



Electrolux
Professional
Group

Bokslutskommuniké

Q4

Fjärde kvartalet, oktober–december 2023

- > Nettoomsättningen uppgick till 2 974 Mkr (3 040). Omsättningen minskade med 2,2%. Organiskt minskade försäljningen med 3,7%. Valutaeffekter hade en positiv effekt om 1,6%.
- > EBITA uppgick till 302 Mkr (324), motsvarande en marginal om 10,1% (10,7).
- > Rörelseresultatet uppgick till 261 Mkr (284), motsvarande en marginal om 8,8% (9,3).
- > Periodens resultat uppgick till 168 Mkr (204), och resultat per aktie till 0,59 kr (0,71).
- > Operativt kassaflöde efter investeringar uppgick till 570 Mkr (533).
- > Styrelsen föreslår en utdelning om 0,80 kr (0,70) per aktie.

Nyckeltal

Mkr	Fjärde kvartalet			Helår		
	okt–dec 2023	okt–dec 2022	Förändring, %	jan–dec 2023	jan–dec 2022	Förändring, %
Nettoomsättning	2 974	3 040	-2,2	11 848	11 037	7,3
EBITA*	302	324	-7,0	1 317	1 111	18,5
EBITA marginal, %*	10,1	10,7		11,1	10,1	
Rörelseresultat*	261	284	-8,2	1 154	955	20,8
Rörelsemarginal, %*	8,8	9,3		9,7	8,7	
Resultat efter finansiella poster	236	248	-4,9	1 033	895	15,5
Periodens resultat	168	204	-17,6	775	686	12,9
Resultat per aktie, kr ¹⁾	0,59	0,71		2,70	2,39	
Operativt kassaflöde efter investeringar*	570	533		1 453	636	
Operativt rörelsekapital i procent av nettoomsättningen*	n/a	n/a		18,1	16,7	

*) Definitioner av alternativa nyckeltal som används i denna rapport finns på sidorna 22–23.

1) Före utspädning.

VD ord

Stegvis byggs en starkare koncern

Under 2023 tog vi ytterligare steg mot våra finansiella mål om ökad försäljning och förbättrad lönsamhet i en fortsatt utmanande makroekonomisk situation. Med förvärvet av Tosei, som tillkännagavs i december, växer vi i attraktiva segment i Asien. Det är också uppmuntrande att se att vårt hållbarhetsarbete ger resultat – redan 2023 nådde vi vårt mål om 50% CO2-minskning till 2025 (med basår 2015) – två år före plan.

Försäljningsnedgången under tredje kvartalet fortsatte under det fjärde kvartalet men i långsammare takt, vilket ledde till en organisk försäljningsnedgång på 3,7%. Detta resulterade i en något lägre EBITA, på 302 Mkr (324) och en marginal på 10,1% (10,7), jämfört med föregående år.

Försäljningen inom Storkök och dryck minskade organiskt med 4% jämfört med föregående år. EBITA var på samma nivå som föregående år, vilket gav en EBITA-marginal på 8,8% (8,5). Försäljningen på vår största marknad, Europa, var oförändrad, medan USA minskade med 12%. Vi ser tecken på återhämtning i USA, även om vi inte räknar med att den kommer att realiseras före det andra kvartalet. Ordergången för Storkök och dryck var något högre än för ett år sedan.

Försäljningen inom Tvätt minskade organiskt med 3% jämfört med en försäljningsåterhämtning under motsvarande kvartal föregående år på grund av komponentbrist under det andra kvartalet. EBITA-marginalen

slutade på 15,7% (18,4). Nedgången i marginalen beror främst på lägre volymer och valutatransaktionseffekter. Ordergången för Tvätt var något högre än för ett år sedan.

Genom en förbättrad rörelsekapitalutveckling fortsatte det operativa kassaflödet efter investeringar att vara starkt och uppgick till 570 Mkr (533) för kvartalet. Därmed stärkte vi vår balansräkning ytterligare och vår nettoskuld EBITDA-kvot i slutet av 2023 uppgick till 0,9 ggr (1,5)

Den nya, mer decentraliserade organisation som vi lanserade 2022 för att snabbare driva strategiska prioriteringar, etablera tydliga ansvarsområden och förstärkt kundfokus syns nu också tydligt i den årliga medarbetarundersökningen där resultaten visar framsteg och ett ökat engagemang i hela koncernen.

Den 10 januari 2024 avslutade vi förvärvet av Tosei Corporation, en ledande japansk tillverkare av professionell tvättutrustning och vakuumpackmaskiner för livsmedel. Förvärvet av Tosei kommer att göra oss till en större

spelare på den motståndskraftiga tvättmarknaden i Japan, vilken utgör den näst största tvättmarknaden i världen. Vi kommer att utnyttja Toseis starka organisation inom Storkök för utöka vårt utbud av produkter inom Storkök i Japan, samt utöka segmentet vakuumpackprodukter som används globalt i det snabbt växande segmentet för tillagningssmetoden sous-vide.

Jag känner mig trygg med att vi stegvis bygger en starkare koncern med tydligt fokus på våra strategiska prioriteringar. När vi blickar fram emot 2024 så förväntar vi oss stegvisa förbättringar. Vi har en sund orderstock och tecknen på lägre räntor och lägre inflation är positiva, även om vi fortfarande ser kortsiktig makroekonomisk osäkerhet.

Alberto Zanata,
VD och koncernchef



” Jag känner mig trygg med att vi stegvis bygger en starkare koncern med tydligt fokus på våra strategiska prioriteringar. ”

Alberto Zanata, VD och koncernchef

Finansiell översikt

Utveckling under fjärde kvartalet

Nettoomsättning

Nettoomsättningen för det fjärde kvartalet uppgick till 2 974 Mkr (3 040), en minskning med 2,2% jämfört med samma period föregående år. Organiskt minskade försäljningen med 3,7%. Valutaeffekter bidrog positivt med 1,6%.

Försäljningen inom Storkök och dryck minskade organiskt med 4,2% och Tvätt minskade organiskt med 3,0%. Organiskt minskade försäljningen i Europa med cirka 1%, med cirka 10% i Amerika och med cirka 3% i Asien-Stillhavsområdet, Mellanöstern och Afrika.

Förändring i nettoomsättning, %	okt-dec 2023	okt-dec 2022
Organisk tillväxt*	-3,7	13,4
Förvärv*	-	10,3
Avyttringar*	-	-1,7
Valutaeffekter	1,6	9,6
Totalt	-2,2	31,7

*) Definitioner av alternativa nyckeltal som används i denna rapport finns på sidorna 22-23.

Rörelseresultat och EBITA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på immateriella tillgångar (EBITA) uppgick till 302 Mkr (324), vilket motsvarar en marginal om 10,1% (10,7). Rörelseresultatet uppgick till 261 Mkr (284), motsvarande en marginal om 8,8% (9,3). Den lägre marginalen beror huvudsakligen på försäljningsminskning i USA och inom Tvätt.

Finansnetto

Finansnettot uppgick till -24 Mkr (-36). Minskningen beror huvudsakligen på en lägre skuld jämfört med för ett år sedan, dock något motverkat av högre räntekostnader.

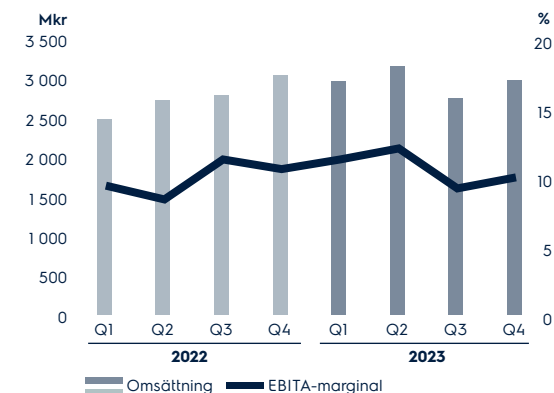
Periodens resultat

Periodens resultat för det fjärde kvartalet uppgick till 168 Mkr (204), motsvarande ett resultat per aktie om 0,59 kr (0,71). Periodens skatt uppgick till -68 Mkr (-44). Den effektiva skattesatsen för fjärde kvartalet var 28,8% (17,9).

Koncerngemensamma kostnader

Koncerngemensamma kostnader uppgick till -37 Mkr (-47).

Omsättning och EBITA-marginal



Omsättning per segment, oktober–december 2023

Storkök och Dryck

62%

Tvätt

38%

Omsättning per region, oktober–december 2023

Europa

61%

Amerika

26%

Asien-Stillhavsområdet,
Mellanöstern och Afrika

13%

Utveckling under året, januari–december 2023

Nettoomsättning

Nettoomsättningen under helåret uppgick till 11 848 Mkr (11 037), en ökning med 7,3% jämfört med föregående år. Organiskt ökade försäljningen med 2,6%. Valutaeffekter bidrog positivt med 4,9%. Försäljningen inom Storkök och dryck minskade organiskt med 1,0% och Tvätt ökade organiskt med 9,7%. Organiskt ökade försäljningen i Europa med cirka 7%, i Asien-Stillahavs-området, Mellanöstern och Afrika med 4%, men minskade i Amerika med cirka 6%.

Förändring i nettoomsättning, %	jan-dec 2023	jan-dec 2022
Organisk tillväxt*	2,6	16,9
Förvärv*	-	17,2
Avyttringar*	-0,2	-0,8
Valutaeffekter	4,9	7,1
Totalt	7,3	40,4

*) Definitioner av alternativa nyckeltal som används i denna rapport finns på sidorna 22-23.

Rörelseresultat och EBITA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på immateriella tillgångar (EBITA) uppgick till 1 317 Mkr (1 111), vilket motsvarar en marginal om 11,1% (10,1). Rörelseresultatet uppgick till 1 154 Mkr (955), motsvarande en marginal om 9,7% (8,7). Den högre marginalen beror främst på prisökningar men även lägre material- och transportkostnader.

Finansnetto

Finansnettot uppgick till -121 Mkr (-61). Det försämrade finansnettot beror huvudsakligen på högre räntor, vilket påverkar upplämningskostnaden.

Periodens resultat

Periodens resultat uppgick till 775 Mkr (686), motsvarande ett resultat per aktie om 2,70 kr (2,39). Periodens skatt uppgick till -259 Mkr (-209). Den effektiva skattesatsen för perioden var 25,0% (23,3).

Koncerngemensamma kostnader

Koncerngemensamma kostnader uppgick till -152 Mkr (-177).

Omsättning per segment, januari–december 2023

Storkök och Dryck



Omsättning per region, januari–december 2023

Europa





Segment Storkök och dryck

Nettoomsättningen inom Storkök och dryck under det fjärde kvartalet uppgick till 1 855 Mkr (1 904), en minskning med 2,6% jämfört med samma period föregående år. Organiskt minskade försäljningen med 4,2% medan valutaeffekter hade en positiv effekt om 1,6%.

Försäljningen var oförändrad i Europa men minskade med 12% i Amerika och med 4% Asien-Stillhavsområdet,

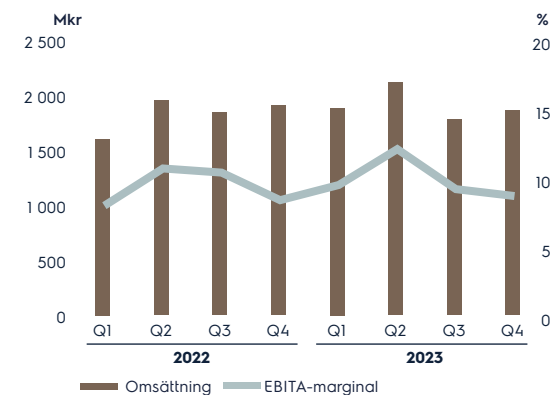
Mellanöstern och Afrika. Försäljningen i USA påverkades av beställningar som skjutits upp till senare kvartal.

Rörelseresultatet exklusive avskrivningar på immateriella tillgångar (EBITA) uppgick till 163 Mkr (162), vilket motsvarar en marginal om 8,8% (8,5).

Rörelseresultatet uppgick till 126 Mkr (126), motsvarande en marginal om 6,8% (6,6).

Mkr	Fjärde kvartalet			Helår		
	okt-dec 2023	okt-dec 2022	Förändring, %	jan-dec 2023	jan-dec 2022	Förändring, %
Nettoomsättning	1 855	1 904	-2,6	7 616	7 290	4,5
Organisk tillväxt, %	-4,2	9,5	-	-1,0	17,4	-
Förvärv, %	-	17,0	-	-	28,3	-
Avyttringar, %	-	-1,6	-	-0,1	-0,9	-
Förändringar av valutakurser, %	1,6	13,3	-	5,6	10,3	-
EBITA	163	162	0,3	766	679	12,7
EBITA marginal, %	8,8	8,5	-	10,1	9,3	-
Rörelseresultat	126	126	-0,1	620	542	14,4
Rörelsemarginal, %	6,8	6,6	-	8,1	7,4	-

Omsättning och EBITA-marginal





Segment Tvätt

Nettoomsättningen inom Tvätt uppgick till 1 120 Mkr (1 136) under det fjärde kvartalet, en minskning med 1,5% jämfört med samma period föregående år. Organiskt minskade försäljningen med 3,0% medan valutaeffekter hade en positiv effekt om 1,5%.

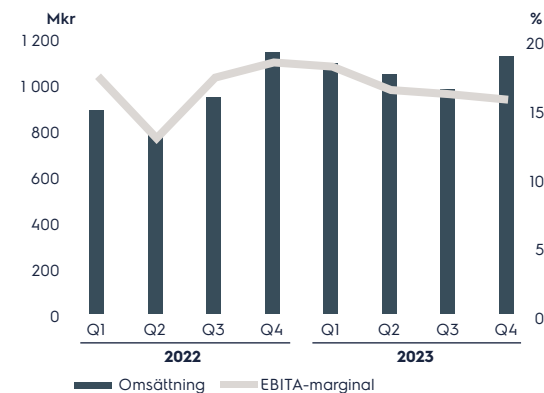
Försäljningen minskade organiskt i Europa med 3%, med 6% i Amerika och med 1% i Asien-Stillahavs-området, Mellan-östern och Afrika.

Rörelseresultatet exklusive avskrivningar på immateriella tillgångar (EBITA) uppgick till 176 Mkr (209), motsvarande en marginal om 15,7% (18,4). Den lägre marginalen beror främst på lägre volym och valutatransaktionseffekter. I föregående års fjärde kvartal var marginalen för Tvätt högre på grund av en förskjutning av försäljningen från andra kvartalet som en följd av komponentbrist.

Rörelseresultatet uppgick till 172 Mkr (205), motsvarande en marginal om 15,3% (18,0).

Mkr	Fjärde kvartalet			Helår		
	okt-dec 2023	okt-dec 2022	Förändring, %	jan-dec 2023	jan-dec 2022	Förändring, %
Nettoomsättning	1 120	1 136	-1,5	4 231	3 747	12,9
Organisk tillväxt, %	-3,0	19,4	-	9,7	16,2	-
Avyttringar, %	-	-1,6	-	-0,3	-0,7	-
Förändringar av valutakurser, %	1,5	4,2	-	3,5	3,2	-
EBITA	176	209	-15,9	702	608	15,6
EBITA marginal, %	15,7	18,4	-	16,6	16,2	-
Rörelseresultat	172	205	-16,2	686	590	16,2
Rörelsemarginal, %	15,3	18,0	-	16,2	15,7	-

Omsättning och EBITA-marginal



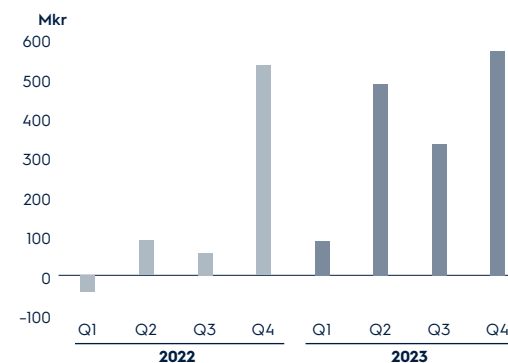
Nettoomsättning, EBITA och rörelseresultat per segment

Mkr	Fjärde kvartalet		Helår	
	okt-dec 2023	okt-dec 2022	jan-dec 2023	jan-dec 2022
Storkök och dryck				
Nettoomsättning	1 855	1 904	7 616	7 290
EBITA	163	162	766	679
Amortering av immateriella anläggningstillgångar	-37	-36	-145	-137
Rörelseresultat	126	126	620	542
Tvätt				
Nettoomsättning	1 120	1 136	4 231	3 747
EBITA	176	209	702	608
Amortering av immateriella anläggningstillgångar	-4	-4	-17	-18
Rörelseresultat	172	205	686	590
Koncerngemensamma poster				
EBITA	-37	-47	-151	-176
Amortering av immateriella anläggningstillgångar	-0	-0	-1	-1
Rörelseresultat	-37	-47	-152	-177
Totalt koncernen				
Nettoomsättning	2 974	3 040	11 848	11 037
EBITA	302	324	1 317	1 111
Amortering av immateriella anläggningstillgångar	-41	-40	-163	-155
Rörelseresultat	261	284	1 154	955
Finansiella poster, netto	-24	-36	-121	-61
Resultat efter finansiella poster	236	248	1 033	895
Skatter	-68	-44	-259	-209
Periodens resultat	168	204	775	686

Kassaflöde

Operativt kassaflöde efter investeringar uppgick till 570 Mkr (533) under kvartalet. Kassagenereringen fortsätter att vara bra med positiva bidrag från minskade varulager.

Operativt kassaflöde efter investeringar

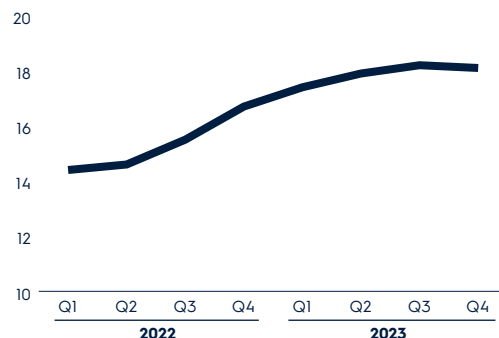


Mkr	Fjärde kvartalet		Helår	
	okt-dec 2023	okt-dec 2022	jan-dec 2023	jan-dec 2022
Rörelseresultat	261	284	1 154	955
Avskrivningar, anläggningstillgångar	69	66	264	258
Avskrivningar, immateriella tillgångar	41	40	163	155
Övriga ej kassapåverkande poster	9	-5	36	47
Rörelseresultat efter ej kassapåverkande poster	380	386	1 616	1 416
Förändring av varulager	207	110	260	-433
Förändring av kundfordringar	31	169	96	-277
Förändring av leverantörsskulder	58	6	-269	88
Förändring av övrigt rörelsekapital och avsättningar	-18	-79	-62	-37
Operativt kassaflöde	658	592	1 641	757
Investeringar i materiella och immateriella tillgångar	-87	-76	-191	-139
Förändringar i övriga investeringar	-0	17	3	18
Operativt kassaflöde efter investeringar	570	533	1 453	636

Operativt rörelsekapital

Lagernivåerna har börjat att minska, men är fortfarande på en hög nivå. Varulager har minskat med 426 Mkr jämfört med för sex månader sedan. Operativt rörelsekapital i procent av rullande 12 månaders nettoomsättning uppgick till 18,1% under det fjärde kvartalet jämfört med 16,7% under det fjärde kvartalet 2022.

Operativt rörelsekapital i procent av årlig nettoomsättning



Finansiell ställning

Nettoskuld

Per den 31 december 2023 hade Electrolux Professional Group en finansiell nettoskuld (exklusive leasingkulder och pensionsavsättningar) om 973 Mkr jämfört med 1 643 Mkr per den 31 december 2022. Leasingkulder uppgick till 319 Mkr och nettoavsättningar för pensioner och liknande förpliktelser uppgick till 98 Mkr.

Totalt uppgick nettoskulden till 1 390 Mkr per den 31 december 2023, jämfört med 2 050 Mkr per den 31 december 2022. Långfristiga lån uppgick till 1 192 Mkr och kortfristiga lån till 771 Mkr. Total upplåning uppgick till 1 963 Mkr jämfört med 2 894 Mkr per den 31 december 2022.

Likvida medel per den 31 december 2023 uppgick till 989 Mkr jämfört med 1 251 Mkr per den 31 december 2022.

Nettoskuld

Mkr	31 dec 2023	31 dec 2022
Kortfristiga lån	642	7
Kortfristig del av långfristiga lån	74	-
Kortfristig upplåning	716	7
Finansiella derivatskulder	40	54
Upplupna räntekostnader och förutbetalda ränteintäkter	14	8
Total kortfristig upplåning	771	69
Total långfristig upplåning	1 192	2 824
Total upplåning¹	1 963	2 894
Kassa och bank	959	898
Kortfristiga placeringar	-	200
Finansiella derivattillgångar	29	152
Förutbetalda räntekostnader och upplupna ränteintäkter	1	1
Likvida medel	989	1 251
Finansiell nettoskuld	973	1 643
Leasingkulder	319	304
Nettoavsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	98	103
Nettoskuld*	1 390	2 050
Nettoskuld i förhållande till EBITDA*	0,9	1,5
EBITDA* ²	1 581	1 369

*) Definitioner av alternativa nyckeltal som används i denna rapport finns på sidorna 22-23.

I slutet av december 2023 gjorde Electrolux Professional Group en frivillig förskottsbetalning på 20 miljoner euro på sin syndikerade lånefacilitet. Det innebär att denna lånefacilitet är fullt återbetald och uppsagd.

Kreditfaciliteter och lån

Electrolux Professional Group har ett bilateralt lån på 600 Mkr med en löptid på sju år från 2020, ett hållbarhetsrelaterat lån om 60 miljoner euro med en löptid på sju år från 2021, ett företagscertifikatprogram med ett rambelopp om 2 000 Mkr samt en revolverande kreditfacilitet på 200 miljoner euro med en löptid till 2027. Ingen av lånefaciliteterna innehåller några finansiella kovenanter. Per den 31 december 2023 var den revolverande kreditfaciliteten outnyttjad och Electrolux Professional Group hade emitterat 650 Mkr i företagscertifikat.

1) Varav räntebärande skulder uppgick till 1 908 Mkr per den 31 december 2023 och 2 832 Mkr per den 31 december 2022.

2) Rullande fyra kvartal.

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet innefattar huvudkontor, produktion och försäljning i och från Sverige.

Nettoomsättningen för moderbolaget, Electrolux Professional AB, för perioden 1 januari - 31 december 2023 uppgick till 3 218 Mkr (2 963) av vilket 1 228 Mkr (1 158) är hänförliga till försäljning till koncernbolag och 1 990 Mkr (1 805) till externa kunder. Resultat efter finansiella poster var 509 Mkr (431). Periodens resultat uppgick till 454 Mkr (392).

Electrolux Professional AB har under fjärde kvartalet skrivit ner värdet på sina dotterbolag med 79 Mkr.

Investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar uppgick till 47 Mkr (21).

Kassa och bank, inklusive kortfristiga placeringar, uppgick till 778 Mkr vid periodens utgång, jämfört med 877 Mkr vid årets början.

Fritt eget kapital i moderbolaget vid periodens utgång uppgick till 6 740 Mkr jämfört med 6 495 Mkr vid årets ingång.

Den 4 maj, 2023, betalade Electrolux Professional AB utdelning till sina aktieägare på 201 Mkr.

Under tredje kvartalet har bolaget upprättat ett företagscertifikatprogram och haft sin första framgångsrika emission.

Resultat- och balansräkning för moderbolaget presenteras på sidan 17.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Electrolux Professional Group är en internationell koncern som är geografiskt spridd på många marknader och är därför exponerad för ett antal verksamhets- och finansiella risker. Riskhanteringen för Electrolux Professional Group syftar till att identifiera, kontrollera och reducera risker. Riskfaktorerna finns beskrivna i årsredovisningen och omfattar strategiska risker, operativa risker, branschrisker, hållbarhetsrisker och finansiella risker. Jämfört med årsredovisningen som offentliggjordes den 29 mars 2023 har inga nya väsentliga risker identifierats.

Övriga upplysningar

Medarbetare

Antal anställda vid slutet av kvartalet var 3 983 (4 022).

Långsiktigt aktieprogram

Vid bolagsstämman i april 2023 godkändes ett prestationsbaserat, långsiktigt aktieprogram inklusive därtill relaterade säkringsåtgärder. Programmet har liknande villkor som tidigare långsiktiga aktieprogram.

Händelser efter balansdagen

Den 10 januari 2024 förvärvade Electrolux Professional Tosei Corporation med relaterade tillgångar, en ledande japansk tillverkare av professionell tvättutrustning och vakuumpackmaskiner för 1 620 Mkr (23 006 Mdr JPY) på kontant- och skuldfri basis. Förvärvet av Tosei kommer att göra Electrolux Professional till en större aktör i attraktiva segment i Japan, vilket är världens näst största tvättmarknad, och den tredje största marknaden för matberedning. Dessutom kommer Electrolux Professional att kunna expandera affären för vakuumpackmaskiner som används globalt i den snabbväxande segmentet sous-vide matlagning.

Tosei, grundat 1950, har ca 340 anställda och är baserad i Tokyo. Tosei har en tillverkningsanläggning i Izunokuni, Shizuoka och sex regionala säljkontor i Japan. Bolaget erbjuder tvättmaskiner, torktumlare, kombinerade tvättmaskiner och torktumlare, vakuumpackmaskiner av bänkmödel och stationära vakuumpackmaskiner under varumärkena Tosei och Tospack.

Tosei hade en nettoomsättning om ca 940 Mkr under 2023. Efter synergier förväntas EBITA-marginalen vara väl i linje med Electrolux Professionals EBITA-mål om 15%. Förvärvs- och integrationsrelaterade kostnader uppskattas till sammanlagt 40 - 60 Mkr under 2024 och 2025.

Årsstämma 2024

2024 års årsstämma kommer att hållas den 25 april 2024, klockan 15.00 på hotell Courtyard by Marriott, Rålambshovsleden 50, Stockholm. Aktieägare kan också utnyttja sin rösträtt genom poströstning i enlighet med Electrolux Professionals bolagsordning.

Föreslagen utdelning

Styrelsen föreslår en utdelning till aktieägarna om 0,80 kr (0,70) per aktie för räkenskapsåret 2023, motsvarande 30% av årets resultat. Detta är i linje med policyn, att betala cirka 30% av nettoresultatet i utdelning. Det föreslagna datumet för avstämning är den 27 april 2024 och utbetalning förväntas ske den 3 maj 2024.

Stockholm den 1 februari 2024

Electrolux Professional AB (publ)

Styrelsen

Uppgifterna i denna delårsrapport har ej granskats av bolagets revisorer.

Förvärvet av Tosei Corporation

I början av 2024 förvärvade Electrolux Professional Group Tosei Corporation ("Tosei") – en ledande aktör inom professionell tvätt och vaccumpackmaskiner i Japan.

Förvärvet är en del av Electrolux Professionals strategi att accelerera tillväxt och stärka vår närvaro globalt. Förvärvet kommer att göra Electrolux Professional till en större aktör i Japan, vilket är världens näst största tvättmarknad och den tredje största marknaden för matberedning.

TOSEI

- > Grundades 1950
- > Ett ledande bolag inom professionell tvätt och vaccumpackning i Japan
- > 340 anställda
- > Tosei utvecklar, designar, tillverkar, säljer och servar produkter inom professionell tvätt och vaccumpackmaskiner.
- > Huvudkontor i Tokyo
- > Fabrik i Izunokuni, Shizuoka
- > Sex regionala säljkontor i Japan.



TOSPACK



Or
2023
**GRANDS PRIX
DU DESIGN**

GourmeXpress hög- hastighetsugn fick guld av Grands Prix du Design Awards



Grand Prix du Design Awards är en globalt erkänd tävling som uppmärksammar och hyllar individers och företags kreativitet inom designområdet.

Finansiella rapporter

Koncernens rapport över totalresultat

Mkr	Fjärde kvartalet		Helår	
	okt-dec 2023	okt-dec 2022	jan-dec 2023	jan-dec 2022
Nettoomsättning	2 974	3 040	11 848	11 037
Kostnad för sålda varor	-2 020	-2 072	-7 850	-7 421
Bruttoresultat	955	968	3 997	3 616
Försäljningskostnader	-481	-502	-1 969	-1 829
Administrationskostnader	-216	-195	-873	-819
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	3	14	-1	-13
Rörelseresultat	261	284	1 154	955
Finansiella poster, netto	-24	-36	-121	-61
Resultat efter finansiella poster	236	248	1 033	895
Skatt	-68	-44	-259	-209
Periodens resultat	168	204	775	686
Poster som ej kommer att omklassificeras till periodens resultat:				
Omräkning av avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	2	-6	4	-152
Inkomstskatt relaterat till poster som ej omklassificeras	-0	0	-1	14
Totalt	2	-6	3	-138
Poster som senare kan komma att omklassificeras till periodens resultat:				
Kassaflödessäkringar	-19	-	-15	-
Valutakursdifferenser	-299	-32	-138	360
Skatt avseende poster som kan omklassificeras	25	-	13	-
Totalt	-293	-32	-140	360
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	-291	-38	-137	223
Periodens totalresultat	-123	166	638	909

Mkr	Fjärde kvartalet		Helår	
	okt-dec 2023	okt-dec 2022	jan-dec 2023	jan-dec 2022
Periodens resultat hänförligt till:				
Innehavare av aktier i moderbolaget	168	204	775	686
Totalt	168	204	775	686
Periodens totalresultat hänförligt till:				
Innehavare av aktier i moderbolaget	-123	166	638	909
Totalt	-123	166	638	909
Resultat per aktie				
Före utspädning, kr	0,59	0,71	2,70	2,39
Efter utspädning, kr	0,59	0,71	2,70	2,39
Genomsnittligt antal aktier				
Före utspädning, miljoner	287,4	287,4	287,4	287,4
Efter utspädning, miljoner	287,4	287,4	287,4	287,4

Koncernens balansräkning

Mkr	31 december 2023	31 december 2022
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar		
Materiella anläggningstillgångar, ägda	1 559	1 577
Materiella anläggningstillgångar, nyttjanderätt	309	294
Goodwill	3 290	3 381
Övriga immateriella tillgångar	837	997
Uppskjutna skattefordringar	427	428
Tillgångar i pensionsplaner	2	0
Övriga anläggningstillgångar	17	19
Summa anläggningstillgångar	6 441	6 696
Omsättningstillgångar		
Varulager	1 692	1 981
Kundfordringar	1 904	2 028
Skattefordringar	166	70
Övriga omsättningstillgångar	266	416
Kortfristiga finansiella tillgångar	-	200
Kassa och bank	959	898
Summa omsättningstillgångar	4 986	5 592
Summa tillgångar	11 427	12 288

Mkr	31 december 2023	31 december 2022
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital som kan hänföras till moderbolagets aktieägare:		
Aktiekapital	29	29
Övrigt tillskjutet kapital	5	5
Övriga reserver	378	517
Balanserade vinstmedel	4 293	3 719
Eget kapital som kan hänföras till moderbolagets aktieägare	4 705	4 270
Summa eget kapital	4 705	4 270
Långfristiga skulder		
Långfristig upplåning	1 192	2 824
Långfristiga leasingskulder	221	225
Uppskjutna skatteskulder	96	116
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	100	103
Övriga avsättningar	317	288
Summa långfristiga skulder	1 926	3 557
Kortfristiga skulder		
Leverantörsskulder	1 761	2 040
Skatteskulder	440	416
Övriga skulder	1 659	1 773
Kortfristig upplåning	716	7
Kortfristiga leasingskulder	98	79
Övriga avsättningar	122	146
Summa kortfristiga skulder	4 796	4 461
Summa eget kapital och skulder	11 427	12 288

Förändring av koncernens eget kapital

Mkr	Helår	
	jan-dec 2023	jan-dec 2022
Ingående balans	4 270	3 525
Periodens totalresultat	638	909
Aktieincitamentsprogram	25	13
Aktieswap avseende aktieincitamentsprogram	-27	-33
Utdelning till moderbolagets aktieägare	-201	-144
Totala transaktioner med aktieägare	-203	-164
Utgående balans	4 705	4 270

Koncernens kassaflödesanalys

Mkr	Fjärde kvartalet		Helår	
	okt-dec 2023	okt-dec 2022	jan-dec 2023	jan-dec 2022
Den löpande verksamheten				
Rörelseresultat	261	284	1 154	955
Avskrivningar	110	106	427	413
Övriga ej kassapåverkande poster	9	-5	36	47
Betalda finansiella poster, netto ¹	-26	-33	-111	-55
Betald skatt	-101	-30	-355	-226
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	252	322	1 150	1 135
Förändringar av rörelsekapital				
Förändring av varulager	207	110	260	-433
Förändring av kundfordringar	31	169	96	-277
Förändring av leverantörsskulder	58	6	-269	88
Förändring av övrigt rörelsekapital och avsättningar	-18	-79	-62	-37
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital	278	206	24	-660
Kassaflöde från den löpande verksamheten	530	528	1 175	475
Investeringsverksamheten				
Förvärv av verksamheter	-	-	-	4
Försäljning av verksamheter	-	-	-	-35
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-81	-70	-163	-130
Investeringar i produktutveckling	-2	-	-9	-
Investeringar i övriga immateriella tillgångar	-4	-6	-19	-9
Övrigt	-0	17	3	18
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-87	-59	-188	-152
Kassaflöde från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten	443	470	987	323

Mkr	Fjärde kvartalet		Helår	
	okt-dec 2023	okt-dec 2022	jan-dec 2023	jan-dec 2022
Finansieringsverksamheten				
Förändring av kortfristiga placeringar, netto	-	-200	200	-200
Förändring av kortfristiga lån, netto ²	131	-243	766	-1 362
Långfristig nyupplåning	-	-	-	1 534
Amortering av långfristiga lån	-229	-0	-1 543	-0
Återbetalning av leasingskulder	-24	-19	-86	-80
Utdelning	-	-	-201	-144
Aktieswap avseende aktieincitamentsprogram	-	-	-27	-33
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-122	-463	-892	-285
Periodens kassaflöde	321	7	94	38
Kassa och bank vid periodens början	654	894	898	836
Kursdifferenser i kassa och bank	-16	-3	-34	24
Kassa och bank vid periodens slut	959	898	959	898

1) Under perioden 1 januari till 31 december uppgick erhållen ränta och liknade poster till 23 Mkr (10), betald ränta och liknade poster till -137 Mkr (-55) och övriga erhållna eller betalda finansiella poster till 13 Mkr (0). Betald ränta för leasingskulder uppgick till -11 Mkr (-10).

2) Varav kortfristig upplåning med en löptid längre än 3 månader under perioden 1 januari till 31 december, nyupplåning - Mkr (5 255), återbetalning - Mkr (-6 617).

Kvartalsdata

Mkr	Helår 2023	Q4 2023	Q3 2023	Q2 2023	Q1 2023	Helår 2022	Q4 2022	Q3 2022	Q2 2022	Q1 2022
Storkök och dryck										
Nettoomsättning	7 616	1 855	1 775	2 109	1 878	7 290	1 904	1 840	1 949	1 597
EBITA	766	163	165	258	180	679	162	194	195	129
EBITA-marginal, %	10,1	8,8	9,3	12,2	9,6	9,3	8,5	10,5	10,0	8,1
Avskrivning av immateriella tillgångar	-145	-37	-38	-36	-35	-137	-36	-36	-33	-33
Rörelseresultat	620	126	127	222	145	542	126	158	162	96
Rörelsemarginal, %	8,1	6,8	7,2	10,5	7,7	7,4	6,6	8,6	8,3	6,0
Tvätt										
Nettoomsättning	4 231	1 120	977	1 044	1 090	3 747	1 136	942	782	887
EBITA	702	176	157	171	198	608	209	163	82	154
EBITA-marginal, %	16,6	15,7	16,1	16,4	18,1	16,2	18,4	17,3	10,4	17,4
Amortering av immateriella tillgångar	-17	-4	-4	-4	-4	-18	-4	-4	-4	-5
Rörelseresultat	686	172	153	167	194	590	205	158	78	149
Rörelsemarginal, %	16,2	15,3	15,7	16,0	17,8	15,7	18,0	16,8	9,9	16,8
Koncerngemensamma kostnader										
Totalt koncernen										
Nettoomsättning	11 848	2 974	2 752	3 153	2 968	11 037	3 040	2 782	2 731	2 484
EBITA	1 317	302	290	385	340	1 111	324	317	233	236
EBITA-marginal,%	11,1	10,1	10,5	12,2	11,4	10,1	10,7	11,4	8,5	9,5
Amortering av immateriella tillgångar	-163	-41	-42	-40	-39	-155	-40	-40	-37	-37
Rörelseresultat	1 154	261	247	345	301	955	284	277	196	199
Rörelsemarginal, %	9,7	8,8	9,0	10,9	10,1	8,7	9,3	10,0	7,2	8,0
Finansiella poster, netto	-121	-24	-33	-24	-39	-61	-36	-22	-8	5
Resultat efter finansiella poster	1 033	236	214	321	262	895	248	255	188	203
Periodens resultat	775	168	159	257	190	686	204	195	132	155
Resultat per aktie, kr ¹	2,70	0,59	0,55	0,89	0,66	2,39	0,71	0,68	0,46	0,54

1) Före utspädning.

Jämförelsestörande poster

Mkr	Helår 2023	Q4 2023	Q3 2023	Q2 2023	Q1 2023	Helår 2022	Q4 2022	Q3 2022	Q2 2022 ¹	Q1 2022
Storkök och dryck	-	-	-	-	-	-16	-	-	-16	-
Tvätt	-	-	-	-	-	-19	-	-	-19	-
Totalt koncernen	-	-	-	-	-	-35	-	-	-35	-

1) Kostnader relaterade till avyttring av verksamheten i Ryssland, redovisas under Övriga rörelseintäkter och -kostnader.

Mkr	Helår 2023	Q4 2023	Q3 2023	Q2 2023	Q1 2023	Helår 2022	Q4 2022	Q3 2022	Q2 2022	Q1 2022
Totalt koncernen										
Rörelseresultat exkl. jämförelsestörande poster	1 154	261	247	345	301	990	284	277	231	199
Rörelsemarginal exkl. jämförelsestörande poster, %	9,7	8,8	9,0	10,9	10,1	9,0	9,3	10,0	8,5	8,0
EBITA exkl. jämförelsestörande poster	1 317	302	290	385	340	1 146	324	317	268	236
EBITA exkl. jämförelsestörande poster, %	11,1	10,1	10,5	12,2	11,4	10,4	10,7	11,4	9,8	9,5

Alternativa nyckeltal

Mkr om ej annat anges	Fjärde kvartalet		Helår	
	okt-dec 2023	okt-dec 2022	jan-dec 2023	jan-dec 2022
Nettoomsättning	2 974	3 040	11 848	11 037
Organisk tillväxt, %*	-3,7	13,4	2,6	16,9
EBITA*	302	324	1 317	1 111
EBITA-marginal, %*	10,1	10,7	11,1	10,1
EBITA exkl. jämförelsestörande poster* ¹	302	324	1 317	1 146
EBITA-marginal exkl. jämförelsestörande poster, %* ¹	10,1	10,7	11,1	10,4
Rörelseresultat*	261	284	1 154	955
Rörelsemarginal, %*	8,8	9,3	9,7	8,7
Rörelseresultat exkl. jämförelsestörande poster* ¹	261	284	1 154	990
Rörelsemarginal exkl. jämförelsestörande poster, %* ¹	8,8	9,3	9,7	9,0
Resultat efter finansiella poster	236	248	1 033	895
Periodens resultat	168	204	775	686
Investeringar*	-87	-76	-191	-139
Operativt kassaflöde efter investeringar*	570	533	1 453	636
Resultat per aktie, kr ²	0,59	0,71	2,70	2,39
Nettoskuld*	n/a	n/a	1 390	2 050
EBITDA* ³	n/a	n/a	1 581	1 369
Nettoskuld i förhållande till EBITDA*	n/a	n/a	0,9	1,5
Operativt rörelsekapital i procent av nettoomsättningen*	n/a	n/a	18,1	16,7
Genomsnittligt antal aktier, miljoner ²	287,4	287,4	287,4	287,4
Antal anställda, per balansdagen	3 978	4 022	3 978	4 022

*) Definitioner av alternativa nyckeltal som används i denna rapport finns på sidorna 22-23.

1) För information om jämförelsestörande poster, se sidan 15.

2) Före utspädning.

3) Rullande fyra kvartal.

Valutakurser

SEK	31 dec 2023		31 dec 2022	
	Genomsnitt	Balansdag	Genomsnitt	Balansdag
CNY	1,50	1,41	1,50	1,51
CZK	0,4778	0,4488	0,4326	0,4612
DKK	1,54	1,49	1,43	1,50
EUR	11,46	11,10	10,63	11,12
GBP	13,17	12,77	12,45	12,54
JPY	0,0754	0,0710	0,0773	0,0791
NOK	1,01	0,99	1,05	1,06
CHF	11,7844	11,9827	10,5914	11,2946
THB	0,3044	0,2922	0,2881	0,3019
TRY	0,46	0,34	0,62	0,56
USD	10,59	10,04	10,09	10,43

Balansdagskurser kommer från den Europeiska centralbanken.

Aktier

Antal aktier	A-aktier	B-aktier	Aktier, totalt
Antal aktier per den 1 januari 2023	8 045 314	279 352 136	287 397 450
Konvertering av aktier	-13 853	13 853	-
Antal aktier per den 31 december 2023	8 031 461	279 365 989	287 397 450

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

Mkr	Fjärde kvartalet		Helår	
	okt-dec 2023	okt-dec 2022	jan-dec 2023	jan-dec 2022
Nettoomsättning	901	964	3 218	2 963
Kostnad för sålda varor	-610	-666	-2 264	-2 078
Bruttoresultat	291	298	954	885
Försäljningskostnader	-106	-112	-434	-405
Administrationskostnader	-36	-38	-219	-222
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	-15	-12	-17	-20
Rörelseresultat	134	136	284	238
Finansiella intäkter och -kostnader	-36	270	304	660
Nedskrivning av aktier och andelar	-79	-467	-79	-467
Finansnetto	19	-61	509	431
Bokslutsdispositioner	10	12	10	12
Resultat före skatt	29	-49	519	443
Skatt	-9	-21	-65	-51
Periodens resultat	20	-70	454	392

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

Mkr	31 december 2023	31 december 2022
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar	7 774	9 104
Omsättningstillgångar	2 989	2 525
Summa tillgångar	10 763	11 629
Eget kapital och skulder		
Bundet eget kapital	36	40
Fritt eget kapital	6 740	6 495
Summa eget kapital	6 776	6 535
Obeskattade reserver	88	97
Avsättningar	121	104
Långfristiga skulder	1 192	2 824
Kortfristiga skulder	2 586	2 069
Summa eget kapital och skulder	10 763	11 629

Noter

NOT 1 REDOVISNINGSPRINCIPER

Electrolux Professional tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS) som de antagits av Europeiska Unionen. Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34, Delårsrapportering.

Electrolux Professionals delårsrapporter innehåller finansiella rapporter i sammandrag. För koncernen innebär detta huvudsakligen att notupplysningarna är begränsade jämfört med de finansiella rapporter som presenteras i årsredovisningen. Redovisade delvärden som presenteras i tabeller och texter kanske inte alltid överensstämmer med den presenterade summan av raderna på grund av avrundningsdifferenser. Målet är att varje rad ska överensstämma med sin källa, varför det kan finnas avrundningsdifferenser som påverkar summan av raderna.

Tillämpade redovisningsprinciper gäller alla perioder och överensstämmer med de redovisningsprinciper som tillämpats i koncernens årsredovisning för 2022.

Electrolux Professional har tillämpat undantaget från att redovisa och lämna information om uppskjutna skattefordringar och -skulder relaterade till Pillar two inkomstskatter.

De finansiella rapporterna för moderbolaget presenteras generellt i sammandrag med begränsade upplysningar jämfört med årsredovisningen. Delårsrapporterna för Electrolux Professional AB har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagens 9 kapitel.

Den senaste årsredovisningen för Electrolux Professional AB har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen (1995:1554) och rekommendationen RFR2, Redovisning för juridiska personer från Rådet för finansiell rapportering.

Rapporterbara segment

Koncernens rapporterbara segment utgörs av Storkök och dryck samt Tvätt.

NOT 2 INTÄKTERNAS FÖRDELNING

Försäljning av produkter intäktsredovisas vid den tidpunkt, när kontrollen över produkterna har överförts. Intäkter från tjänster relaterade till installation av produkter, reparation eller underhåll redovisas när kontroll överförs, vilket innebär över den tid tjänsten tillhandahålls. Försäljning av dessa tjänster utgör inte en väsentlig del av koncernens totala nettoomsättning.

Geografiskt område har bedömts som viktiga i fördelningen av de rapporterbara segmentens intäkter. Tabellen nedan presenterar därför nettoomsättningen uppdelade per i vilket geografiskt område slutkunden finns.

Mkr	Fjärde kvartalet 2023			Fjärde kvartalet 2022		
	Storkök & Dryck	Tvätt	Total	Storkök & Dryck	Tvätt	Total
Geografisk region						
Europa	1 093	737	1 830	1 060	739	1 799
Asien, Stillhavsområdet, Mellanöstern och Afrika	202	177	379	206	180	386
Amerika	560	205	765	638	217	855
Totalt	1 855	1 120	2 974	1 904	1 136	3 040

Mkr	Helår 2023			Helår 2022		
	Storkök & Dryck	Tvätt	Total	Storkök & Dryck	Tvätt	Total
Geografisk region						
Europa	4 414	2 804	7 218	3 993	2 435	6 429
Asien, Stillhavsområdet, Mellanöstern och Afrika	783	696	1 479	764	613	1 377
Amerika	2 419	732	3 150	2 532	699	3 232
Totalt	7 616	4 231	11 848	7 290	3 747	11 037

NOT 3 VERKLIGT VÄRDE OCH BOKFÖRT VÄRDE PÅ FINANSIELLA TILLGÅNGAR OCH SKULDER

Electrolux Professional strävar efter att ingå ramavtal om netting (ISDA) med sina motparter för transaktioner i derivatinstrument och har upprättat ISDA-avtal med de flesta motparter, det vill säga att om en motpart går i konkurs nettas derivat fordringar och skulder. För derivatinstrument redovisas fordringar och skulder brutto i balansräkningen.

Verkligt värdeestimat

Marknadsvärdering av finansiella instrument har utförts med ledning av kvoterade

marknadspriser. Nivå 1 instrument som är marknadsnoterade, till exempel på de största obligations- och ränteterminsmarknaderna, är marknadsvärderade med aktuella avistakurser. Konvertering av marknadsvärdet till SEK har skett till avistakurs. För nivå 2 instrument där ett tillförlitligt pris inte finns tillgängligt på marknaden har kassaflöden diskonterats med hjälp av deposit/-swapkurvan för kassaflödesvalutan. Om det inte finns någon riktig kassaflödesplan, till exempel med forwardrateavtal, har underliggande

plan använts för värderingen. I den mån optionsinstrument förekommer har värderingen gjorts enligt Black & Scholes formel.

Bokfört värde minskat med nedskrivningar utgör ett approximativt verkligt värde för kundfordringar och leverantörsskulder. Verkligt värde för skulder är beräknat genom att framtida kassaflöden har diskonterats med aktuella marknadsräntor. Koncernens finansiella tillgångar och skulder är värderade till verkligt värde i enlighet med följande hierarki:

Nivå 1: Noterade priser på en aktiv marknad för identiska tillgångar eller skulder

Nivå 2: Andra observerbara data för tillgångar eller skulder än noterade priser inkluderade i Nivå 1, antingen direkt eller indirekt.

Nivå 3: Data för tillgången eller skulden som i sin helhet baseras på ej observerbara marknadsdata.

Mkr	Hierarki nivå	31 december 2023		31 december 2022	
		Verkligt värde	Bokfört värde	Verkligt värde	Bokfört värde
Per kategori					
Finansiella tillgångar till verkligt värde via resultatet	3	0	0	0	0
Finansiella tillgångar till verkligt värde via resultatet	1	-	-	200	200
Finansiella tillgångar till upplupet anskaffningsvärde		2 863	2 863	2 926	2 926
Derivat, finansiella tillgångar till verkligt värde via resultatet	2	29	29	152	152
Finansiella tillgångar totalt		2 892	2 892	3 278	3 278
Finansiella skulder till upplupet anskaffningsvärde		3 696	3 670	4 893	4 872
Derivat, finansiella skulder till verkligt värde via resultatet	2	40	40	54	54
Finansiella skulder totalt		3 736	3 710	4 947	4 926

NOT 4 EVENTUALFÖRPLIKTELSE

Mkr	31 december 2023	31 december 2022
Koncernen		
Borgensåtaganden och andra förpliktelser	10	10

NOT 5 AVYTTRADE VERKSAMHETER

Avyttrad verksamhet under 2022

Som en konsekvens av Rysslands krig mot Ukraina avyttrades det ryska bolaget Electrolux Professional Russia till den tidigare lokala ledningen den 14 juli 2022.

En engångskostnad om 35 Mkr redovisades under andra kvartalet 2022 och en negativ kassaflödeseffekt på 35 Mkr under det tredje kvartalet.

NOT 6 HÄNDELSER EFTER BALANSDAGEN

Förvärv under 2024

Tosei Corporation

Den 10 januari 2024 förvärvade Electrolux Professional 100 % av aktierna i Tosei Corporation i en kontantaffär. Rörelsevärde uppgår till 23 006 miljoner japanska yen motsvarande 1 620 Mkr.

Tosei, som grundades 1950, hade en försäljning på cirka 940 Mkr under 2023. Efter synergier förväntas EBITA-marginalen vara väl i linje med Electrolux Professionals EBITA-mål på 15%. Företaget har cirka 340 anställda och är baserat i Tokyo. Tosei driver en tillverkningsanläggning i Izunokuni, Shizuoka och har sex regionala försäljningskontor i Japan. Bolaget erbjuder tvättmaskiner, torktumlare, kombinerade tvättmaskiner och torktumlare, vakuumpackmaskiner av bänkmödel och stationära vakuumpackmaskiner under huvudvarumärkena Tosei och Tospack.

Förvärvet av Tosei kommer att göra Electrolux Professional till en stor aktör i Japan, vilket är den näst största marknaden inom tvätt och den tredje största marknaden för livsmedelsservice globalt. Dessutom kommer Electrolux Professional att kunna expandera affären för vakuumpackmaskiner som används globalt i det snabbväxande segmentet sous-vidematlagning.

Goodwill representerar i huvudsak värdet av Electrolux Professionals ökade närvaro i Japan. Goodwill kommer inte att vara avdragsgill för inkomstskatt.

Toseis nettoomsättning och rörelseresultat från den 1 januari 2024 till slutförandet av affären är oväsentliga och kommer att inkluderas fullt ut i Electrolux Professionals finansiella rapporter under första kvartalet 2024.

Cirka 70 % av verksamheten kommer att ingå i segmentet Tvätt och 30 % i Storkök och dryck.

Transaktionskostnader

Transaktionskostnader relaterade till förvärvet uppgick till 7 Mkr och har kostnadsförts löpande under förvärvsprocessen 2023.

Kostnaderna har redovisats i rörelseresultatet inom koncerngemensamma kostnader.

Förvärv

Mkr	2024
Tosei Corporation	
Rörelsevärde	1 620
Minus finansiell skuld	-628
Total	992
Redovisade värden av förvärvade tillgångar och övertagna skulder	
Tillgångar minus skulder	-291
Goodwill	1 283
Totalt	992

Förvärvsbalansen är preliminär och kommer att bli föremål för ändringar. Delar av goodwillbeloppet kommer att omklassificeras till tillgångar med bestämd livslängd, till exempel kundrelationer, varumärken.

Årlig utveckling per segment

Mkr	2023	2022	2021	2020	2019	2018
Storkök och dryck						
Nettoomsättning	7 616	7 290	4 704	4 198	5 895	5 399
EBITA	766	679	299	87	568	629
EBITA, %	10,1	9,3	6,4	2,1	9,6	11,7
Rörelseresultat	620	542	244	35	522	599
Rörelsemarginal, %	8,1	7,4	5,2	0,8	8,9	11,1
Tvätt						
Nettoomsättning	4 231	3 747	3 159	3 065	3 386	3 267
EBITA	702	608	492	467	507	573
EBITA, %	16,6	16,2	15,6	15,2	15,0	17,6
Rörelseresultat	686	590	475	452	488	558
Rörelsemarginal, %	16,2	15,7	15,0	14,7	14,4	17,1
Koncerngemensamma kostnader						
Rörelseresultat	-152	-177	-128	-100	-18	-14
Totalt koncernen						
Nettoomsättning	11 848	11 037	7 862	7 263	9 281	8 666
EBITA	1 317	1 111	663	456	1 058	1 188
EBITA, %	11,1	10,1	8,4	6,3	11,4	13,7
Rörelseresultat	1 154	955	592	387	992	1 143
Rörelsemarginal, %	9,7	8,7	7,5	5,3	10,7	13,2

Jämförelsestörande poster

Mkr	2023	2022 ¹	2021	2020 ²	2019 ²	2018
Storkök och dryck	-	-16	-	-55	-67	-
Tvätt	-	-19	-	-22	35	-
Totalt koncernen	-	-35	-	-77	-32	-

1) Kostnader relaterade till utveckling av verksamheten i Ryssland, ingår i posten Övriga rörelseintäkter/-kostnader.

2) Jämförelsestörande poster under 2020 och 2019 avser kostnader för effektivitetshöjande åtgärder.

Sexårsöversikt

Mkr om ej annat anges	2023	2022	2021	2020	2019	2018
Nettoomsättning	11 848	11 037	7 862	7 263	9 281	8 666
Organisk tillväxt, %*	2,6	16,9	10,6	-21,0	-0,3	4,1
EBITA*	1 317	1 111	663	456	1 058	1 188
EBITA, %*	11,1	10,1	8,4	6,3	11,4	13,7
Rörelseresultat*	1 154	955	592	387	992	1 143
Rörelsemarginal, %*	9,7	8,7	7,5	5,3	10,7	13,2
Resultat efter finansiella poster	1 033	895	587	363	978	1 134
Periodens resultat	775	686	487	278	663	952
Jämförelsestörande poster*	-	-35	-	-77	-32	-
Investeringar*	-191	-139	-159	-273	-257	-169
Operativt kassaflöde efter investeringar*	1 453	636	1 116	570	1 138	1 131
Resultat per aktie, kr ¹	2,70	2,39	1,69	0,97	2,31	3,31
Utdelning per aktie, kr* ^{1,2}	0,80	0,70	0,50	-	-	-
Nettoskuld*	1 390	2 050	1 705	549	1 025	-226
EBITDA* ³	1 581	1 369	886	684	1 280	1 363
Nettoskuld i förhållande till EBITDA*	0,9	1,5	1,9	0,8	0,8	-0,2
Operativt rörelsekapital i procent av nettoomsättningen*	18,1	16,7	14,9	19,9	17,7	16,3
Genomsnittligt antal aktier, miljoner ¹	287,4	287,4	287,4	287,4	287,4	287,4
Antal anställda, per balansdagen	3 978	4 022	3 973	3 515	3 624	3 555

*) Alternativa nyckeltal

1) Före utspädning.

2) 2023, styrelsens förslag

3) Rullande fyra kvartal.

Definitioner

Electrolux Professional koncernen presenterar vissa mått som inte definieras i enlighet med IFRS (alternativa nyckeltal). Dessa mått används av ledningen för att bedöma den finansiella och operationella utvecklingen för koncernen. Ledningen anser att dessa alternativa nyckeltal ger användbar information om koncernens finansiella och operationella utveckling. Dessa mått är dock inte nödvändigtvis jämförbara med liknande mått som presenteras av andra företag. De alternativa nyckeltalen har således

begränsningar som ett analytiskt verktyg och ska inte betraktas enskilt eller som ett substitut för de finansiella mått som presenteras i enlighet med IFRS. De alternativa nyckeltalen har hämtats från koncernens interna redovisning och har inte reviderats. Avstämningarna av alternativa nyckeltal finns på Electrolux Professionals hemsida www.electroluxprofessional.com/corporate/interim-reports/

Mått	Definition	Förklaring
Organisk tillväxt (%)	Förändring i omsättningstillväxt exklusive valutakurseffekter och effekter från förvärv.	Koncernens rapporteringsvaluta är SEK, samtidigt som nettoomsättningen i första hand är i andra valutor. Organisk tillväxt är beroende av fluktuationer i SEK gentemot andra valutor. Därutöver kan förvärvade verksamheter påverka den redovisade nettoomsättningen. Organisk tillväxt justerad för effekter från förvärv och valutakurseffekter visar den underliggande omsättningsutvecklingen utan dessa parametrar.
Förvärv (%)	Förändringar i nettoomsättningen under innevarande period hänförlig till förvärvad verksamhet i förhållande till föregående periods omsättning under en 12-månadsperiod som räknas från förvärvsdagen.	Se "Organisk tillväxt" ovan.
Avyttringar (%)	Förändringar i nettoomsättningen under innevarande period hänförlig till avyttrad verksamhet i förhållande till föregående periods omsättning under en 12-månadsperiod som räknas från avyttringsdagen.	Se "Organisk tillväxt" ovan.
Rörelseresultat (EBIT)	Resultat före ränta och skatt	Används som en indikation på Koncernens förmåga att generera vinst, oavsett finansieringsmetod (avgör sedan den optimala användningen av skuld kontra eget kapital).
Rörelsemarginal (EBIT-marginal)	Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.	Rörelsemarginalen visar rörelseresultatet i förhållande till nettoomsättningen. Rörelsemarginal är ett viktigt internt mått eftersom Koncernen anser att det ger läsarna av finansiella rapporter en bättre förståelse för Koncernens finansiella resultat både på kort och lång sikt.
Jämförelsestörande poster	Väsentliga resultatposter som realisationsvinster och -förluster vid avyttringar av produktgrupper eller större enheter, nedläggning eller betydande nedskärningar av större enheter eller verksamheter, betydande nedskrivningar samt övriga betydande kostnader eller intäkter.	Summerar händelser och transaktioner vars resultateffekter är viktiga att uppmärksamma när periodens finansiella resultat jämförs med tidigare perioder.
Rörelsemarginal exklusive jämförelsestörande poster	Rörelseresultat exklusive jämförelsestörande poster i förhållande till nettoomsättning.	Rörelsemarginalen exklusive jämförelsestörande poster visar rörelseresultatet i förhållande till nettoomsättningen, justerat för jämförelsestörande poster. Detta är ett viktigt internt mått eftersom Koncernen anser att det ger läsarna av finansiella rapporter en bättre förståelse för Koncernens finansiella resultat både på kort och lång sikt.

Mått	Definition	Förklaring
Investeringar	Investeringar i materiella anläggningstillgångar, produktutveckling och andra immateriella anläggningstillgångar.	Används för att säkerställa att användningen av likvida medel är i linje med Koncernens övergripande strategi för användningen av likvida medel.
EBITA	Rörelseresultat minus av- och nedskrivningar hänförliga till immateriella anläggningstillgångar (exklusive nyttjanderättstillgångar).	EBITA ger en indikation på rörelseresultatet minus av- och nedskrivningar hänförliga till immateriella anläggningstillgångar (exklusive nyttjanderättstillgångar) och används huvudsakligen för att följa upp rörelseresultatet utan påverkan från av- och nedskrivning av övervärden hänförliga till förvärv.
EBITA-marginal	EBITA i förhållande till nettoomsättning.	Används för att utvärdera verksamhetsresultatet i förhållande till nettoomsättning för att mäta Bolagets effektivitet.
EBITA exklusive jämförelsestörande poster	Rörelseresultat minus av- och nedskrivningar hänförliga till immateriella anläggningstillgångar (exklusive nyttjanderättstillgångar) samt minus jämförelsestörande poster.	Jämförelsestörande poster varierar mellan år och perioder och för kunna analysera underliggande trender exkluderas jämförelsestörande poster från EBITA.
EBITA marginal exklusive jämförelsestörande poster	EBITA exklusive jämförelsestörande poster i förhållande till nettoomsättning.	Jämförelsestörande poster varierar från år till år och mellan olika perioder och för att kunna analysera trender exkluderas jämförelsestörande poster från EBITA-marginalen.
EBITDA	EBITA minus avskrivningar på materiella anläggningstillgångar (inklusive nyttjanderättstillgångar).	EBITDA är en indikator på verksamhetens kassagenereringskapacitet i förhållande till omsättning.
Operativt kassaflöde efter investeringar	Kassaflödet från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten justerat för betalda finansiella poster netto, betald skatt och förvärv/avyttring av verksamheter.	Används för att monetariserar likvida medel från kärnverksamheten.
Nettoskuld	Kortfristig upplåning (kortfristiga lån och kundfordringar med regressrätt), upplupna räntekostnader och förutbetalda ränteintäkter samt långfristig upplåning, leasingskulder, nettoavsättningar för för-månader efter avslutad anställning minus likvida medel (likvida medel, förutbetalda räntekostnader och upplupna ränteintäkter).	Nettoskulden beskriver Koncernens totala skuldfinansiering och övervakas av ledningen.
Nettoskuld/EBITDA	Nettoskuld i förhållande till EBITDA (Nettoskuld baserad på utgående balans och EBITDA beräknas rullande baserat på de senaste fyra kvartalen).	Ett mått på finansiell risk som visar nettoskuld i förhållande till kassagenerering.
Operativt rörelsekapital i procent av nettoomsättningen	Summan av valutajusterade genomsnittliga varulager, ej närstående relaterade kundfordringar och leverantörsskulder för de senaste tolv månaderna (Operativt rörelsekapital) i förhållande till valutajusterad genomsnittlig nettoomsättning för de senaste tolv månaderna. Samtliga månader under perioden valutajusteras med tillämpning av den genomsnittliga valutakursen vid utgången av perioden.	Används för att utvärdera hur effektivt Koncernen genererar likvida medel i förhållande till nettoomsättningen.

Mission

Att göra det dagliga arbetet för våra kunder enklare, mer lönsamt – och verkligt hållbart

Finansiella mål

Omsättningstillväxt
Årlig organisk tillväxt om mer än

4%

över tid, kompletterad av värdeskapande förvärv.

Lönsamhet
EBITA-marginal

15%

Kapitaleffektivitet
Operativt rörelsekapital lägre än

15%

av nettoomsättningen.

Kapitalstruktur
Nettoskuld/EBITDA under

2,5 ggr

Högre nivåer kan tillfälligt accepteras vid händelse av förvärv, under förutsättning att det finns en tydlig plan för minskad nettoskuldsättning.

Utdelningspolicy

Electrolux Professionals mål är att utdelningen ska motsvara cirka 30% av årets resultat. Tidpunkt, beloppets storlek samt antal framtida utdelningar påverkas av aktuell finansiell ställning, vinster, kapitalkrav och krav på återbetalning av lån.

Våra strategiska mål

Vår strategi för tillväxt med syfte att öka försäljningen, produktiviteten och kostnadseffektiviteten i leveranskedjan bygger på fyra grundstenar med operationell excellens som bas.



Aktieägarinformation

VD och koncernchef Alberto Zanatas kommentarer till fjärde kvartalets resultat 2023

Dagens pressmeddelande finns tillgängligt på Electrolux Professional Groups webbsida www.electroluxprofessionalgroup.com

Telefonkonferens 09.00 CET

En telefonkonferens kommer att hållas klockan 09.00 idag, den 1 februari. Alberto Zanata, VD och koncernchef och Fabio Zarpellon, Ekonomi- och finansdirektör kommer att kommentera rapporten.

Detaljer för deltagande i telefonkonferensen är som följer:

Deltagare i Sverige: +46 8 505 100 31
Deltagare i UK/Europa: +44 207 107 0613
Deltagare i USA: +1 631 570 5613

Presentation för nedladdning:

www.electroluxprofessionalgroup.com

Länk till webcast:

electrolux-professional-group.creo.se/c188ae32-3786-487e-970a-79c23914b185

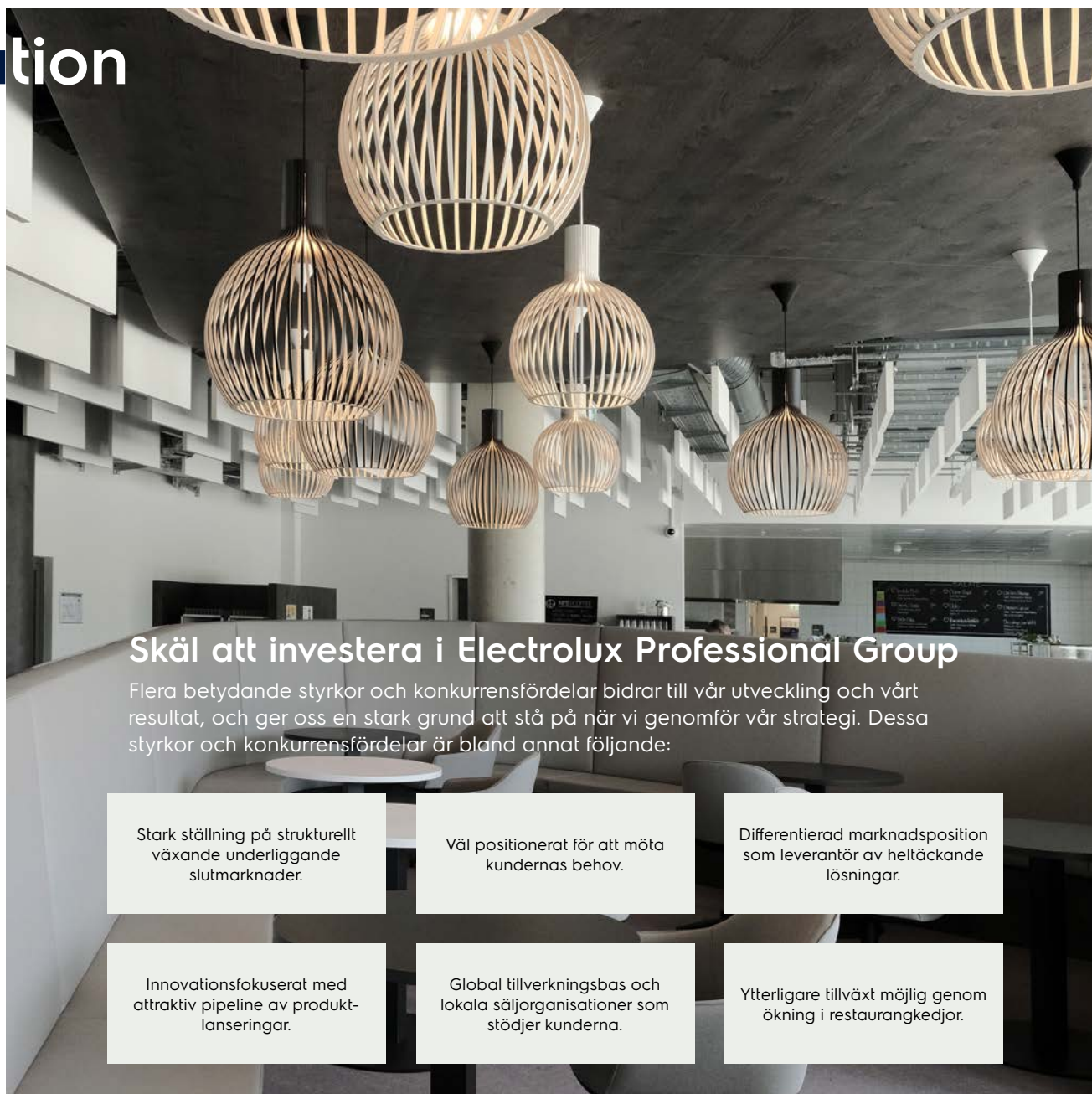
För ytterligare information, kontakta:

Jacob Broberg, Chief Communication & Investor Relations Officer, +46 70 190 00 33

Finansiell kalender

	Datum
Investor Day 2024	13 mars 2024
Års- och hållbarhetsredovisning 2023	27 mars 2024
Delårsrapport, januari - mars 2024	24 april 2024
Årsstämma 2024	25 april 2024
Delårsrapport, april - juni 2024	19 juli 2024
Delårsrapport, juli - september 2024	25 oktober 2024

Denna information är sådan information som Electrolux Professional AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovan kontaktpersons försorg, för offentliggörande, den 1 februari 2024, klockan 07.30.



Skäl att investera i Electrolux Professional Group

Flera betydande styrkor och konkurrensfördelar bidrar till vår utveckling och vårt resultat, och ger oss en stark grund att stå på när vi genomför vår strategi. Dessa styrkor och konkurrensfördelar är bland annat följande:

Stark ställning på strukturellt växande underliggande slutmarknader.

Väl positionerat för att möta kundernas behov.

Differentierad marknadsposition som leverantör av heltäckande lösningar.

Innovationsfokuserat med attraktiv pipeline av produkt-lanseringar.

Global tillverkningsbas och lokala säljorganisationer som stödjer kunderna.

Ytterligare tillväxt möjlig genom ökning i restaurangkedjor.

Om Electrolux Professional Group

Electrolux Professional Group är en av de ledande globala leverantörerna av storkök, dryck och tvätt för professionella användare. Våra innovativa produkter och världsomspännande servicenätverk gör det dagliga arbetet för våra kunder enklare, mer lönsamt och verkligt hållbart varje dag. Våra lösningar och produkter tillverkas i 13 fabriker i åtta länder och säljs i mer än 110 länder. Under 2023 omsatte Electrolux Professional Group globalt 12 miljarder kronor och hade ca 4 300 anställda. Electrolux Professionals B-aktie är noterad på Nasdaq Stockholm.

Mer information finns på
<https://www.electroluxprofessionalgroup.com>

Denna rapport innehåller "framtidensriktade" uttalanden som reflekterar bolagets nuvarande förväntningar. Även om bolaget anser att förväntningarna som reflekteras i sådana framtidensriktade uttalanden är rimliga, kan det inte garanteras att förväntningarna kommer att visa sig vara korrekta eftersom de är föremål för risker och osäkerheter som skulle kunna innebära att faktiska resultat avviker väsentligt beroende på ett antal olika faktorer. Sådana faktorer inkluderar, men begränsas inte till, förändringar i konsumenternas efterfrågan, förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, valutakursförändringar, utveckling avseende produktansvarstvister, förändringar i den regulatoriska miljön och andra myndighetsåtgärder.

Framtidensriktade uttalanden avser endast förväntningar per det datum de gjordes och utöver vad som krävs enligt tillämplig lag åtar sig bolaget inget ansvar för att uppdatera något av dem i händelse av ny information eller framtida händelser.



**Electrolux
Professional
Group**

Electrolux Professional AB (publ), 556003-0354
Post- och besöksadress: Franzéngatan 6,
112 51 Stockholm
Telefon: +46 8 41056450

Webbplats: www.electroluxprofessionalgroup.com