7,5	5,3	10,7

*) Alternativa nyckeltal

Jämförelsestörande poster

Mkr	2023	2022 ¹	2021	2020 ²	2019 ²
Storkök och dryck	-	-16	-	-55	-67
Tvätt	-	-19	-	-22	35
Totalt koncernen	-	-35	-	-77	-32

1) Kostnader relaterade till avveckling av verksamheten i Ryssland, inklusive posten Övriga rörelseintäkter/-kostnader.
2) Jämförelsestörande poster under 2020 och 2019 avser kostnader för effektivitetshöjande åtgärder.

Femårsöversikt

Mkr om ej annat anges	2023	2022	2021	2020	2019
Nettoomsättning	11 848	11 037	7 862	7 263	9 281
Organisk tillväxt, %*	2,6	16,9	10,6	-21,0	-0,3
EBITA	1 317	1 111	663	456	1 058
EBITA, %	11,1	10,1	8,4	6,3	11,4
Rörelseresultat	1 154	955	592	387	992
Rörelsemarginal, %	9,7	8,7	7,5	5,3	10,7
Resultat efter finansiella poster	1 033	895	587	363	978
Periodens resultat	775	686	487	278	663
Jämförelsestörande poster*	-	-35	-	-77	-32
Investeringar*	-191	-139	-159	-273	-257
Operativt kassaflöde efter investeringar*	1 453	636	1 116	570	1 138
Resultat per aktie, kr ¹	2,70	2,39	1,69	0,97	2,31
Utdelning per aktie, kr ^{1 2}	0,80	0,70	0,50	-	-
Nettoskuld*	1 390	2 050	1 705	549	1 025
EBITDA* ³	1 581	1 369	886	684	1 280
Nettoskuld i förhållande till EBITDA*	0,9	1,5	1,9	0,8	0,8
Operativt rörelsekapital i procent av nettoomsättningen* ³	18,1	16,7	14,9	19,9	19,9
Genomsnittligt antal aktier, miljoner ¹	287,4	287,4	287,4	287,4	287,4
Antal anställda, per balansdagen	3 978	4 022	3 973	3 515	3 624

*) Alternativa nyckeltal.

1) Före utspädning.

2) 2023; styrelsens förslag.

3) Rullande fyra kvartal.

Definitioner

Electrolux Professional koncernen presenterar vissa mått som inte definieras i enlighet med IFRS (alternativa nyckeltal). Dessa mått används av ledningen för att bedöma den finansiella och operationella utvecklingen för koncernen. Ledningen anser att dessa alternativa nyckeltal ger användbar information om koncernens finansiella och operationella utveckling. Dessa mått är dock inte nödvändigtvis jämförbara med liknande mått som presenteras av andra företag. De alternativa nyckeltalen har således begränsningar som ett analytiskt verktyg och ska inte betraktas enskilt eller som ett substitut för de

finansiella mått som presenteras i enlighet med IFRS. De alternativa nyckeltalen har hämtats från koncernens interna redovisning och har inte reviderats. Från och med första kvartalet 2024 har två nya alternativa nyckeltal introducerats 'Avkastning på nettotillgångar, %' och 'Operativt rörelsekapital vid periodens slut i procent av annualiserad nettoomsättning'. Avstämningarna av alternativa nyckeltal finns på Electrolux Professionals hemsida www.electroluxprofessional.com/corporate/interim-reports/

Mått	Definition	Förklaring
Organisk tillväxt (%)	Förändring i omsättningstillväxt exklusive valutakurseffekter och effekter från förvärv.	Koncernens rapporteringsvaluta är SEK, samtidigt som nettoomsättningen i första hand är i andra valutor. Organisk tillväxt är beroende av fluktuationer i SEK gentemot andra valutor. Därutöver kan förvärvade verksamheter påverka den redovisade nettoomsättningen. Organisk tillväxt justerad för effekter från förvärv och valutakurseffekter visar den underliggande omsättningsutvecklingen utan dessa parametrar.
Förvärv (%)	Förändringar i nettoomsättningen under innevarande period hänförlig till förvärvad verksamhet i förhållande till föregående periods omsättning under en 12-månadsperiod som räknas från förvärvsdagen.	Se "Organisk tillväxt" ovan.
Avyttringar (%)	Förändringar i nettoomsättningen under innevarande period hänförlig till avyttrad verksamhet i förhållande till föregående periods omsättning under en 12-månadsperiod som räknas från avyttringsdagen.	Se "Organisk tillväxt" ovan.
Rörelseresultat (EBIT)	Resultat före ränta och skatt.	Används som en indikation på Koncernens förmåga att generera vinst, oavsett finansieringsmetod (avgör sedan den optimala användningen av skuld kontra eget kapital).
Rörelsemarginal (EBIT-marginal)	Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.	Rörelsemarginalen visar rörelseresultatet i förhållande till nettoomsättningen. Rörelsemarginal är ett viktigt internt mått eftersom Koncernen anser att det ger läsarna av finansiella rapporter en bättre förståelse för Koncernens finansiella resultat både på kort och lång sikt.
Jämförelsestörande poster	Väsentliga resultatposter som realisationsvinster och -förluster vid avyttringar av produktgrupper eller större enheter, nedläggning eller betydande nedskärningar av större enheter eller verksamheter, betydande nedskrivningar samt övriga betydande kostnader eller intäkter.	Summerar händelser och transaktioner vars resultateffekter är viktiga att uppmärksamma när periodens finansiella resultat jämförs med tidigare perioder.
Rörelsemarginal exklusive jämförelsestörande poster	Rörelseresultat exklusive jämförelsestörande poster i förhållande till nettoomsättning.	Rörelsemarginalen exklusive jämförelse-störande poster visar rörelseresultatet i förhållande till netto-omsättningen, justerat för jämförelsestörande poster. Detta är ett viktigt internt mått eftersom Koncernen anser att det ger läsarna av finansiella rapporter en bättre förståelse för Koncernens finansiella resultat både på kort och lång sikt.
Investeringar	Investeringar i materiella anläggningstillgångar, produktutveckling och andra immateriella anläggningstillgångar.	Används för att säkerställa att användningen av likvida medel är i linje med Koncernens övergripande strategi för användningen av likvida medel.

Mått	Definition	Förklaring
EBITA	Rörelseresultat minus av- och nedskrivningar hänförliga till immateriella anläggningstillgångar (exklusive nyttjanderättstillgångar).	EBITA ger en indikation på rörelseresultatet minus av- och nedskrivningar hänförliga till immateriella anläggningstillgångar (exklusive nyttjanderättstillgångar) och används huvudsakligen för att följa upp rörelseresultatet utan påverkan från av- och nedskrivning av övervärden hänförliga till förvärv.
EBITA-marginal	EBITA i förhållande till nettoomsättning.	Används för att utvärdera verksamhetsresultatet i förhållande till nettoomsättning för att mäta Bolagets effektivitet.
EBITA exklusive jämförelsestörande poster	Rörelseresultat minus av- och nedskrivningar hänförliga till immateriella anläggningstillgångar (exklusive nyttjanderättstillgångar) samt minus jämförelsestörande poster.	Jämförelsestörande poster varierar mellan år och perioder och för kunna analysera underliggande trender exkluderas jämförelsestörande poster från EBITA.
EBITA marginal exklusive jämförelsestörande poster	EBITA exklusive jämförelsestörande poster i förhållande till nettoomsättning.	Jämförelsestörande poster varierar från år till år och mellan olika perioder och för att kunna analysera trender exkluderas jämförelsestörande poster från EBITA-marginalen.
EBITDA	EBITA minus avskrivningar på materiella anläggningstillgångar (inklusive nyttjanderättstillgångar).	EBITDA är en indikator på verksamhetens kassagenereringskapacitet i förhållande till omsättning.
Operativt kassaflöde efter investeringar	Kassaflödet från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten justerat för betalda finansiella poster netto, betald skatt och förvärv/avyttring av verksamheter.	Används för att monetarisera likvida medel från kärnverksamheten.
Nettoskuld	Kortfristig upplåning (kortfristiga lån och kundfordringar med regressrätt), upplupna räntekostnader och förutbetalda ränteutgifter samt långfristig upplåning, leasingskulder, nettoavsättningar för förmåner efter avslutad anställning minus likvida medel (likvida medel, förutbetalda räntekostnader och upplupna ränteutgifter).	Nettoskuden beskriver Koncernens totala skuldfinansiering och övervakas av ledningen.
Nettoskuld/EBITDA	Nettoskuld i förhållande till EBITDA (Nettoskuld baserad på utgående balans och EBITDA beräknas rullande baserat på de senaste fyra kvartalen).	Ett mått på finansiell risk som visar nettoskuld i förhållande till kassagenerering.
Operativt rörelsekapital i procent av nettoomsättningen	Summan av valutajusterade genomsnittliga varulager, ej närstående relaterade kundfordringar och leverantörsskulder för de senaste tolv månaderna (Operativt rörelsekapital) i förhållande till valutajusterad genomsnittlig nettoomsättning för de senaste tolv månaderna. Samtliga månader under perioden valutajusteras med tillämpning av den genomsnittliga valutakursen vid utgången av perioden.	Används för att utvärdera hur effektivt Koncernen genererar likvida medel i förhållande till nettoomsättningen.
Nettotillgångar	Totala tillgångar minskade med likvida medel och pensionstillgångar minus icke räntebärande skulder. (Icke räntebärande skulder = totala skulder minus eget kapital, total upplåning, pensionskulder och leasingskulder)	Nettotillgångar beskriver de operativa tillgångarna minus rörelseskulder som används för att driva verksamheten.
Avkastning på nettotillgångar, %	Tolv månaders rullande rörelseresultat uttryckt i procent av tolv månaders genomsnitt av operativa nettotillgångar.	Används för att utvärdera hur effektivt Koncernen genererar rörelseresultat från ianspråktaga operativa nettotillgångar.
Operativt rörelsekapital vid periodens slut i procent av annualiserad nettoomsättning	Summan av valutajusterade kundfordringar, leverantörsskulder och varulager (Operativt rörelsekapital) vid periodens slut i förhållande till de tre senaste månadernas annualiserade valutajusterade genomsnittliga nettoomsättning. Samtliga månader under perioden valutajusteras med tillämpning av den genomsnittliga valutakursen vid utgången av perioden.	Ögonblicksbild av hur operativt rörelsekapital vid slutet av perioden utvecklas jämfört med genomsnittlig historisk trend.

Mission

Att göra det dagliga arbetet för våra kunder enklare, mer lönsamt – och verkligt hållbart

Finansiella mål

Omsättningstillväxt

Årlig organisk tillväxt om mer än

4%

över tid, kompletterad med värdeskapande förvärv.

Lönsamhet
EBITA-marginal

15%

Kapitaleffektivitet
Operativt rörelsekapital lägre än

15%

av nettoomsättningen.

Kapitalstruktur
Nettoskuld/EBITDA under

2,5 ggr

Högre nivåer kan tillfälligt accepteras vid händelse av förvärv, under förutsättning att det finns entydig plan för minskad nettoskuldsättning.

Utdelningspolicy

Electrolux Professionals mål är att utdelningen ska motsvara cirka 30% av årets resultat Tidpunkt, beloppets storlek samt antal framtida utdelningar påverkas av aktuell finansiell ställning, vinster, kapitalkrav och krav på återbetalning av lån.

Våra strategiska mål

Vår strategi för tillväxt bygger på fyra grundstenar med operationell excellens i leveranskedjan som bas. På följande sidor beskriver vi de viktigaste aktiviteterna inom varje grundsten.

1 **VÄXA**
genom innovation.

2 **EXPANDERA**
inom produkter, segment och marknader med hög marginal.

3 **ÖKA**
Försäljning av Customer Care och service som erbjudande.

4 **INVESTERA**
i digitalisering för att skapa ytterligare kundvärde.

Skäl att investera i Electrolux Professional?

Följande styrkor och konkurrensfördelar bidrar till vår utveckling och vårt resultat, och ger oss en stark grund att stå på när vi genomför vår strategi.

Stark ställning på strukturellt växande underliggande slutmarknader.

Geografiskt balanserad verksamhet med en stor andel återkommande försäljning. Relativt motståndskraftig mot konjunktunedgångar.

Hittills levererat stabil EBITA, kassaflöde och kassagenerering. Stark balansräkning.

Handlingsplan för expansion inom högmarginalprodukter, nya segment och geografier, med stöd av potentiella förvärv.

Innovationsfokuserad med attraktiv pipeline av produktanseringar.

Beslutna att vara ledare inom hållbarhet i vår bransch.

Aktieägarinformation

VD och koncernchef Alberto Zanatas kommentarer till första kvartalets resultat 2024

Dagens pressmeddelande finns tillgängligt på Electrolux Professional Groups webbsida www.electroluxprofessionalgroup.com

Telefonkonferens 09.00 CET

En telefonkonferens kommer att hållas klockan 09.00 idag, den 24 april. Alberto Zanata, VD och koncernchef och Fabio Zarpellon, Ekonomi- och finansdirektör kommer att kommentera rapporten.

Detaljer för deltagande i telefonkonferensen är som följer:

Deltagare i Sverige: +46 8 505 100 31

Deltagare i UK/Europa: +44 207 107 0613

Deltagare i USA: +1 631 570 5613

Presentation för nedladdning:

www.electroluxprofessionalgroup.com

Länk till webcast:

electrolux-professional-group.creo.se/08bedf24-9add-4ea2-a5b3-f56eb4160baf

För ytterligare information, kontakta:

Jacob Broberg, Chief Communication & Investor Relations Officer, +46 70 190 00 33

Finansiell kalender 2024

	Date
Årsstämma 2024	25 april 2024
Förslag avstämning för utdelning	29 april 2024
Förslag utbetalning av utdelning	3 maj 2024
Delårsrapport, april - juni 2024	19 juli 2024
Delårsrapport, juli - september 2024	25 oktober 2024
Delårsrapport, oktober - december 2024	31 januari 2025

Denna information är sådan information som Electrolux Professional AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovan kontaktpersons försorg, för offentliggörande, den 24 april 2024, klockan 07.30.

Om Electrolux Professional Group

Electrolux Professional Group är en av de ledande globala leverantörerna av storkök, dryck och tvätt för professionella användare. Våra innovativa produkter och världsomspännande servicenätverk gör det dagliga arbetet för våra kunder enklare, mer lönsamt och verkligt hållbart varje dag. Våra lösningar och produkter tillverkas i 13 fabriker i åtta länder och säljs i mer än 110 länder. Vi har ca 4 300 medarbetare. Under 2023 omsatte Electrolux Professional Group globalt 12 miljarder kronor. Electrolux Professionals B-aktie är noterad på Nasdaq Stockholm.

Mer information finns på

<https://www.electroluxprofessionalgroup.com>

Denna rapport innehåller "framtidssriktade" uttalanden som reflekterar bolagets nuvarande förväntningar. Även om bolaget anser att förväntningarna som reflekteras i sådana framtidssriktade uttalanden är rimliga, kan det inte garanteras att förväntningarna kommer att visa sig vara korrekta eftersom de är föremål för risker och osäkerheter som skulle kunna innebära att faktiska resultat avviker väsentligt beroende på ett antal olika faktorer. Sådana faktorer inkluderar, men begränsas inte till, förändringar i konsumenternas efterfrågan, förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, valutakursförändringar, utveckling avseende produktansvarstvister, förändringar i den regulatoriska miljön och andra myndighetsåtgärder.

Framtidssriktade uttalanden avser endast förväntningar per det datum de gjordes och utöver vad som krävs enligt tillämplig lag ötar sig bolaget inget ansvar för att uppdatera något av dem i händelse av ny information eller framtida händelser.



**Electrolux
Professional
Group**

Electrolux Professional AB (publ), 556003-0354
Post- och besöksadress: Franzéngatan 6,
112 51 Stockholm
Telefon: +46 8 410 564 50

Webbplats: www.electroluxprofessionalgroup.com