



**Electrolux  
Professional  
Group**

## Andra kvartalet, april-juni 2023

- > Nettoomsättningen uppgick till 3 153 Mkr (2 731). Omsättningen ökade med 15,5%. Organiskt ökade försäljningen med 8,3%. Valutaeffekter uppgick till 7,5%, medan den under 2022 avyttrade ryska verksamheten hade en negativ effekt om 0,3%.
- > EBITA uppgick till 385 Mkr (233), motsvarande en marginal om 12,2% (8,5) EBITA under det andra kvartalet föregående år, exklusive jämförelsestörande poster om -35 Mkr, uppgick till 268 Mkr, motsvarande en marginal om 9,8%.
- > Rörelseresultatet uppgick till 345 Mkr (196), motsvarande en marginal om 10,9% (7,2).
- > Periodens resultat uppgick till 257 Mkr (132), och resultat per aktie till 0,89 kr (0,46).
- > Operativt kassaflöde efter investeringar uppgick till 462 Mkr (88).

## Nyckeltal

Mkr	Andra kvartalet			Första halvåret		
	apr-jun 2023	apr-jun 2022	Förändring, %	jan-jun 2023	jan-jun 2022	Förändring, %
Nettoomsättning	3 153	2 731	15,5	6 122	5 215	17,4
EBITA*	385	233	65,1	725	469	54,5
EBITA marginal, %*	12,2	8,5		11,8	9,0	
Rörelseresultat*	345	196	76,0	646	395	63,6
Rörelsemarginal, %*	10,9	7,2		10,5	7,6	
Resultat efter finansiella poster	321	188	70,8	583	391	49,0
Periodens resultat	257	132	94,7	447	287	55,8
Resultat per aktie, kr <sup>1)</sup>	0,89	0,46		1,56	1,00	
Operativt kassaflöde efter investeringar*	462	88		549	46	
Operativt rörelsekapital i procent av nettoomsättningen*	n/a	n/a		17,9	14,6	

\*) Definitioner av alternativa nyckeltal som används i denna rapport finns på sidorna 24–25.

1) Före utspädning.

VD ord

# Ännu ett positivt steg mot våra finansiella mål

Under andra kvartalet växte vi lönsamt och tog ännu ett positivt steg mot våra finansiella mål. Försäljningen ökade organiskt med 8,3% jämfört med föregående år och EBITA förbättrades markant till 385 Mkr (233), vilket motsvarar en marginal på 12,2% (8,5). Den högre EBITA drevs av pris samt volymtillväxt inom Tvätt.

Försäljning inom Storkök och dryck ökade organiskt med 0,5% jämfört med förra året med en EBITA-marginal på 12,2% (10,0). Försäljningen ökade i Europa men minskade i Amerika och i Asien-Stillahavsområdet. Affärsaktiviteten i Kina har inte tagit fart som förväntat efter återöppningen efter pandemin. Försäljningen minskade i USA, främst drivet av en betydande minskning av distributionsförsäljningen av kylskåp på grund av lagerneddragningar hos kunder. Orderingen inom Storkök och dryck-segmentet var överlag på en bra nivå trots en något svagare amerikansk efterfrågan.

Tvätt uppnådde en organisk försäljningstillväxt på 28,5%, särskilt starkt i Europa och USA. EBITA-marginalen förbättrades till 16,4% (10,4) på grund av volym och pris, medan

motsvarande kvartal föregående år var påverkat av komponentbrist. Orderingen för Tvätt var god.

Det operativa kassaflödet efter investeringar förbättrades väsentligt och uppgick till 462 Mkr (88). Lagernivåerna som tidigare utökades för att hantera bristen på komponenter samt garantera produkttillgänglighet fortsätter dock att vara höga, och ytterligare aktiviteter för att optimera lagernivåerna har därför påbörjats, då leveranskedjan nu har stabiliserats.

Vi ska vara ledande i att omvandla vår bransch mot en mer hållbar framtid. Jag är därför glad att kunna rapportera att vi under det första halvåret av 2023 har minskat våra koldioxidutsläpp med 18% jämfört med 2022. Ett annat viktigt steg inom hållbarhetsom-

rådet är lanseringen av vår energieffektiva tork "HeroDry" som snabbt kan torka återanvändningsbara förpackningar. Tillsammans med våra lösningar för disk kommer torken att bidra till en minskning av vissa engångsplaster och därmed hjälpa restaurang- och hotellnäringen att snabbare genomföra sina cirkulära ambitioner.

Total marknadsefterfrågan har stått sig väl under kvartalet och vår orderstock är fortsatt på en bra nivå. Även om USA var något svagt är vi fortsatt försiktigt optimistiska inför nästa kvartal.

**Alberto Zanata,**  
VD och koncernchef



“ Under andra kvartalet växte vi lönsamt och tog ännu ett positivt steg mot våra finansiella mål. ”

Alberto Zanata, VD och koncernchef

# Finansiell översikt

## Utveckling under andra kvartalet

### Nettoomsättning

Nettoomsättningen för det andra kvartalet uppgick till 3 153 Mkr (2 731), en ökning med 15,5% jämfört med samma period föregående år. Organiskt ökade försäljningen med 8,3%. Valutaeffekter bidrog positivt med 7,5%. Avyttringen av den ryska verksamheten under 2022 hade en negativ effekt om 0,3%.

Försäljningsökningen drevs av prisökningar och en fortsatt god efterfrågan. Försäljningen inom Storkök och dryck ökade organiskt med 0,5%, och Tvätt ökade organiskt med 28,5%. Organiskt ökade försäljningen i Europa med cirka 12%, med cirka 4% i Amerika medan försäljningen i Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika var oförändrad.

Förändring i nettoomsättning, %	apr-jun 2023	apr-jun 2022
Organisk tillväxt*	8,3	15,1
Förvärv*	-	17,9
Avyttringar*	-0,3	-
Valutaeffekter	7,5	6,5
<b>Totalt</b>	<b>15,5</b>	<b>39,5</b>

\*) Definitioner av alternativa nyckeltal som används i denna rapport finns på sidorna 24-25.

### Omsättning per segment, april-juni 2023

Storkök och Dryck

67%

Tvätt

33%

### Omsättning per region, april-juni 2023

Europa

63%

Amerika

26%

Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika

11%

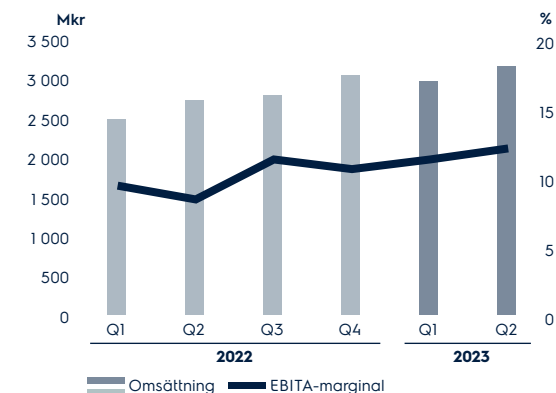
### Rörelseresultat och EBITA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på immateriella tillgångar (EBITA) uppgick till 385 Mkr (233), vilket motsvarar en marginal om 12,2% (8,5). Rörelseresultatet uppgick till 345 Mkr (196), motsvarande en marginal om 10,9% (7,2). Den högre marginalen beror främst på prisökningar men även volym inom Tvätt. EBITA under det andra kvartalet föregående år, exklusive jämförelsestörande poster om -35 Mkr, relaterade till försäljningen av den ryska verksamheten uppgick till 268 Mkr, motsvarande en marginal om 9,8%.

### Finansnetto

Finansnettot uppgick till -24 Mkr (-8). Ökningen beror huvudsakligen på högre räntor, vilket påverkar kostnaden för skulder.

### Omsättning och EBITA-marginal



### Periodens resultat

Finansnettot uppgick till 257 Mkr (132), motsvarande ett resultat per aktie om 0,89 kr (0,46). Periodens skatt uppgick till -64 Mkr (-56). Den effektiva skattesatsen för andra kvartalet var 20,0% (29,8).

### Koncerngemensamma kostnader

Koncerngemensamma kostnader uppgick till -44 Mkr (-44).

## Utveckling under året, januari–juni 2023

### Nettoomsättning

Nettoomsättningen för det första halvåret uppgick till 6 122 Mkr (5 215), en ökning med 17,4% jämfört med samma period föregående år. Organiskt ökade försäljningen med 10,4%. Valutaeffekter bidrog positivt med 7,4%. Avyttringen av den ryska verksamheten under 2022 hade en negativ effekt om 0,4%.

Försäljningen inom Storkök och dryck ökade organiskt med 4,4%, och Tvätt ökade organiskt med 23,8%. Organiskt ökade försäljningen i Europa med cirka 15%, i Amerika med cirka 1% och med 9% i Asien-Stillahavs-området, Mellanöstern och Afrika.

Förändring i nettoomsättning, %	jan–jun 2023	jan–jun 2022
Organisk tillväxt*	10,4	19,8
Förvärv*	–	19,0
Avyttringar*	–0,4	–
Valutaeffekter	7,4	5,2
<b>Totalt</b>	<b>17,4</b>	<b>44,1</b>

\*) Definitioner av alternativa nyckeltal som används i denna rapport finns på sidorna 24–25.

### Rörelseresultat och EBITA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på immateriella tillgångar (EBITA) uppgick till 725 Mkr (469), vilket motsvarar en marginal om 11,8% (9,0). Rörelseresultatet uppgick till 646 Mkr (395), motsvarande en marginal om 10,5% (7,6). Den högre marginalen beror främst på prisökningar men även volym inom Tvätt. EBITA under det andra kvartalet föregående år, exklusive jämförelsestörande poster om –35 Mkr relaterade till försäljningen av den ryska verksamheten, uppgick till 504 Mkr, motsvarande en marginal om 9,7%.

### Finansnetto

Finansnettot uppgick till –63 Mkr (–3). Det försämrade finansnettot beror huvudsakligen på högre räntor, vilket påverkar kostnaden för skulder. Finansnettot föregående år påverkades positivt av värderingar av räntesäkringskontrakt samt valutakursförändringar på placeringar.

### Periodens resultat

Periodens resultat uppgick till 447 Mkr (287), motsvarande ett resultat per aktie om 1,56 kr (1,00).

Periodens skatt uppgick till –136 Mkr (–104). Den effektiva skattesatsen för perioden var 23,3% (26,6).

### Koncerngemensamma kostnader

Koncerngemensamma kostnader uppgick till –82 Mkr (–91).

### Omsättning per segment, januari–juni 2023

Storkök och Dryck



### Omsättning per region, januari–juni 2023

Europa





## Segment Storkök och dryck

Nettoomsättningen inom Storkök och dryck under det andra kvartalet uppgick till 2 109 Mkr (1 949), en ökning med 8,2% jämfört med samma period föregående år. Organiskt ökade försäljningen med 0,5% och valutaeffekter hade en positiv effekt om 7,8%. Avyttringen av den ryska verksamheten under 2022 hade en negativ effekt om 0,1%.

Försäljningen ökade organiskt med cirka 5% i Europa, men minskade med 6% i Amerika och 6% Asien-Stillahavsområdet,

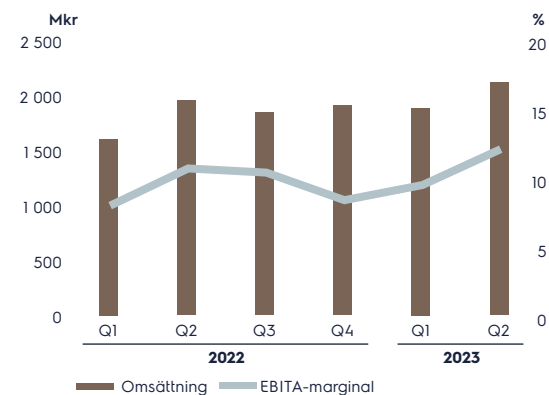
Mellanöstern och Afrika. Föregående års försäljning inkluderade ett större projekt i Asien.

Rörelseresultatet exklusive avskrivningar på immateriella tillgångar (EBITA) uppgick till 258 Mkr (195), vilket motsvarar en marginal om 12,2% (10,0). Föregående år inkluderade EBITA jämförelsestörande poster om -16 Mkr.

Rörelseresultatet uppgick till 222 Mkr (162), motsvarande en marginal om 10,5% (8,3).

Mkr	Andra kvartalet			Första halvåret			Helår
	apr-jun 2023	apr-jun 2022	Förändring, %	jan-jun 2023	jan-jun 2022	Förändring, %	jan-dec 2022
Nettoomsättning	2 109	1 949	8,2	3 987	3 546	12,4	7 290
Organisk tillväxt, %	0,5	22,9		4,4	27,6		17,4
Förvärv, %	-	28,6		-	32,2		28,3
Avyttringar, %	-0,1	-		-0,1	-		-0,9
Förändringar av valutakurser, %	7,8	9,5		8,3	7,8		10,3
EBITA	258	195	32,4	438	324	35,3	679
EBITA marginal, %	12,2	10,0		11,0	9,1		9,3
Rörelseresultat	222	162	37,2	367	258	42,2	542
Rörelsemarginal, %	10,5	8,3		9,2	7,3		7,4

### Omsättning och EBITA-marginal





## Segment Tvätt

Nettoomsättningen inom Tvätt uppgick till 1 044 Mkr (782) under det andra kvartalet, en ökning med 33,6% jämfört med samma period föregående år. Organiskt ökade försäljningen med 28,5% och valutaeffekter hade en positiv effekt om 6,0%. Avyttringen av den ryska verksamheten under 2022 hade en negativ effekt om 0,9%.

Tillväxten drevs av en mycket stark utveckling i alla regioner, särskilt i Europa och USA.

Försäljningen i Amerika ökade organiskt med cirka 65%,

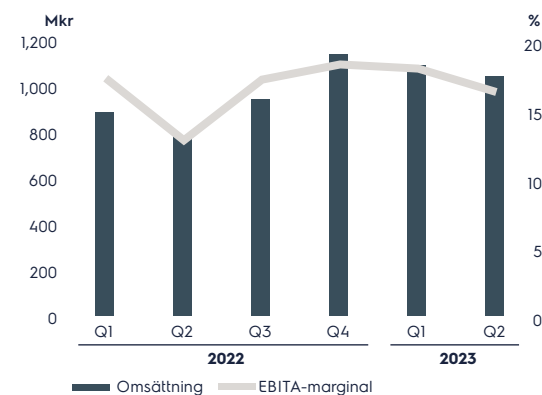
i Europa med 28% och med 5% i Asien-Stillhavets-området, Mellanöstern och Afrika.

Rörelseresultatet exklusive avskrivningar på immateriella tillgångar (EBITA) uppgick till 171 Mkr (82), motsvarande en marginal om 16,4% (10,4). Föregående år inkluderade EBITA jämförelsestörande poster om -16 Mkr och var också påverkat av komponentbrist.

Rörelseresultatet uppgick till 167 Mkr (78), motsvarande en marginal om 16,0% (9,9).

Mkr	Andra kvartalet			Första halvåret			Helår
	apr-jun 2023	apr-jun 2022	Förändring, %	jan-jun 2023	jan-jun 2022	Förändring, %	jan-dec 2022
Nettoomsättning	1 044	782	33,6	2 135	1 669	27,9	3 747
Organisk tillväxt, %	28,5	2,2		23,8	8,6		16,2
Avyttringar, %	-0,9	-		-0,9	-		-0,7
Förändringar av valutakurser, %	6,0	2,4		4,9	2,4		3,2
EBITA	171	82	109,9	369	236	56,5	608
EBITA marginal, %	16,4	10,4		17,3	14,1		16,2
Rörelseresultat	167	78	115,6	361	227	59,0	590
Rörelsemarginal, %	16,0	9,9		16,9	13,6		15,7

Omsättning och EBITA-marginal



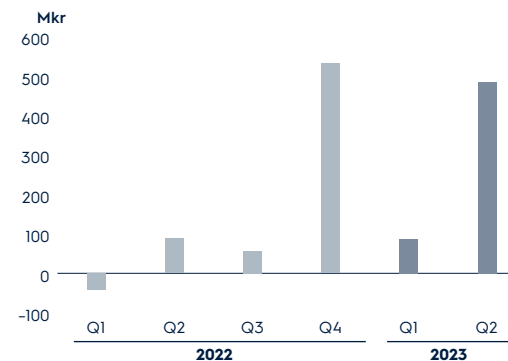
## Nettoomsättning, EBITA och rörelseresultat per segment

Mkr	Andra kvartalet		Första halvåret		Helår
	apr-jun 2023	apr-jun 2022	jan-jun 2023	jan-jun 2022	jan-dec 2022
<b>Storkök och dryck</b>					
Nettoomsättning	2 109	1 949	3 987	3 546	7 290
EBITA	258	195	438	324	679
Amortering av immateriella anläggningstillgångar	-36	-33	-71	-66	-137
Rörelseresultat	222	162	367	258	542
<b>Tvätt</b>					
Nettoomsättning	1 044	782	2 135	1 669	3 747
EBITA	171	82	369	236	608
Amortering av immateriella anläggningstillgångar	-4	-4	-8	-9	-18
Rörelseresultat	167	78	361	227	590
<b>Koncerngemensamma poster</b>					
EBITA	-44	-43	-82	-90	-176
Amortering av immateriella anläggningstillgångar	-0	-0	-0	-0	-1
Rörelseresultat	-44	-44	-82	-91	-177
<b>Totalt koncernen</b>					
Nettoomsättning	3 153	2 731	6 122	5 215	11 037
EBITA	385	233	725	469	1 111
Amortering av immateriella anläggningstillgångar	-40	-37	-79	-75	-155
Rörelseresultat	345	196	646	395	955
Finansiella poster, netto	-24	-8	-63	-3	-61
Resultat efter finansiella poster	321	188	583	391	895
Skatter	-64	-56	-136	-104	-209
Periodens resultat	257	132	447	287	686

## Kassaflöde

Operativt kassaflöde efter investeringar uppgick till 462 Mkr (88) under kvartalet. Det förbättrade kassaflödet beror på högre EBITA och en positiv påverkan från operativt rörelsekapital.

### Operativt kassaflöde efter investeringar

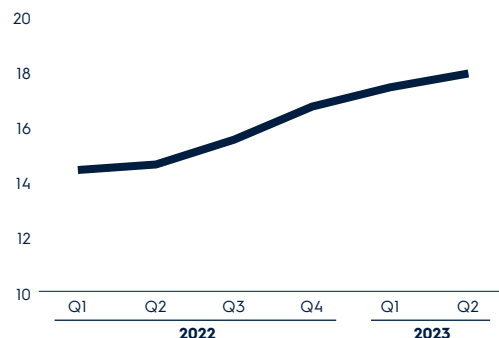


Mkr	Andra kvartalet		Första halvåret		Helår
	apr-jun 2023	apr-jun 2022	jan-jun 2023	jan-jun 2022	jan-dec 2022
Rörelseresultat	345	196	646	395	955
Avskrivningar, anläggningstillgångar	65	63	129	128	258
Avskrivningar, immateriella tillgångar	40	37	79	75	155
Övriga ej kassapåverkande poster	8	39	16	44	47
<b>Rörelseresultat efter ej kassapåverkande poster</b>	<b>458</b>	<b>335</b>	<b>870</b>	<b>641</b>	<b>1 416</b>
Förändring av varulager	43	-214	-66	-425	-433
Förändring av kundfordringar	-118	-130	-217	-267	-277
Förändring av leverantörsskulder	-11	92	18	127	88
Förändring av övrigt rörelsekapital och avsättningar	116	26	-12	9	-37
<b>Operativt kassaflöde</b>	<b>488</b>	<b>108</b>	<b>593</b>	<b>85</b>	<b>757</b>
Investeringar i materiella och immateriella tillgångar	-30	-22	-48	-40	-139
Förändringar i övriga investeringar	4	2	4	1	18
<b>Operativt kassaflöde efter investeringar</b>	<b>462</b>	<b>88</b>	<b>549</b>	<b>46</b>	<b>636</b>

## Operativt rörelsekapital

Lagernivåerna är fortfarande höga. Operativt rörelsekapital i procent av rullande 12 månaders nettoomsättning uppgick till 17,9% under det andra kvartalet jämfört med 14,6% under det andra kvartalet 2022.

### Operativt rörelsekapital i procent av årlig nettoomsättning



## Finansiell ställning

### Nettoskuld

Per den 30 juni 2023 hade Electrolux Professional Group en finansiell nettoskuld (exklusive leasingkulder och pensionsavsättningar) om 1 669 Mkr jämfört med 1 643 Mkr per den 31 december 2022. Leasingkulder uppgick till 307 Mkr och nettoavsättningar för pensioner och liknande förpliktelser uppgick till 110 Mkr.

Totalt uppgick nettoskulden till 2 086 Mkr per den 30 juni 2023, jämfört med 2 050 Mkr per den 31 december 2022.

Långfristiga lån uppgick till 2 371 Mkr och kortfristiga lån till 60 Mkr. Total upplåning uppgick till 2 431 Mkr jämfört med 2 894 Mkr per den 31 december 2022.

Likvida medel per den 30 juni 2023 uppgick till 762 Mkr jämfört med 1 251 Mkr per den 31 december 2022.

I slutet av juni 2023 gjorde Electrolux Professional Group en frivillig förskottsbetalning på 15 miljoner euro på sin syndikerade lånefacilitet.

### Kreditfaciliteter och lån

Electrolux Professional Group har ett bilateralt lån på 600 Mkr med en löptid på sju år från 2020, ett hållbarhetsrelaterat lån om 60 MEUR med en löptid på sju år från 2021, ett syndikerat låneavtal som under kvartalet minskat med 15 MEUR till 90 MEUR med en löptid på 18 månader från september 2022 med möjlighet till två 6-månaders förlängningar, samt en revolverande kreditfacilitet på 200 MEUR med en löptid till 2027. Ingen av lånefaciliteterna innehåller några finansiella kovenanter. Per den 30 juni 2023 var den revolverande kreditfaciliteten outnyttjad.

### Nettoskuld

Mkr	30 jun 2023	30 jun 2022	31 dec 2022
Kortfristiga lån	7	1 292	7
Finansiella derivatskulder	41	82	54
Upplupna räntekostnader och förutbetalda ränteintäkter	12	7	8
<b>Total kortfristig upplåning</b>	<b>60</b>	<b>1 381</b>	<b>69</b>
Långfristiga lån	2 371	1 244	2 824
<b>Total långfristig upplåning</b>	<b>2 371</b>	<b>1 244</b>	<b>2 824</b>
<b>Total upplåning<sup>1</sup></b>	<b>2 431</b>	<b>2 625</b>	<b>2 894</b>
Kassa och bank	474	581	898
Kortfristiga placeringar	236	-	200
Finansiella derivattillgångar	49	21	152
Förutbetalda räntekostnader och upplupna ränteintäkter	3	1	1
<b>Likvida medel</b>	<b>762</b>	<b>603</b>	<b>1 251</b>
<b>Finansiell nettoskuld</b>	<b>1 669</b>	<b>2 022</b>	<b>1 643</b>
Leasingkulder	307	313	304
Nettoavsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	110	-139	103
<b>Nettoskuld*</b>	<b>2 086</b>	<b>2 196</b>	<b>2 050</b>
Nettoskuld i förhållande till EBITDA*	1,3	2,0	1,5
EBITDA* <sup>2</sup>	1 625	1 075	1 369

\*) Definitioner av alternativa nyckeltal som används i denna rapport finns på sidorna 24-25.

1) Varav räntebärande skulder uppgick till 2 378 Mkr per den 30 juni 2023 och 2 535 Mkr den 30 juni 2022 och 2 832 Mkr per den 31 december 2022.

2) Rullande fyra kvartal.



## Övriga upplysningar

### Omvandling av aktier

Enligt bolagsordningen för Electrolux Professional AB har ägare till aktier av serie A rätt att begära att sådan aktie omvandlas till aktie av serie B. Omvandling minskar det totala antalet röster i bolaget. Under det andra kvartalet har 12 679 aktier omvandlats. Det totala antalet registrerade aktier i bolaget uppgick den 30 juni 2023 till 287 397 450 varav 8 032 011 A-aktier och 279 365 439 B-aktier. Det totala antalet röster i bolaget uppgick till 35 968 544,9.

### Medarbetare

Antal anställda vid slutet av kvartalet var 3 987 (3 997).

### Händelser efter balansdagen

Efter rapportperiodens slut har inga väsentliga händelser ägt rum som kan påverka företagets verksamhet.

### Årsstämma

Electrolux Professionals årsstämma hölls den 26 april 2023 i Stockholm. Aktieägarna kunde även utöva sin rösträtt genom poströstning i förväg. Moderbolagets och koncernens resultat- och balansräkningar fastställdes och beslut fattades om en utdelning om 0,70 kr per aktie för verksamhetsåret 2022. Samtliga styrelseledamöter omvaldes och Joseph Matosevic valdes till ny ledamot. Deloitte AB omvaldes som revisor för perioden till nästa årsstämma. Ett långsiktigt prestationsbaserat aktieprogram för 2023 inklusive säkringsåtgärder i anledning därav godkändes, med liknande villkor som föregående år.

### Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet innefattar huvudkontor, produktion och försäljning i och från Sverige.

Nettoomsättningen för moderbolaget, Electrolux Professional AB, för perioden 1 januari till 30 juni 2023 uppgick till 1 575 Mkr (1 226) av vilket 612 Mkr (501) är hänförliga till försäljning till koncernbolag och 963 Mkr (725) till externa kunder. Resultat efter finansiella poster var 158 Mkr (287). Periodens resultat uppgick till 124 Mkr (274).

Investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar uppgick till 10 Mkr (5). Kassa och bank, inklusive kortfristiga placeringar, uppgick till 504 Mkr vid periodens utgång, jämfört med 877 Mkr vid årets början.

Fritt eget kapital i moderbolaget vid periodens utgång uppgick till 6 412 Mkr jämfört med 6 495 Mkr vid årets ingång.

Den 4 maj, 2023, betalade Electrolux Professional AB utdelning till sina aktieägare på 201 Mkr.

Resultat- och balansräkning för moderbolaget presenteras på sidan 19.

### Risk och osäkerhetsfaktorer

Electrolux Professional Group är en internationell koncern som är geografiskt spridd på många marknader och är därför exponerad för ett antal verksamhets- och finansiella risker. Riskhanteringen för Electrolux Professional Group syftar till att identifiera, kontrollera och reducera risker. Riskfaktorerna finns beskrivna i årsredovisningen och omfattar strategiska risker, operativa risker, branschrisker, hållbarhetsrisker och finansiella risker. Jämfört med årsredovisningen som offentliggjordes den 29 mars 2023 har inga nya väsentliga risker identifierats.

Styrelsen samt verkställande direktören och koncernchefen försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolaget Electrolux Professional ABs och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 21 juli 2023

Electrolux Professional AB (publ)

**Kai Wärn**  
*Styrelsens ordförande*

**Katharine Clark**  
*Styrelseledamot*

**Lorna Donatone**  
*Styrelseledamot*

**Josef Matosevic**  
*Styrelseledamot*

**Hans Ola Meyer**  
*Styrelseledamot*

**Daniel Nodhäll**  
*Styrelseledamot*

**Joachim Nord**  
*Styrelseledamot,  
arbetstagarrepresentant*

**Jens Pierard**  
*Styrelseledamot,  
arbetstagarrepresentant*

**Martine Snels**  
*Styrelseledamot*

**Carsten Voigtländer**  
*Styrelseledamot*

**Alberto Zanata**  
*VD och koncernchef*

# Revisors granskningsrapport

## Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av delårsrapporten för Electrolux Professional AB (publ), org. nr 556003-0354, för perioden 1 januari 2023 till 30 juni 2023. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

## Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga

granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisions sed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts.

Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

## Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anses att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm den 21 juli 2023

Deloitte AB

**Jonas Ståhlberg**  
Auktioriserad revisor

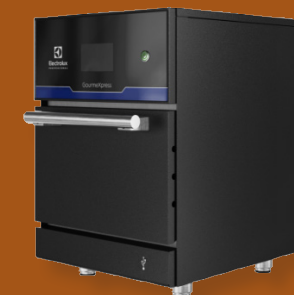


## GourmeXpress – höghastighets- ungen för restaurangkedjor

- > Kompakt höghastighetsugn som kombinerar olika uppvärmningsmetoder samtidigt för snabb tillagning
- > Kombinerar konvektion (varmluft) + microvågor + impingement (jetstrålar)
- > Mångsidighet: stekning, grillning, återuppvärmning

### För kunderna

- > Take away
- > Restauranger
- > Barer/Kaféer
- > Hotell
- > Små utrymmen
- > Stor menyvariation
- > Snabb tillagning till hög kvalitet
- > Energieffektiv
- > Enkel att använda
- > Alltid samma goda resultat



## Minska, återanvänd och återvinn med HeroDry – en fristående tork



### Ett unikt initiativ för cirkulär ekonomi

- > Uppfyller EU:s engångsplastdirektiv
- > Minskar det globala beroendet av vissa engångsplaster
- > Syftar till att minska avfall från engångsplast inom hotell- och restaurangbranschen
- > Electrolux Professional samarbetar med flera multinationella snabbmatskedjor



### HeroDry

- > Minskar kostnader och sparar energi
- > Enkel att använda
- > Snabb – mindre än 180 sekunder för perfekt torkning
- > Flexibel konfiguration – går att anpassa på plats



# Finansiella rapporter

## Koncernens rapport över totalresultat

Mkr	Andra kvartalet		Första halvåret		Helår
	apr-jun 2023	apr-jun 2022	jan-jun 2023	jan-jun 2022	jan-dec 2022
<b>Nettoomsättning</b>	3 153	2 731	6 122	5 215	11 037
Kostnad för sålda varor	-2 086	-1 831	-4 024	-3 491	-7 421
<b>Bruttoresultat</b>	<b>1 067</b>	<b>899</b>	<b>2 098</b>	<b>1 723</b>	<b>3 616</b>
Försäljningskostnader	-518	-468	-1 021	-879	-1 829
Administrationskostnader	-202	-199	-431	-422	-819
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	-2	-36	-0	-28	-13
<b>Rörelseresultat</b>	<b>345</b>	<b>196</b>	<b>646</b>	<b>395</b>	<b>955</b>
Finansiella poster, netto	-24	-8	-63	-3	-61
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>321</b>	<b>188</b>	<b>583</b>	<b>391</b>	<b>895</b>
Skatt	-64	-56	-136	-104	-209
<b>Periodens resultat</b>	<b>257</b>	<b>132</b>	<b>447</b>	<b>287</b>	<b>686</b>
<b>Poster som ej kommer att omklassificeras till periodens resultat:</b>					
Omräkning av avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	-1	59	-2	85	-152
Inkomstskatt relaterat till poster som ej omklassificeras	-2	-9	0	-14	14
<b>Totalt</b>	<b>-3</b>	<b>49</b>	<b>-2</b>	<b>71</b>	<b>-138</b>
<b>Poster som senare kan komma att omklassificeras till periodens resultat:</b>					
Kassaflödessäkringar	2	-	2	-	-
Valutakursdifferenser	200	225	224	274	360
Skatt avseende poster som kan omklassificeras	-10	-	-10	-	-
<b>Totalt</b>	<b>191</b>	<b>225</b>	<b>215</b>	<b>274</b>	<b>360</b>
<b>Övrigt totalresultat, netto efter skatt</b>	<b>188</b>	<b>274</b>	<b>213</b>	<b>345</b>	<b>223</b>
<b>Periodens totalresultat</b>	<b>445</b>	<b>406</b>	<b>660</b>	<b>632</b>	<b>909</b>

Mkr	Andra kvartalet		Första halvåret		Helår
	apr-jun 2023	apr-jun 2022	jan-jun 2023	jan-jun 2022	jan-dec 2022
<b>Periodens resultat hänförligt till:</b>					
Innehavare av aktier i moderbolaget	257	132	447	287	686
<b>Totalt</b>	<b>257</b>	<b>132</b>	<b>447</b>	<b>287</b>	<b>686</b>
<b>Periodens totalresultat hänförligt till:</b>					
Innehavare av aktier i moderbolaget	445	406	660	632	909
<b>Totalt</b>	<b>445</b>	<b>406</b>	<b>660</b>	<b>632</b>	<b>909</b>
<b>Resultat per aktie</b>					
Före utspädning, kr	0,89	0,46	1,56	1,00	2,39
Efter utspädning, kr	0,89	0,46	1,56	1,00	2,39
<b>Genomsnittligt antal aktier</b>					
Före utspädning, miljoner	287,4	287,4	287,4	287,4	287,4
Efter utspädning, miljoner	287,4	287,4	287,4	287,4	287,4

## Koncernens balansräkning

Mkr	30 juni 2023	30 juni 2022	31 december 2022
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Materiella anläggningstillgångar, ägda	1 597	1 531	1 577
Materiella anläggningstillgångar, nyttjanderätt	296	305	294
Goodwill	3 537	3 386	3 381
Övriga immateriella tillgångar	965	1 046	997
Uppskjutna skattefordringar	475	387	428
Tillgångar i pensionsplaner	0	247	0
Övriga anläggningstillgångar	18	23	19
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>6 888</b>	<b>6 925</b>	<b>6 696</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager	2 118	1 940	1 981
Kundfordringar	2 322	1 980	2 028
Skattefordringar	153	100	70
Övriga omsättningstillgångar	331	257	416
Kortfristiga finansiella tillgångar	236	-	200
Kassa och bank	474	581	898
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>5 633</b>	<b>4 859</b>	<b>5 592</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>12 522</b>	<b>11 784</b>	<b>12 288</b>

Mkr	30 juni 2023	30 juni 2022	31 december 2022
<b>Eget kapital och skulder</b>			
<b>Eget kapital som kan hänföras till moderbolagets aktieägare:</b>			
Aktiekapital	29	29	29
Övrigt tillskjutet kapital	5	5	5
Övriga reserver	732	431	517
Balanserade vinstmedel	3 947	3 521	3 719
<b>Eget kapital som kan hänföras till moderbolagets aktieägare</b>	<b>4 713</b>	<b>3 986</b>	<b>4 270</b>
<b>Summa eget kapital</b>	<b>4 713</b>	<b>3 986</b>	<b>4 270</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Långfristig upplåning	2 371	1 244	2 824
Långfristiga leasingkulder	223	242	225
Uppskjutna skatteskulder	113	140	116
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	110	107	103
Övriga avsättningar	326	280	288
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>3 143</b>	<b>2 013</b>	<b>3 557</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Leverantörsskulder	2 144	2 030	2 040
Skatteskulder	485	414	416
Övriga skulder	1 824	1 815	1 773
Kortfristig upplåning	7	1 292	7
Kortfristiga leasingkulder	83	72	79
Övriga avsättningar	122	163	146
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>4 666</b>	<b>5 785</b>	<b>4 461</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>12 522</b>	<b>11 784</b>	<b>12 288</b>

## Förändring av koncernens eget kapital

Mkr	Första halvåret		Helår
	jan-jun 2023	jan-jun 2022	jan-dec 2022
<b>Ingående balans</b>	4 270	3 525	3 525
<b>Periodens totalresultat</b>	660	632	909
Aktieincitamentsprogram	10	6	13
Aktieswap avseende aktieincitamentsprogram	-27	-33	-33
Utdelning till moderbolagets aktieägare	-201	-144	-144
<b>Totala transaktioner med aktieägare</b>	-218	-171	-164
<b>Utgående balans</b>	4 713	3 986	4 270

## Koncernens kassaflödesanalys

Mkr	Andra kvartalet		Första halvåret		Helår
	apr-jun 2023	apr-jun 2022	jan-jun 2023	jan-jun 2022	jan-dec 2022
<b>Den löpande verksamheten</b>					
Rörelseresultat	345	196	646	395	955
Avskrivningar	106	100	208	203	413
Övriga ej kassapåverkande poster	8	39	16	44	47
Betalda finansiella poster, netto <sup>1</sup>	-27	-6	-60	0	-55
Betald skatt	-156	-118	-206	-162	-226
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>	<b>275</b>	<b>211</b>	<b>604</b>	<b>479</b>	<b>1 135</b>
<b>Förändringar av rörelsekapital</b>					
Förändring av varulager	43	-214	-66	-425	-433
Förändring av kundfordringar	-118	-130	-217	-267	-277
Förändring av leverantörsskulder	-11	92	18	127	88
Förändring av övrigt rörelsekapital och avsättningar	116	26	-12	9	-37
<b>Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital</b>	<b>30</b>	<b>-227</b>	<b>-277</b>	<b>-556</b>	<b>-660</b>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>305</b>	<b>-16</b>	<b>327</b>	<b>-77</b>	<b>475</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>					
Förvärv av verksamheter	-	4	-	4	4
Försäljning av verksamheter	-	-	-	-	-35
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-25	-21	-42	-38	-130
Investeringar i produktutveckling	-4	-	-4	-	-
Investeringar i övriga immateriella tillgångar	-1	-1	-1	-1	-9
Övrigt	4	2	4	1	18
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-26</b>	<b>-17</b>	<b>-44</b>	<b>-35</b>	<b>-152</b>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten</b>	<b>278</b>	<b>-33</b>	<b>283</b>	<b>-112</b>	<b>323</b>

Mkr	Andra kvartalet		Första halvåret		Helår
	apr-jun 2023	apr-jun 2022	jan-jun 2023	jan-jun 2022	jan-dec 2022
<b>Finansieringsverksamheten</b>					
Förändring av kortfristiga placeringar, netto	-23	-	-36	-	-200
Förändring av kortfristiga lån, netto <sup>2</sup>	26	114	155	41	-1 362
Långfristig nyupplåning	-	-	-	-	1 534
Amortering av långfristiga lån	-164	-0	-547	-0	-0
Återbetalning av leasingkulder	-21	-21	-42	-41	-80
Utdelning	-201	-144	-201	-144	-144
Aktieswap avseende aktieincitamentsprogram	-27	-33	-27	-33	-33
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-411</b>	<b>-83</b>	<b>-698</b>	<b>-177</b>	<b>-285</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>-133</b>	<b>-116</b>	<b>-416</b>	<b>-289</b>	<b>38</b>
<b>Kassa och bank vid periodens början</b>	<b>614</b>	<b>664</b>	<b>898</b>	<b>836</b>	<b>836</b>
Kursdifferenser i kassa och bank	-8	33	-9	34	24
<b>Kassa och bank vid periodens slut</b>	<b>474</b>	<b>581</b>	<b>474</b>	<b>581</b>	<b>898</b>

1) Under perioden 1 januari till 30 juni uppgick erhållen ränta och liknade poster till 10,7 Mkr (13,8), betald ränta och liknade poster till -77,6 Mkr (-11,5) och övriga erhållna eller betalda finansiella poster till 11,5 Mkr (2,6). Betald ränta för leasingkulder uppgick till -5 Mkr (-4,5).

2) Varav kortfristig upplåning med en löptid längre än 3 månader under perioden 1 januari till 30 juni, nyupplåning - Mkr (2 285), återbetalning - Mkr (-2 244).



## Kvartalsdata

Mkr	Q2 2023	Q1 2023	Helår 2022	Q4 2022	Q3 2022	Q2 2022	Q1 2022
<b>Storkök och dryck</b>							
Nettoomsättning	2 109	1 878	7 290	1 904	1 840	1 949	1 597
EBITA	258	180	679	162	194	195	129
EBITA-marginal, %	12,2	9,6	9,3	8,5	10,5	10,0	8,1
Avskrivning av immateriella tillgångar	-36	-35	-137	-36	-36	-33	-33
Rörelseresultat	222	145	542	126	158	162	96
Rörelsemarginal, %	10,5	7,7	7,4	6,6	8,6	8,3	6,0
<b>Tvätt</b>							
Nettoomsättning	1 044	1 090	3 747	1 136	942	782	887
EBITA	171	198	608	209	163	82	154
EBITA-marginal, %	16,4	18,1	16,2	18,4	17,3	10,4	17,4
Amortering av immateriella tillgångar	-4	-4	-18	-4	-4	-4	-5
Rörelseresultat	167	194	590	205	158	78	149
Rörelsemarginal, %	16,0	17,8	15,7	18,0	16,8	9,9	16,8
<b>Koncerngemensamma kostnader</b>							
<b>Totalt koncernen</b>							
Nettoomsättning	3 153	2 968	11 037	3 040	2 782	2 731	2 484
EBITA	385	340	1 111	324	317	233	236
EBITA-marginal, %	12,2	11,4	10,1	10,7	11,4	8,5	9,5
Amortering av immateriella tillgångar	-40	-39	-155	-40	-40	-37	-37
Rörelseresultat	345	301	955	284	277	196	199
Rörelsemarginal, %	10,9	10,1	8,7	9,3	10,0	7,2	8,0
Finansiella poster, netto	-24	-39	-61	-36	-22	-8	5
Resultat efter finansiella poster	321	262	895	248	255	188	203
Periodens resultat	257	190	686	204	195	132	155
Resultat per aktie, kr <sup>1</sup>	0,89	0,66	2,39	0,71	0,68	0,46	0,54

1) Före utspädning.

## Jämförelsestörande poster

Mkr	Q2 2023	Q1 2023	Helår 2022	Q4 2022	Q3 2022	Q2 2022 <sup>1</sup>	Q1 2022
Storkök och dryck	-	-	-16	-	-	-16	-
Tvätt	-	-	-19	-	-	-19	-
<b>Totalt koncernen</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-35</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-35</b>	<b>-</b>

1) Kostnader relaterade till avyttring av verksamheten i Ryssland, redovisas under Övriga rörelseintäkter och -kostnader.

Mkr	Q2 2023	Q1 2023	Helår 2022	Q4 2022	Q3 2022	Q2 2022	Q1 2022
<b>Totalt koncernen</b>							
Rörelseresultat exkl. jämförelsestörande poster	345	301	990	284	277	231	199
Rörelsemarginal exkl. jämförelsestörande poster, %	10,9	10,1	9,0	9,3	10,0	8,5	8,0
EBITA exkl. jämförelsestörande poster	385	340	1 146	324	317	268	236
EBITA exkl. jämförelsestörande poster, %	12,2	11,4	10,4	10,7	11,4	9,8	9,5

## Alternativa nyckeltal

Mkr om ej annat anges	Andra kvartalet		Första halvåret		Helår
	apr-jun 2023	apr-jun 2022	jan-jun 2023	jan-jun 2022	jan-dec 2022
Nettoomsättning	3 153	2 731	6 122	5 215	11 037
Organisk tillväxt, %*	8,3	15,1	10,4	19,8	16,9
EBITA*	385	233	725	469	1 111
EBITA-marginal, %*	12,2	8,5	11,8	9,0	10,1
EBITA exkl. jämförelsestörande poster* <sup>1</sup>	385	268	725	504	1 146
EBITA-marginal exkl. jämförelsestörande poster, %* <sup>1</sup>	12,2	9,8	11,8	9,7	10,4
Rörelseresultat*	345	196	646	395	955
Rörelsemarginal, %*	10,9	7,2	10,5	7,6	8,7
Rörelseresultat exkl. jämförelsestörande poster* <sup>1</sup>	345	231	646	429	990
Rörelsemarginal exkl. jämförelsestörande poster, %* <sup>1</sup>	10,9	8,5	10,5	8,2	9,0
Resultat efter finansiella poster	321	188	583	391	895
Periodens resultat	257	132	447	287	686
Investeringar*	-30	-22	-48	-40	-139
Operativt kassaflöde efter investeringar*	462	88	549	46	636
Resultat per aktie, kr <sup>2</sup>	0,89	0,46	1,56	1,00	2,39
Nettoskuld*	n/a	n/a	2 086	2 196	2 050
EBITDA* <sup>3</sup>	n/a	n/a	1 625	1 075	1 369
Nettoskuld i förhållande till EBITDA*	n/a	n/a	1,3	2,0	1,5
Operativt rörelsekapital i procent av nettoomsättningen*	n/a	n/a	17,9	14,6	16,7
Genomsnittligt antal aktier, miljoner <sup>2</sup>	287,4	287,4	287,4	287,4	287,4
Antal anställda, per balansdagen	3 987	3 997	3 987	3 997	4 022

\*) Definitioner av alternativa nyckeltal som används i denna rapport finns på sidorna 24–25.

1) För information om jämförelsestörande poster, se sidan 17.

2) Före utspädning.

3) Rullande fyra kvartal.

## Valutakurser

SEK	30 jun 2023		30 jun 2022		31 dec 2022	
	Genomsnitt	Balansdag	Genomsnitt	Balansdag	Genomsnitt	Balansdag
CNY	1,51	1,49	1,48	1,54	1,50	1,51
CZK	0,4800	0,4972	0,4239	0,4337	0,4326	0,4612
DKK	1,53	1,59	1,41	1,44	1,43	1,50
EUR	11,37	11,81	10,46	10,73	10,63	11,12
GBP	13,00	13,75	12,41	12,50	12,45	12,54
JPY	0,0775	0,0751	0,0780	0,0758	0,0773	0,0791
NOK	1,01	1,01	1,05	1,04	1,05	1,06
CHF	11,5166	12,0612	10,1932	10,7731	10,5914	11,2946
THB	0,3059	0,3068	0,2838	0,2919	0,2881	0,3019
TRY	0,53	0,42	0,66	0,62	0,62	0,56
USD	10,54	10,86	9,59	10,33	10,09	10,43

Balansdagskurser kommer från den Europeiska centralbanken.

## Aktier

Antal aktier	A-aktier	B-aktier	Aktier, totalt
Antal aktier per den 1 januari 2023	8 045 314	279 352 136	287 397 450
Konvertering av aktier	-13 303	13 303	-
<b>Antal aktier per den 30 juni 2023</b>	<b>8 032 011</b>	<b>279 365 439</b>	<b>287 397 450</b>

## Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

Mkr	Andra kvartalet		Första halvåret		Helår
	apr-jun 2023	apr-jun 2022	jan-jun 2023	jan-jun 2022	jan-dec 2022
<b>Nettoomsättning</b>	755	555	1 575	1 226	2 963
Kostnad för sålda varor	-560	-418	-1 143	-885	-2 078
<b>Bruttoresultat</b>	195	137	432	341	885
Försäljningskostnader	-116	-97	-222	-194	-405
Administrationskostnader	-64	-58	-127	-125	-222
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	1	-5	-3	-4	-20
<b>Rörelseresultat</b>	16	-23	80	18	238
Finansiella intäkter och -kostnader	74	267	78	279	660
Nedskrivning av aktier och andelar	-	-10	-	-10	-467
<b>Finansnetto</b>	90	234	158	287	431
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	12
<b>Resultat före skatt</b>	90	234	158	287	443
Skatt	-18	-2	-34	-13	-51
<b>Periodens resultat</b>	72	232	124	274	392

## Moderbolagets balansräkning i sammandrag

Mkr	30 juni 2023	30 juni 2022	31 december 2022
<b>TILLGÅNGAR</b>			
Anläggningstillgångar	7 969	9 551	9 104
Omsättningstillgångar	3 010	1 573	2 525
<b>Summa tillgångar</b>	<b>10 979</b>	<b>11 124</b>	<b>11 629</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>			
Bundet eget kapital	38	43	40
Fritt eget kapital	6 412	6 368	6 495
<b>Summa eget kapital</b>	<b>6 450</b>	<b>6 411</b>	<b>6 535</b>
Obeskattade reserver	97	108	97
Avsättningar	114	95	104
Långfristiga skulder	2 371	1 244	2 824
Kortfristiga skulder	1 947	3 266	2 069
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>10 979</b>	<b>11 124</b>	<b>11 629</b>

## Noter

### NOT 1 REDOVISNINGSPRINCIPER

Electrolux Professional tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS) som de antagits av Europeiska Unionen. Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34, Delårsrapportering.

Electrolux Professionals delårsrapporter innehåller finansiella rapporter i sammandrag. För koncernen innebär detta huvudsakligen att notupplysningarna är begränsade jämfört med de finansiella rapporter som presenteras i årsredovisningen. Redovisade delvärden som presenteras i tabeller och texter kanske inte alltid överensstämmer med den presenterade summan av raderna på grund av avrundningsdifferenser. Målet är att varje rad ska överensstämma med sin källa, varför det kan finnas avrundningsdifferenser som påverkar summan av raderna.

Tillämpade redovisningsprinciper gäller alla perioder och överensstämmer med de redovisningsprinciper som tillämpats i koncernens årsredovisning för 2022.

De finansiella rapporterna för moderbolaget presenteras generellt i sammandrag med begränsade upplysningar jämfört med årsredovisningen. Delårsrapporterna för Electrolux Professional AB har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagens 9 kapitel.

Den senaste årsredovisningen för Electrolux Professional AB har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen (1995:1554) och rekommendationen RFR2, Redovisning för juridiska personer från Rådet för finansiell rapportering.

#### Rapporterbara segment

Koncernens rapporterbara segment utgörs av Storkök och dryck samt Tvätt.

### NOT 2 INTÄKTERNAS FÖRDELNING

Försäljning av produkter intäktsredovisas vid den tidpunkt, när kontrollen över produkterna har överförts. Intäkter från tjänster relaterade till installation av produkter, reparation eller underhåll redovisas när kontroll överförs, vilket innebär över den tid tjänsten tillhandahålls. Försäljning av dessa tjänster utgör inte en väsentlig del av koncernens totala nettoomsättning.

Geografiskt område har bedömts som viktiga i fördelningen av Electrolux Professionals intäkter. Tabellen nedan presenterar därför nettoomsättningen uppdelade per i vilket geografiskt område slutkunden finns.

Mkr	Andra kvartalet		Första halvåret	
	apr-jun 2023	apr-jun 2022	jan-jun 2023	jan-jun 2022
<b>Geografiskt område</b>				
Europa	1 980	1 654	3 810	3 128
Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika	362	349	732	643
Amerika	812	728	1 580	1 444
<b>Totalt</b>	<b>3 153</b>	<b>2 730</b>	<b>6 122</b>	<b>5 215</b>

## NOT 3 VERKLIGT VÄRDE OCH BOKFÖRT VÄRDE PÅ FINANSIELLA TILLGÅNGAR OCH SKULDER

Electrolux Professional strävar efter att ingå ramavtal om netting (ISDA) med sina motparter för transaktioner i derivatinstrument och har upprättat ISDA-avtal med de flesta motparter, det vill säga att om en motpart går i konkurs nettas derivat fordringar och skulder. Derivatinstrument redovisas brutto i balansräkningen.

### Verkligt värdeestimat

Marknadsvärdering av finansiella instrument har utförts med ledning av kvoterade

marknadspriser. Nivå 1 instrument som är marknadsnoterade, till exempel på de största obligations- och ränteterminsmarknaderna, är marknadsvärderade med aktuella avistakurser. Konvertering av marknadsvärdet till SEK har skett till avistakurs. För nivå 2 instrument där ett tillförlitligt pris inte finns tillgängligt på marknaden har kassaflöden diskonterats med hjälp av deposit/-swapkurvan för kassaflödesvalutan. Om det inte finns någon riktig kassaflödesplan, till exempel med forwardrateavtal, har underliggande

plan använts för värderingen. I den mån optionsinstrument förekommer har värderingen gjorts enligt Black & Scholes formel.

Bokfört värde minskat med nedskrivningar utgör ett approximativt verkligt värde för kundfordringar och leverantörsskulder. Verkligt värde för skulder är beräknat genom att framtida kassaflöden har diskonterats med aktuella marknadsräntor. Koncernens finansiella tillgångar och skulder är värderade till verkligt värde i enlighet med följande hierarki:

**Nivå 1:** Noterade priser på en aktiv marknad för identiska tillgångar eller skulder

**Nivå 2:** Andra observerbara data för tillgångar eller skulder än noterade priser inkluderade i Nivå 1, antingen direkt eller indirekt.

**Nivå 3:** Data för tillgången eller skulden som i sin helhet baseras på ej observerbara marknadsdata.

Mkr	Hierarki nivå	30 juni 2023		30 juni 2022		31 december 2022	
		Verkligt värde	Bokfört värde	Verkligt värde	Bokfört värde	Verkligt värde	Bokfört värde
<b>Per kategori</b>							
	Finansiella tillgångar till verkligt värde via resultatet	3	0	0	0	0	0
	Finansiella tillgångar till verkligt värde via resultatet	1	236	236	-	-	200
	Finansiella tillgångar till upplupet anskaffningsvärde		2 796	2 796	2 561	2 561	2 926
	Derivat, finansiella tillgångar till verkligt värde via resultatet	2	49	49	21	21	152
	<b>Finansiella tillgångar totalt</b>		<b>3 081</b>	<b>3 081</b>	<b>2 582</b>	<b>2 582</b>	<b>3 278</b>
	Finansiella skulder till upplupet anskaffningsvärde		4 582	4 522	4 569	4 565	4 893
	Derivat, finansiella skulder till verkligt värde via resultatet	2	41	41	83	83	54
	<b>Finansiella skulder totalt</b>		<b>4 623</b>	<b>4 563</b>	<b>4 652</b>	<b>4 648</b>	<b>4 947</b>

**NOT 4 EVENTUALFÖRPLIKTELSE**

Mkr	30 juni 2023	30 juni 2022	31 december 2022
<b>Koncernen</b>			
Borgensåtaganden och andra förpliktelser	11	10	10

**NOT 5 AVYTTRADE VERKSAMHETER****Avyttrad verksamhet under 2022**

Som en konsekvens av Rysslands krig mot Ukraina avyttrades det ryska bolaget Electrolux Professional Russia till den tidigare lokala ledningen den 14 juli 2022.

En engångskostnad om 35 Mkr redovisades under andra kvartalet 2022 och en negativ kassaflödeseffekt på 35 Mkr under det tredje kvartalet.

## Årlig utveckling per segment

Mkr	2022	2021	2020	2019	2018
<b>Storkök och dryck</b>					
Nettoomsättning	7 290	4 704	4 198	5 895	5 399
EBITA	679	299	87	568	629
EBITA, %	9,3	6,4	2,1	9,6	11,7
Rörelseresultat	542	244	35	522	599
Rörelsemarginal, %	7,4	5,2	0,8	8,9	11,1
<b>Tvätt</b>					
Nettoomsättning	3 747	3 159	3 065	3 386	3 267
EBITA	608	492	467	507	573
EBITA, %	16,2	15,6	15,2	15,0	17,6
Rörelseresultat	590	475	452	488	558
Rörelsemarginal, %	15,7	15,0	14,7	14,4	17,1
<b>Koncerngemensamma kostnader</b>					
Rörelseresultat	-177	-128	-100	-18	-14
<b>Totalt koncernen</b>					
Nettoomsättning	11 037	7 862	7 263	9 281	8 666
EBITA	1 111	663	456	1 058	1 188
EBITA, %	10,1	8,4	6,3	11,4	13,7
Rörelseresultat	955	592	387	992	1 143
Rörelsemarginal, %	8,7	7,5	5,3	10,7	13,2

## Jämförelsestörande poster

Mkr	2022 <sup>1</sup>	2021	2020 <sup>2</sup>	2019 <sup>2</sup>	2018
Storkök och dryck	-16	-	-55	-67	-
Tvätt	-19	-	-22	35	-
<b>Totalt koncernen</b>	<b>-35</b>	<b>-</b>	<b>-77</b>	<b>-32</b>	<b>-</b>

1) Kostnader relaterade till avveckling av verksamheten i Ryssland, ingår i posten Övriga rörelseintäkter/-kostnader.

2) Jämförelsestörande poster under 2020 och 2019 avser kostnader för effektivitetshöjande åtgärder.

## Femårsöversikt

Mkr om ej annat anges	2022	2021	2020	2019	2018
Nettoomsättning	11 037	7 862	7 263	9 281	8 666
Organisk tillväxt, %*	16,9	10,6	-21,0	-0,3	4,1
EBITA*	1 111	663	456	1 058	1 188
EBITA, %*	10,1	8,4	6,3	11,4	13,7
Rörelseresultat*	955	592	387	992	1 143
Rörelsemarginal, %*	8,7	7,5	5,3	10,7	13,2
Resultat efter finansiella poster	895	587	363	978	1 134
Periodens resultat	686	487	278	663	952
Jämförelsestörande poster*	-35	-	-77	-32	-
Investeringar*	-139	-159	-273	-257	-169
Operativt kassaflöde efter investeringar*	636	1 116	570	1 138	1 131
Resultat per aktie, kr <sup>1</sup>	2,39	1,69	0,97	2,31	3,31
Utdelning per aktie, kr* <sup>1</sup>	0,70	0,50	-	-	-
Nettoskuld*	2 050	1 705	549	1 025	-226
EBITDA* <sup>2</sup>	1 369	886	684	1 280	1 363
Nettoskuld i förhållande till EBITDA*	1,5	1,9	0,8	0,8	-0,2
Operativt rörelsekapital i procent av nettoomsättningen*	16,7	14,9	19,9	17,7	16,3
Genomsnittligt antal aktier, miljoner <sup>1</sup>	287,4	287,4	287,4	287,4	287,4
Antal anställda, per balansdagen	4 022	3 973	3 515	3 624	3 555

\*) Alternativa nyckeltal

1) Före utspädning.

2) Rullande fyra kvartal.

## Definitioner

Electrolux Professional koncernen presenterar vissa mått som inte definieras i enlighet med IFRS (alternativa nyckeltal). Dessa mått används av ledningen för att bedöma den finansiella och operationella utvecklingen för koncernen. Ledningen anser att dessa alternativa nyckeltal ger användbar information om koncernens

finansiella och operationella utveckling. Dessa mått är dock inte nödvändigtvis jämförbara med liknande mått som presenteras av andra företag. De alternativa nyckeltalen har således begränsningar som ett analytiskt verktyg och ska inte betraktas enskilt eller som ett substitut för de finansiella mått som presenteras i enlighet

med IFRS. De alternativa nyckeltalen har hämtats från koncernens interna redovisning och har inte reviderats. Avstämningarna av alternativa nyckeltal finns på Electrolux Professionals hemsida [www.electroluxprofessional.com/corporate/interim-reports/](http://www.electroluxprofessional.com/corporate/interim-reports/)

Mått	Definition	Förklaring
<b>Organisk tillväxt (%)</b>	Förändring i omsättningstillväxt exklusive valutakurseffekter och effekter från förvärv.	Koncernens rapporteringsvaluta är SEK, samtidigt som nettoomsättningen i första hand är i andra valutor. Organisk tillväxt är beroende av fluktuationer i SEK gentemot andra valutor. Därutöver kan förvärvade verksamheter påverka den redovisade nettoomsättningen. Organisk tillväxt justerad för effekter från förvärv och valutakurseffekter visar den underliggande omsättningsutvecklingen utan dessa parametrar.
<b>Förvärv (%)</b>	Förändringar i nettoomsättningen under innevarande period hänförlig till förvärvad verksamhet i förhållande till föregående periods omsättning under en 12-månadsperiod som räknas från förvärvsdagen.	Se "Organisk tillväxt" ovan.
<b>Avyttringar (%)</b>	Förändringar i nettoomsättningen under innevarande period hänförlig till avyttrad verksamhet i förhållande till föregående periods omsättning under en 12-månadsperiod som räknas från avyttringsdagen.	Se "Organisk tillväxt" ovan.
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	Resultat före ränta och skatt	Används som en indikation på Koncernens förmåga att generera vinst, oavsett finansieringsmetod (avgör sedan den optimala användningen av skuld kontra eget kapital).
<b>Rörelsemarginal (EBIT-marginal)</b>	Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.	Rörelsemarginalen visar rörelseresultatet i förhållande till nettoomsättningen. Rörelsemarginal är ett viktigt internt mått eftersom Koncernen anser att det ger läsarna av finansiella rapporter en bättre förståelse för Koncernens finansiella resultat både på kort och lång sikt.
<b>Jämförelsestörande poster</b>	Väsentliga resultatposter som realisationsvinster och -förluster vid avyttringar av produktgrupper eller större enheter, nedläggning eller betydande nedskärningar av större enheter eller verksamheter, betydande nedskrivningar samt övriga betydande kostnader eller intäkter.	Summerar händelser och transaktioner vars resultateffekter är viktiga att uppmärksamma när periodens finansiella resultat jämförs med tidigare perioder.
<b>Rörelsemarginal exklusive jämförelsestörande poster</b>	Rörelseresultat exklusive jämförelsestörande poster i förhållande till nettoomsättning.	Rörelsemarginalen exklusive jämförelsestörande poster visar rörelseresultatet i förhållande till nettoomsättningen, justerat för jämförelsestörande poster. Detta är ett viktigt internt mått eftersom Koncernen anser att det ger läsarna av finansiella rapporter en bättre förståelse för Koncernens finansiella resultat både på kort och lång sikt.



Mått	Definition	Förklaring
<b>Investeringar</b>	Investeringar i materiella anläggningstillgångar, produktutveckling och andra immateriella anläggningstillgångar.	Används för att säkerställa att användningen av likvida medel är i linje med Koncernens övergripande strategi för användningen av likvida medel.
<b>EBITA</b>	Rörelseresultat minus av- och nedskrivningar hänförliga till immateriella anläggningstillgångar (exklusive nyttjanderättstillgångar).	EBITA ger en indikation på rörelseresultatet minus av- och nedskrivningar hänförliga till immateriella anläggningstillgångar (exklusive nyttjanderättstillgångar) och används huvudsakligen för att följa upp rörelseresultatet utan påverkan från av- och nedskrivning av övervärden hänförliga till förvärv.
<b>EBITA-marginal</b>	EBITA i förhållande till nettoomsättning.	Används för att utvärdera verksamhetsresultatet i förhållande till nettoomsättning för att mäta Bolagets effektivitet.
<b>EBITA exklusive jämförelsestörande poster</b>	Rörelseresultat minus av- och nedskrivningar hänförliga till immateriella anläggningstillgångar (exklusive nyttjanderättstillgångar) samt minus jämförelsestörande poster.	Jämförelsestörande poster varierar mellan år och perioder och för kunna analysera underliggande trender exkluderas jämförelsestörande poster från EBITA.
<b>EBITA marginal exklusive jämförelsestörande poster</b>	EBITA exklusive jämförelsestörande poster i förhållande till nettoomsättning.	Jämförelsestörande poster varierar från år till år och mellan olika perioder och för att kunna analysera trender exkluderas jämförelsestörande poster från EBITA-marginalen.
<b>EBITDA</b>	EBITA minus avskrivningar på materiella anläggningstillgångar (inklusive nyttjanderättstillgångar).	EBITDA är en indikator på verksamhetens kassagenereringskapacitet i förhållande till omsättning.
<b>Operativt kassaflöde efter investeringar</b>	Kassaflödet från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten justerat för betalda finansiella poster netto, betald skatt och förvärv/avyttring av verksamheter.	Används för att monetarisera likvida medel från kärnverksamheten.
<b>Nettoskuld</b>	Kortfristig upplåning (kortfristiga lån och kundfordringar med regressrätt), upplupna räntekostnader och förutbetalda ränteintäkter samt långfristig upplåning, leasingskulder, nettoavsättningar för för-månader efter avslutad anställning minus likvida medel (likvida medel, förutbetalda räntekostnader och upplupna ränteintäkter).	Nettoskulden beskriver Koncernens totala skuldfinansiering och övervakas av ledningen.
<b>Nettoskuld/EBITDA</b>	Nettoskuld i förhållande till EBITDA (Nettoskuld baserad på utgående balans och EBITDA beräknas rullande baserat på de senaste fyra kvartalen).	Ett mått på finansiell risk som visar nettoskuld i förhållande till kassagenerering.
<b>Operativt rörelsekapital i procent av nettoomsättningen</b>	Summan av valutajusterade genomsnittliga varulager, ej närstående relaterade kundfordringar och leverantörsskulder för de senaste tolv månaderna (Operativt rörelsekapital) i förhållande till valutajusterad genomsnittlig nettoomsättning för de senaste tolv månaderna. Samtliga månader under perioden valutajusteras med tillämpning av den genomsnittliga valutakursen vid utgången av perioden.	Används för att utvärdera hur effektivt Koncernen genererar likvida medel i förhållande till nettoomsättningen.

## Mission

Att göra det dagliga arbetet för våra kunder enklare, mer lönsamt – och verkligt hållbart

## Finansiella mål

**Omsättningstillväxt**  
Årlig organisk tillväxt om mer än

# 4%

över tid, kompletterad av värdeskapande förvärv.

**Lönsamhet**  
EBITA-marginal

# 15%

**Kapitaleffektivitet**  
Operativt rörelsekapital lägre än

# 15%

av nettoomsättningen.

**Kapitalstruktur**  
Nettoskuld/EBITDA under

# 2,5 ggr

Högre nivåer kan tillfälligt accepteras vid händelse av förvärv, under förutsättning att det finns en tydlig plan för minskad nettoskuldsättning.

**Utdelningspolicy**

Electrolux Professionals mål är att utdelningen ska motsvara cirka 30% av årets resultat. Tidpunkt, beloppets storlek samt antal framtida utdelningar påverkas av aktuell finansiell ställning, vinster, kapitalkrav och krav på återbetalning av lån.

## Våra strategiska mål

Vår strategi för tillväxt med syfte att öka försäljningen, produktiviteten och kostnadseffektiviteten i leveranskedjan bygger på fyra grundstenar med operationell excellens som bas.

1

### VÄXA

Genom att utveckla hållbara, innovativa lösningar med låga driftskostnader.

2

### EXPANDERA

inom restaurangkedjor, särskilt i Nordamerika, växa inom dryck samt expandera på tillväxtmarknader.

3

### ÖKA

försäljning av Customer Care

4

### DRA NYTTA

av "The OnE Approach" med digital omvandling

The **OnE**

5

### OPERATIONELL EXCELLENS FÖR ATT FÖRBÄTTRA

### FÖRSÄLJNINGSPRODUKTIVITETEN OCH KOSTNADEFFEKTIVITETEN I LEVERANSKEDJAN.

Utöver de fyra strategiska grundstenarna för tillväxt och expansion ska Electrolux Professional Group driva en effektiv verksamhet genom att ytterligare öka kostnadsmedvetenheten och nå en produktivitet samt tillverkning i världsklass.

# Aktieägarinformation

## VD och koncernchef Alberto Zanatas kommentarer till andra kvartalets resultat 2023

Dagens pressmeddelande finns tillgängligt på Electrolux Professional Groups webbsida [www.electroluxprofessionalgroup.com](http://www.electroluxprofessionalgroup.com)

## Telefonkonferens 09.00 CET

En telefonkonferens kommer att hållas klockan 09.00 idag, den 21 juli. Alberto Zanata, VD och koncernchef och Fabio Zarpellon, Ekonomi- och finansdirektör kommer att kommentera rapporten.

## Detaljer för deltagande i telefonkonferensen är som följer:

Deltagare i Sverige: +46 8 505 100 31  
Deltagare i UK/Europa: +44 207 107 0613  
Deltagare i USA: +1 631 570 5613

## Presentation för nedladdning:

[www.electroluxprofessionalgroup.com](http://www.electroluxprofessionalgroup.com)

## Länk till webcast:

<https://electrolux-professional-group.creo.se/34ea9e7a-0ed2-4e52-a9ce-0befbfc89619>

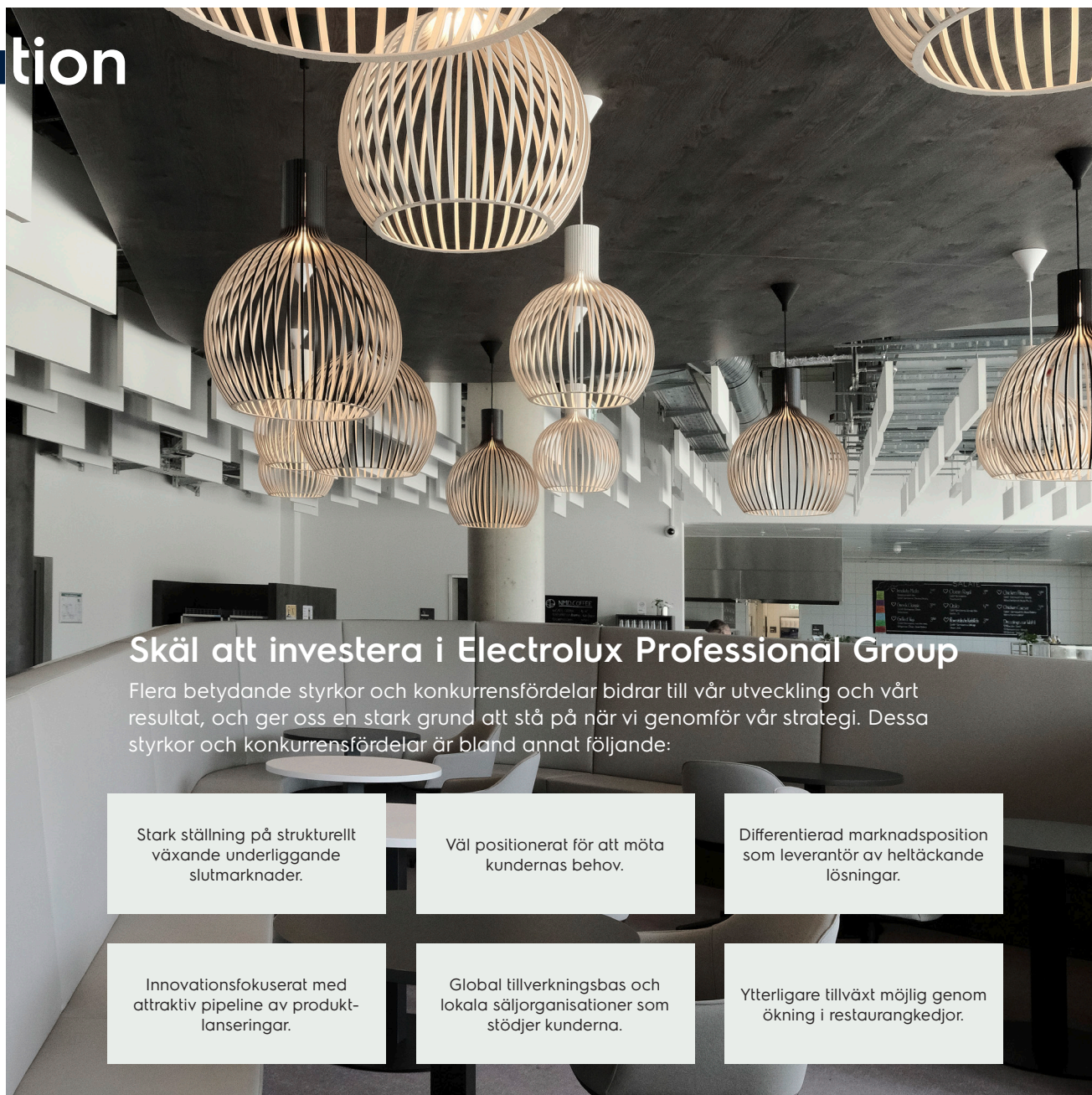
## För ytterligare information, kontakta:

Jacob Broberg, Chief Communication & Investor Relations Officer, +46 70 190 00 33

## Finansiell kalender

	Datum
Delårsrapport, juli – september 2023	27 oktober, 2023
Bokslutskommuniké, oktober – december 2023	1 februari 2024
Delårsrapport, januari – mars 2024	24 april 2024
Delårsrapport, april – juni 2024	19 juli 2024

Denna information är sådan information som Electrolux Professional AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovan kontaktpersons försorg, för offentliggörande, den 21 juli 2023, klockan 8.00.



## Skäl att investera i Electrolux Professional Group

Flera betydande styrkor och konkurrensfördelar bidrar till vår utveckling och vårt resultat, och ger oss en stark grund att stå på när vi genomför vår strategi. Dessa styrkor och konkurrensfördelar är bland annat följande:

Stark ställning på strukturellt växande underliggande slutmarknader.

Väl positionerat för att möta kundernas behov.

Differentierad marknadsposition som leverantör av heltäckande lösningar.

Innovationsfokuserat med attraktiv pipeline av produkt-lanseringar.

Global tillverkningsbas och lokala säljorganisationer som stödjer kunderna.

Ytterligare tillväxt möjlig genom ökning i restaurangkedjor.

# Om Electrolux Professional Group

Electrolux Professional Group är en av de ledande globala leverantörerna av storkök, dryck och tvätt för professionella användare. Våra innovativa produkter och världsomspännande servicenätverk gör det dagliga arbetet för våra kunder enklare, mer lönsamt och verkligt hållbart varje dag. Våra lösningar och produkter tillverkas i 12 fabriker i sju länder och säljs i mer än 110 länder. Under 2022 omsatte Electrolux Professional Group globalt 11 miljarder kronor och hade ca 4 000 anställda. Electrolux Professionals B-aktie är noterad på Nasdaq Stockholm.

Mer information finns på  
<https://www.electroluxprofessionalgroup.com>

Denna rapport innehåller "framtidssinriktade" uttalanden som reflekterar bolagets nuvarande förväntningar. Även om bolaget anser att förväntningarna som reflekteras i sådana framtidssinriktade uttalanden är rimliga, kan det inte garanteras att förväntningarna kommer att visa sig vara korrekta eftersom de är föremål för risker och osäkerheter som skulle kunna innebära att faktiska resultat avviker väsentligt beroende på ett antal olika faktorer. Sådana faktorer inkluderar, men begränsas inte till, förändringar i konsumenternas efterfrågan, förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, valutakursförändringar, utveckling avseende produktansvarstvister, förändringar i den regulatoriska miljön och andra myndighetsåtgärder.

Framtidssinriktade uttalanden avser endast förväntningar per det datum de gjordes och utöver vad som krävs enligt tillämplig lag åtar sig bolaget inget ansvar för att uppdatera något av dem i händelse av ny information eller framtida händelser.



**Electrolux  
Professional  
Group**

Electrolux Professional AB (publ), 556003-0354  
Post- och besöksadress: Franzéngatan 6,  
112 51 Stockholm  
Telefon: +46 8 41056450

Webbplats: [www.electroluxprofessionalgroup.com](http://www.electroluxprofessionalgroup.com)